

证券代码：300713

证券简称：英可瑞

编号：2023-004

深圳市英可瑞科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

投资者关系 活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他_____
参与单位名称 及人员姓名	国盛证券；华西基金
时间	2023年8月31日上午10:30
地点	深圳市龙岗区英可瑞科技楼一楼一号会议室
上市公司 接待人员姓名	董事会秘书邓琥、证券事务代表向慧
投资者关系 活动主要内容 介绍 (发言要点)	<p>董事会秘书邓琥先生主持了本次活动，邓琥先生首先简要介绍了公司的产品及业务发展等基本情况。之后与会人员采用问答形式进行了沟通，具体内容如下：</p> <p>Q1、今年上半年公司模块和整桩的市场占有率在什么水平？后续如何提升市占率？</p> <p>【回复】公司销售产品以模块产品为主，模块主推风冷、液冷产品，整桩份额占比较小，市场占有率目前没有一个准确的第三方平台统计数据。模块产品国内聚焦集成商、运营商客户，公司在保持原有客户良好合作基础上，不断加大对新客户、新市场的开拓力度，海外市场现在产品已完成相关认证工作，处于小批量交付阶段。</p>

	<p>Q2、今年上半年不同类型模块收入占比、售价及毛利率水平？</p> <p>【回复】公司 2023 年半年度报告已于 2023 年 8 月 29 日在中国证监会指定创业板信息披露网站巨潮资讯网披露。2023 年上半年，电力操作电源实现营业收入 24,012,467.44 元，毛利率 31.27%；电动汽车充电电源实现营业收入 73,074,554.18 元，毛利率 19.14%；其他电源及业务实现营业收入 28,670,395.31 元，毛利率 18.22%。</p> <p>Q3、怎么看待液冷模块的市场空间，以及客户接受度？</p> <p>【回复】液冷产品对产品可靠性及耐候性更高一些，同时对应的产品成本及市场售价会高一些。公司将继续坚持以客户需求为关注焦点，继续进行产品的优化、迭代升级，满足客户多样化需求，为客户提供高可靠性、高性能指标、高技术含量的产品及优质的服务。</p> <p>Q4、公司模块产品和同行的差异在哪？竞争力在哪？</p> <p>【回复】公司深耕电力电子行业多年，不断持续创新，紧盯市场动态，贴近客户需求，推出新品，大力开拓市场。公司的核心竞争优势体现在以下几点：1、技术优势；2、成本控制优势；3、品牌及客户优势；4、良好的运营管理能力。在目前产品的基础上不断实施产品升级，在产品的功率密度，适应环境要求、输出功率范围等性能指标进行优化，持续推出新一代满足市场迫切需求的产品。</p> <p>Q5、问：新客户进展情况如何？包括国内和海外？</p> <p>【回复】在维护老客户友好合作的基础上，大力开拓新客户，欧标直流桩及交流桩开始小批量发货。</p> <p>接待过程中，公司与投资者进行了充分的交流与沟通，并严格按照公司《信息披露管理制度》等规定，保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公平。没有出现未公开重大信息泄露等情况，同时已按深圳证券交易所要求签署调研《承诺书》。</p>
附件清单 (如有)	无
日期	2023 年 8 月 31 日