

证券代码：301153

证券简称：中科江南

北京中科江南信息技术股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2023-24

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他： <u>2023年半年度业绩交流会</u> <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 电话会议
参与单位名称及人员姓名	华创证券杜郁坤；中国国际金融熊陆仪；珠海阿巴马申嘉懿；上海懿坤资产俞悦；华福证券袁家亮；东方证券宋鑫宇；国金证券孟灿；鸿运私募基金舒殷；中国中金财富证券车姝韵；金元顺安基金侯斌；民生加银基金孙伟；国寿安保基金张帆；上海勤辰私募基金钱玥；中意资产管理沈悦明；统一证券郑宗杰；中信建投证券甘洋科；国金证券纪超；上海趣时资陈凯艺；中银国际证券肖宛远；北京城天九投资周晓玲；申港证券周成；上海和谐汇一资产章溢漫；敦和资产丁宇轩；中国人寿资产刘卓炜；京华山一国际李学峰；中信证券郭羽；创金合信基金李晗；中邮人寿保险张雪峰；新华资产陈朝阳；光大证券王之含；野村东方国际证券徐也清；上海健顺投资邵伟；长春嘉诚信息技术刘惠；大家资产管理王凤娟；安信证券黄净；天风证券王祺深；深圳丰岭资本李涛；东北证券吴源恒；长城证券黄俊峰；磐厚动量(上海)资本于昀田；中国国际金融童思艺；国泰君安证券伍巍；华泰证券郭雅丽；远信(珠海)私募基金丁志诚；银华基金王利刚；深圳量度资本刘鸿辉；华安证券李雅鑫；韩华资产孙雨竹；方正证券丁浩南；华商基金高兵；嘉实基金李涛；厚新健投(北京)私募基金田刘姝琪；招商证券刘玉萍；国金证券李忠宇；国泰君安证券黄龙；恒越基金王晓明；上海和谐汇一资产凌晨；深圳丞毅投资胡亚男；荷宝海外投资基金唐琳；兴银基金张世略；深圳市榕树投资李敏生；上海古曲私募基金袁祥；长城财富保险资产胡纪元；幸福人寿保险赵艳华；方圆基金董丰侨；海富通基金李志；上海景林资产蒋彤；上海海宸投资金朝晖；北京中融鼎新投资赵晓媛；珠海横琴智合远见私募基金黄勇；国信弘盛创业投资杨嘉；博时基金王远征；招商证券林语潇；富敦投资张子钊；深圳市恒健远志投资张晨光；上海小鳄资产董佳芳；北京东方睿石投资唐谷军；观富(北京)资产张昊；淳厚基金朱颜小悦；北京鸿道投资於采；上海伏明资产罗培霖；上海乾惕投资罗志强；金股证券曹志平；上海恒穗资产骆华森；浦银安盛基金罗雯；北京华软新动力私募基金曹棋；朱雀基金胡荣春；江苏天麒私募基金毛明震；上海泾溪投资邬丹妮；荷宝投资 Liying Du；富敦资金刘宏；北京衍航投资刘毅；北京大道兴业投资黄华艳；华泰证券万义麟；上海星壤资产戴力；东方证券张颖；安信证券马诗文；中天证券刘大海；深圳市正德泰

	<p>投资钟华；汇华理财张曦光；海南泰昇私募基金张誉宁；上海咸和资产刘建刚；利欧集团陈哲；成都万象华成投资方臬雄；渤海人寿保险张远德；誉辉资本郝彪；上海翀云私募基金俞海海；平安证券龚焯莹；上海杭贵投资饶欣莹；中信证券刘琦；上海煜德投资王亮；民生加银基金于善辉；海富通基金胡耀文；淳厚基金陈文；北京清和泉资本赵群翊；明世伙伴私募基金孙勇；观富(北京)资产巫丽敏；容诚会计师事务所葛兴葳；国元证券耿军军；上海谦心投资柴志华；上海肇万资产崔磊；中信保诚基金邹伟；上海玺树投资乔哲；安信证券赵阳；北京沅沛投资马惠明；深圳市兴亿投资梁悦芹；汇丰前海证券刘逸然；平安资产沈一凡；上海贤盛投资杨海；深圳前海辰星私募证券严冬冬；长盛基金汤其勇；华夏理财龚铭；中银国际证券杨思睿；群益证券洪玉婷；上海璞远资产张瑞；上海保银私募基金李璇；上海中兰私募基金徐林琦；上海世诚投资黄大卫；银河基金沈怡；财通证券邓芳程；金鹰基金席俊峰；北京易知基金郭党钰；深圳市金之灏基金陈飞云；QIANYICAPITAL 许高飞；中信证券潘儒琛；圆信永丰基金田玉铎；嘉实基金吴悠；上海乘是资产付饶；兴合基金孙祺；上海沅杨资产吴亮；中国国际金融袁佳妮；富德生命人寿保险游俊；上银基金施敏佳；深圳市高上资本杨立贤；招银理财赵杰；博时基金林博鸿、王赫；嘉实基金颜伟鹏、刘晔；诺安基金李玉良；上海站观资产朱戈宇；交银理财袁东学；渤海汇金证券徐中华；上海拾贝能信私募基金杨立；花旗环球金融 Nelson Wang。</p>
时间	2023年8月29日 15:30
地点	公司通过进门财经网络交流平台以网络电话和文字形式交流
公司接待人员姓名	董事长罗攀峰、总经理朱玲、董事会秘书张驰
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、公司董事长罗攀峰先生介绍公司整体情况及上半年经营情况。</p> <p>中科江南作为市场领先的智慧财政和数字政务综合解决方案服务商，专注于数字政府和数字经济建设。近年来，国家在数字政府、数字经济建设等方面持续加强引导，各级财政部门、金融机构和行政事业单位等客户对于信息化的需求增加。公司充分把握市场发展机遇，积极拓展数字经济应用空间，上半年保持了较强的经营动力。</p> <p>8月28日，中科江南披露了2023年半年度报告。报告期内，公司经营良好，营收和净利润实现双增长，资产负债率进一步下降。公司实现营业收入4.61亿元，同比增加31.93%；实现归属于上市公司股东的净利润1.06亿元，同比增加73.51%；资产负债率23.71%，较去年末减少6.5%。2023年上半年，公司充分发挥自身优势，促进公司业务规模和盈利能力的提升，资产结构的持续优化，努力为全体股东创造更好的价值。</p> <p>2023年，公司聚焦主业，传统主营业务稳健运行并积极探索数据要素和数字经济的业务场景。报告期内，公司支付电子化业务收入25,558.79万元，占比55.39%，保持稳定发展。预算管理一体化和预算单位云服务基于前期研发资源的大力投入，获得较快收入增长，同比增长164.89%和176.25%，进一步强化了公司的多产品线盈利能力。</p> <p>同时，公司持续加大研发投入，2023年上半年研发投入1.02亿元，较上年同期增长39.40%，占营业收入的22.21%。公司推进信创产品落</p>

