福建永福电力设计股份有限公司

投资者关系活动记录表

证券简称：永福股份　　证券代码：300712　　编号：2023-005

投资者关系活动类型	☑特定对象调研　☐分析师会议　☐媒体采访 ☐业绩说明会　☐新闻发布会　☐路演活动 ☐现场参观　☐其他_____
时间、地点	2023 年 8 月 31 日 电话会议
参与单位名称及人员	国泰君安证券股份有限公司、景顺长城基金管理有限公司等 3 家机构投资者
公司接待人员姓名	副总经理兼董事会秘书 吴轶群 证券事务代表 王筱锦 投关经理 陈璐
投资者关系活动主要内容介绍	**Q1、公司上半年业绩有一些波动，请问主要原因是什么？** 答：2023 年上半年，公司营业收入同比基本持平，净利润同比下降，主要系报告期内公司业务收入结构变化引起的。 报告期内，公司新兴业务（户用光伏电站产品和数字能源产品业务）快速发展，营收占比超 30%。公司新兴业务于 2022 年下半年落地，尚处于发展初期，产品研发、管理等费用投入较多，今年上半年新兴业务收入已呈现较快增长，后续随着新兴业务逐步成熟并实现规模化发展，业务利润预计将逐步释放。 报告期内，公司传统业务（电力能源综合集成解决方案业务）受在建 EPC 项目建设进度和跟踪项目投资进度放缓的影响，实现的营业收入有所下降。公司加大市场开拓力度并取得成效，七月以来公司已陆续中标国投尼玛县塘鲁 50MW

	光伏+储能项目、赣能江西上饶左畲一期 150MW 光伏发电项目（第一阶段 50MW）等 EPC 工程总承包项目以及华能清能院北方上都百万千瓦级风电基地配套储能二、三期项目、大同～天津南特高压交流工程、甘肃—浙江±800 千伏特高压直流输电线路工程、平潭 A 区海上风电等一批勘察设计项目。 **Q2、请介绍一下公司户用光伏业务的模式及其未来发展规划？** 答：公司户用光伏电站产品业务打造的是“产品+服务”的模式，将国央企传统的 EPC 模式改变为批量购买产品（户用光伏电站）+服务的模式，有效解决了国央企等投资商规模化开发户用光伏电站的难题。 2023 年上半年，公司户用光伏电站产品与服务实现营业收入 2.61 亿元，较 2022 年度增长 206.31%。公司户用光伏电站产品业务，先是在福建省内推广，目前正拓展布局至广东、广西、江西等地。报告期内，户用光伏业务收入实现较快增长，后续公司将持续加大市场营销力度，推动该业务规模化发展，持续完善管理体系，加强成本控制和优化，使该业务成为公司新的利润增长点。 **Q3、公司对于 23 年的经营目标有什么展望吗？** 答：公司年初制定了营业收入 35 亿元的经营目标，下半年公司将加大市场策划和开拓，推动传统业务稳步增长，促进新兴业务快速发展，扎实做好生产经营各项工作，力争实现年度目标。具体业绩情况请以后续披露的定期报告为准。 **Q4、请介绍一下公司海外业务发展情况？** 答：公司坚持“国际化”的发展理念，并不断开拓国际市场。经过多年的发展公司海外业务已遍及东南亚、非洲、中东等十几个“一带一路”沿线国家。公司设有国际业务部，并设有海外分支机构和子公司积极开拓海外市场。目前海外业务以提供输变电、清洁能源、新能源等领域的电力能源综合集成解决方案为主，类型涵盖咨询、勘察设计、EPC 总承包、运维服务等。

	未来，公司仍将聚焦“一带一路”沿线国家，充分发挥高效的机制优势和服务优势，持续开拓海外市场。此外，公司还将针对海外优质的新能源资源禀赋，适当开展新能源项目投资，获取稳定的投资收益。 **Q5、请问公司在新能源领域的竞争优势有哪些？** 答：公司深耕电力行业，具备对电力行业的深刻理解，并把握电力能源发展趋势，构建行业特色的立体化综合服务能力，注重技术创新与模式创新，培育核心能力和特色产品，持续提升服务品质，增强市场竞争力。具体表现在以下几个方面： （1）集成优势：具备一流的解决方案提供能力，能提供电力能源行业多种场景的综合智慧解决方案、配套产品和应用服务； （2）体制机制优势：作为民营企业，公司市场灵敏度高、服务意识强、决策执行高效，能够快速响应外部环境变化及客户需求，打造灵活创新的商务模式； （3）研发创新优势：凭借深厚的研发创新土壤，持续开展海上风电、特高压、电力数字化、储能、智慧能源等领域前沿技术研发，研发成果斩获福建省科技进步一等奖、电力创新奖技术成果一等奖等多项殊荣； （4）品牌资质优势：具备电力行业全产业链系列资质，拥有工程设计甲级、工程勘察综合甲级、电力咨询甲级等全国最高资质，与 30 多家大型国有企业、产业巨头建立长期稳定的合作关系，品牌享誉行业。 （5）资源整合优势：投资上下游产品、运营公司，聚合产业链优质资源，提升公司核心竞争力和技术创新力，为客户创造更大价值。 **Q6、公司与荷兰企业在海上风电领域的合作取得了哪些进展？** 答：作为海上风电工程技术领军企业，公司海上风电技术实力和业绩名列全国前茅。公司与荷兰企业合作，引进并掌握了国际先进的吸力桩技术，并进行中国本土化、标准制

	定。该吸力桩技术能够为海上风电业主节省基础用钢量、缩短基础海上施工作业时间，可有效降低工程造价，以福建长乐外海海上风电项目为例，该项目应用吸力桩技术，单台基础可为业主节约投资成本近 1,000 万元，同时吸力桩技术具有海洋环境友好型的特点，极具推广价值。 随着海上风电逐步向深远海发展，公司已开展深远海海上风电技术研发与储备，现正与荷兰企业合作研发大容量海上风电漂浮式基础技术，巩固和提升公司海上风电市场竞争力，持续为深远海海上风电提供行业领先的解决方案。 **Q7、公司在储能领域的发展情况如何？** 答：公司储能相关业务包括储能解决方案和数字储能产品两部分，前者面向发电侧储能、电网侧储能、用户侧储能不同场景，为客户提供储能政策研究、商业模式创新、勘测设计、全过程咨询、EPC 总承包等服务；后者提供工商业储能 EMU 云平台、储能电站数字孪生平台、电池智能诊断系统、能量管理系统、储能云平台等核心产品和数字储能解决方案。 储能解决方案方面，本年度公司陆续承接并开展了华能清能院北方上都百万千瓦级风电基地配套储能勘察设计、光大绿色环保松阳储能项目 EPC 总承包等项目；数字储能产品方面，公司研发推出的储能电池状态监测系统、储能云平台、储能 EMS、工商业储能 EMU 等产品正逐步打开市场。 **Q8、年度内，公司会启动小额快速定增吗？** 答：公司 2022 年年度股东大会审议通过了授权董事会向特定对象发行小额快速融资事宜的授权性议案。公司将基于发展需要择机启动该事项，具体情况请您关注公司信息披露。
附件清单（如有）	无
记录员签字	
证券事务代表签字	

董事会秘书签字	