

证券代码：002111

证券简称：威海广泰

## 威海广泰空港设备股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2023-005

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	中天国富证券研发中心 王轶铭 北京琮碧秋实私募基金管理有限公司 曹博 信达证券 任旭欢 信达证券 冯钰博
时间	2023年8月29日 14:00-15:30
地点	山东省威海市环翠区黄河街16号6楼办公室
上市公司接待人员姓名	副总经理、董事会秘书 罗丰
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、公司接待人与投资者交流</p> <p>1、公司上半年国际订单增加迅速的原因？</p> <p>公司持续加大研发和创新投入，经过多年的积累，已经打造高端保障装备生产平台，产品品质优异，性能稳定，交付能力强，特别是依托国内强大的配套能力，公司在空港装备电动化已经实现全球领先，品牌国际知名度和影响力大幅提升。这是公司订单增加的基础。去年以来，随着交流的畅通，公司加大与客户的沟通，积极拓展新的销售渠道，与国际大型地服公司和国际知名租赁公司合作</p>

有了实质性进展，海外订单超出预期，趋势继续向好，今年已经成为国际业务爆发的元年。

## **2、国际市场方面，出口最多的地区是哪里？**

公司产品种类齐全，覆盖机场的机务、飞机货运、油料加注、场道维护、客舱服务、机场消防六大作业单元，能为一架飞机配齐所有地面设备，产品已经出口全球 70 多个国家和地区，涵盖亚洲、欧洲、大洋洲、非洲和南美洲，目前主要市场在亚太区域。

## **3、公司双主业发展的展望？**

公司在坚守民族高端智能装备制造业的前提下，坚持“双主业”的产业布局。即空港装备产业、应急救援装备产业。空港装备是公司最成熟的板块，目前电动化水平全球领先，国内市场，公司将进一步丰富产品品类，稳步提升市场份额，持续提高收入水平；国际市场的成功拓展打开了空港装备发展“天花板”，公司将通过多种渠道，快速提升国际市场份额，争取使收入水平实现跨越式增长。应急救援装备方面，目前我国应急救援力量还在起步阶段，新型救援数量不足，全社会参与应急救援的局面还没有完全形成，随着各级政府对人民群众人身安全的重视，应急救援装备需求正在快速提升，公司是国内应急救援行业比较有代表性的企业，产品种类丰富，产品性能稳定，新应急救援装备产品持续进入市场，行业影响力不断增强。在此基础上，公司将进一步加大产能投入，不断增加产品种类，进一步扩大高端产品市场份额，持续提升盈利水平。

## **4、公司产品的交付周期要多久？**

公司生产模式呈现“小批量、多品种”的特点，通常需根据客户的多样化需求进行定制化生产，并根据客户的定制化需求采购相应的底盘、动力系统等原材料，整体采购、生产周期较长。空港装备生产周期为 3-9 月、消防车生产周期为 4-12 月，具体交付时间按照合同约定执行。

## **5、长期来看，空港装备板块的业绩增长点在哪里？**

	<p>答：空港装备是公司最成熟的板块，在国内市场占有率遥遥领先，但从全球市场来看，仍处在刚起步的阶段，特别是在新能源赛道，公司产品技术上已经领跑全球，“出海”前景光明。加之公司成功研制旅客登机桥产品，补齐了公司空港地面设备的最后一块版图，未来市场空间广阔。因此，空港装备提升的关键点主要是国际市场及旅客登机桥产品。过去，国际市场的拓展渠道主要为直销、代理以及跟随央企和一带一路项目。现在成功拓展了全球知名地服公司和租赁公司这两个重要渠道，效果显著。同时，随着公司产品在海外的推广使用，产品知名度和美誉度大幅提升，主动寻求合作的客户也越来越多。公司将通过多种渠道，快速提升国际市场份额，争取使收入水平实现跨越式增长。旅客登机桥目前已经取得多个产品通告，公司正在全力拓展市场，争取在今年实现较大的市场突破。</p> <p><b>6、以公司现有产能，在满产满销的情况下，产值能达到多少？</b></p> <p>公司产品丰富，主要采取“以销定产”的生产模式，随着新建项目逐步投入使用，产能将大幅提升，具体产值还需结合产品结构的情况估算。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2023年8月29日