## 深圳市农产品集团股份有限公司投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	☑特定对象调研	口分析师会议
	□媒体采访	□业绩说明会
	□新闻发布会	□路演活动
	□现场参观	
	□其他(请文字说明其值	也活动内容)
形式	☑现场  □网上	☑电话会议
参与单位名称及人员姓名	招商基金 张西林(现场试现场试现场试现场试现场试现场试现场试现场试现场试路。 郭 满潇潇潇(现场试路商基金 郭 满潇潇潇(现现场试图商基金 熊 震	問研) 問研) 問研) 問研) 問研) 問研) 問研)
时间	2023年8月30日9:00-11:30	
地点	深圳市农产品集团股份有限公司海吉星会议室	
上市公司接待人员姓名	董事会秘书 江疆 董事会办公室副主任 王	嘉瑞
投资者关系活动主要内容介绍	增效,旗下农产品批发市 西等多地市场经营情况同 续深化业务布局,在上游 合作关系,稳步发展"一 同时开展产销对接业务; 业务范围,推动形成规模 打造"应时而食"节气盒	经营情况 产品批发市场主业方面,公司着力挖潜场经营状况总体平稳,天津、上海、广比提升。在全产业链业务方面,公司持种植端,与全国超38万亩基地建立协议基地一园一中心"的"深农农场"模式在下游销售端,不断拓展城市食材配送化,推广优质农产品,围绕二十四节气子系列产品。2023年上半年,公司实现公增长42.69%;归母净利润1.92亿元,同

	比增长41.33%。	
	2.公司旗下农产品批发市场培育情况	
	公司旗下农产品批发市场整体经营状况稳定向好。公司旗	
	光明海吉星正在有序开展招商储备、运营筹备,南方物流正在加	
	快工程建设。同时,公司将继续提升成熟市场运营管理水平,推	
	进二、三期滚动开发,并持续关注新项目布局。	
	3.公司食材配送业务发展情况	
	2023年上半年,公司持续做大做强食材配送业务,公司旗下	
	深农厨房依托公司旗下农产品批发市场全国布局的网络优势,开	
	拓成都、上海等地业务,积极探索与拓展业务增量,2023年上半	
	年实现营业收入79,102万元,同比增长145.65%;归母净利润175	
	万元,同比增长929.41%。	
	4.公司"数字菜篮子"建设情况	
	公司持续推动"数字菜篮子"建设,加快数字化转型,在深	
	圳、南昌、成都等地市场推广试运行聚合支付,提高交易效率:	
	全面推广门禁"无人化"来货报备系统;农产品智慧流通工业设	
	计研究院所研发的标准转运箱正在进行上游基地到下游销地的全	
	链条测试。	
附件清单(如有)	无	
日期	2023年8月30日	