

证券代码：002130

证券简称：沃尔核材

深圳市沃尔核材股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2023-009

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	德邦证券 张崇欣、康宇豪；创富基金 崔华钦；华安证券 任彦臣。
时间	2023年8月31日 14:30-16:30
地点	深圳市坪山区兰景北路沃尔工业园综合楼二楼会议室
上市公司接待人员姓名	董事会秘书 邱微女士；证券事务代表 李文雅女士
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、参观公司展厅。</p> <p>二、双方沟通交流。</p> <p>1、请问公司电子板块业务主要有哪些产品？公司对该板块业务未来的发展规划是怎样的？</p> <p>答：公司电子系列产品主要包括热缩管、双壁管、标识管、母排管等，产品广泛应用于电子、电器、通讯、汽车、轨道交通、医疗及核电等众多领域。未来公司将通过不断加大研发投入，致力于产品结构的优化和产品品类的丰富，进一步提高公司品牌知名度，在国内产业结构升级和国产化替代的契机下，不断巩固电子产品的市场竞争力，实现公司产品在不同运用领域的持续扩展和延伸。</p> <p>2、2023年上半年度，公司电线系列产品营业收入和毛利</p>

率较去年同期降幅明显，主要原因是什么？

答：2023 年上半年度，公司电线产品实现营业收入 55,472.71 万元（数据未经审计），较去年同期下降 25.65%，主要受国内外整体市场需求不及预期、国际关系紧张以及消费相关下游行业低迷等众多因素影响，公司电线业务下游行业需求有所下降；电线产品毛利率为 14.88%，较去年同期下降 5.84%，主要是 2023 年上半年电线产品销售量下降以及销售结构变化所致。

3、乐庭智联与行业上其他公司相比有什么竞争优势？

答：公司子公司乐庭智联在电线行业深耕多年，拥有一支强大的研发技术团队，通过多年的技术积累，乐庭智联已掌握了各项重点产品的核心技术；其检测实验室配置了各类齐全的先进检测设备，具备从原材料到成品的各项性能检测能力，实验室获得 CNAS、TUV 认证。此外，公司电线业务在品质稳定性、产品品类及规模化生产能力等方面具有较强竞争优势。

乐庭智联经过近几年对产品品类的战略调整，不断聚焦，重点产品所占比重和技术水平得到稳步提升；其中高速通信线部分产品达到国际先进水平，主要客户包括安费诺、豪利士、莫仕、泰科等国际知名企业。

未来乐庭智联将坚持“技术领先，品质领先”，根据市场发展趋势持续聚焦重点产品，不断提升自主研发能力，加大市场开拓力度，以进一步提升市场竞争力。

4、公司新能源汽车充电枪的销售情况如何？产品的市场占有率是多少，以及主要客户有哪些？

答：2023 年上半年度，公司控股子公司沃尔新能源实现营业收入 26,353.11 万元（数据未经审计），较去年同期增长 34.83%；其中，充电枪产品销售占其整体营收过半。

沃尔新能源生产的充电枪产品主要包括交流充电枪、直

流充电枪以及大功率液冷充电枪等。其中直流充电枪在国内市场的认可度和占有率较高，具备市场竞争优势；公司充电枪主要销售给桩企客户，包括特来电、许继、盛弘等。

5、请问公司产品的定价依据是什么？

答：公司产品定价主要综合考虑了产品的研发投入成本、生产成本、原材料价格、工艺难度等因素，并结合目标市场竞争格局而确定，其中以铜为主材的电线产品采取与客户约定随铜价波动定价。

6、请问公司未来研发的主要方向和重点领域有哪些？

答：公司坚持根据市场前景调研情况进行主动研发和客户需求进行订制研发相结合，在持续的研发过程中，完成技术积累、创新，不断研制出满足市场需求的创新产品。未来公司将紧贴市场需求和技术发展趋势进行前瞻式研发，深入布局高端领域产品，以技术创新引领公司高质量发展。

7、请问公司目前有几个生产基地？产能利用情况如何？未来产能需求如何保障？

答：公司根据销售区域特点在我国华南、华东及环渤海地区设立了数个生产基地，主要包括深圳总部基地、惠州乐庭基地、东莞电子基地、上海科特和电子基地、常州沃尔基地、天津沃尔法基地、青岛风电基地等。

目前公司总体产能利用率较好。公司已开始在武汉市投建新生产基地，未来将会根据市场需求合理匹配产能，以应对不同客户的需求。

8、公司是基于什么考虑在武汉市建设新的生产基地？

答：考虑到公司目前在华中地区尚未有生产基地，而华中地区作为公司重要的产品销售市场之一，公司通过在武汉市投资建设产业园项目，能够充分利用武汉市的产业集群效益、区位优势、产业政策支持及人才优势等多方面的有

	利条件，扩大公司在华中地区的供货能力，促进产能分布的持续优化，以期进一步满足华中地区的市场需求。
附件清单(如有)	无
日期	2023年8月31日