地，截至报告期末，公司与华为、阿里、麒麟等 26 家生态厂商完成互认工作，累计取得 157 张信创适配证书，公司 16 条产品线均已完成与主流信创 CPU、操作系统、中间件、数据库和云平台的适配，可随时响应各级各类客户信创升级改造需求，为公司长足发展储备力量。

以上为 2023 年上半年度中科江南经营情况的简要介绍，欢迎各位投资者朋友开始交流！谢谢各位！

二、交流问答环节。

1、公司在数据要素的整体布局和进展情况。

答：谢谢关注！中科江南长期服务各级财政部门、医保部门、行政事业单位、金融企业等党政机关和企事业单位，在依法履职和提供公共服务过程中，积累了丰富的公共数据生产、归集、治理、加工、使用、共享和安全等经验，深度参与相关业务领域数据标准制订、数据管理体系、数据安全保障体系以及数据资源平台的建设。

数字经济和数据要素领域是中科江南核心的战略布局，自主掌握区块链技术及应用能力，深化探索和运用区块链技术赋能数字财政、智慧医保等相关业务场景，对公司具有重要的战略价值。公司 2022 年起承建了国家医保局区块链平台及电子票据共享子系统项目，报告期内，公司继续实施基于区块链平台的医疗电子结算凭证的试点落地，完成区块链国家总节点和 26 个分节点的建设，并为 23 个省级医保部门提供电子结算凭证现场实施部署服务。浙江、湖北等 6 省的共 50 家试点医疗机构生产环境完成部署并上线，按照相关业务规范自动收集和上传了 187 万余条结算凭证数据信息。

在电子凭证综合服务平台方面，财政部等九部门联合发布《关于开展电子凭证会计数据标准深化试点工作的通知》，公司作为“电子凭证开具分发平台”和“深化试点服务保障单位”积极参与电子凭证会计数据标准深化试点，研发的电子凭证综合服务分发平台已完成开发并在国资云部署应用，陆续开始对接各电子凭证出票端；应用平台已在全国 10 个省市推进建设，接收各类电子凭证并提供省内各试点单位业务系统接入。

《中共中央国务院关于构建数据基础制度更好发挥数据要素作用的意见》的颁布，体现出国家对数据交易的高度重视，对数据要素交易起到了重大促进作用。目前公司已经成为广州数据交易所登记入库的数据经纪人和第三方专业服务机构，并与其他交易所、大数据局在产品、服务等方面保持联系和沟通。

后续公司将持续关注国家政策、行业发展动态及相关机遇，不断学习、领会和配合相关部门对数据要素的业务部署，在国家数据基础制度的指导下探索开展相关工作，积极开拓财政、电子凭证和医保等领域数据要素业务。

2、公司数据要素交易的商业模式。

国家一系列顶层设计和政策出台，给包括中科江南在内的数字经济服务商揭示了行业发展前景，营造了良好的市场环境，建立了积极的市场预期。公司将在国家数据基础制度的指导下开展相关工作，严格按照相关法律规定参与数据要素市场，做好相应市场主体角色，从数据收集、

分析、加工、交易等各环节积极参与数据要素市场化活动，目前公司已在数交所陆续上架各类数据产品。

3、公司业绩增长主要原因。

答：从上半年整体经营情况来看，公司实现营业收入 4.61 亿元，同比增加 31.93%，其中支付电子化业务，作为公司主营业务保持稳定发展，报告期内公司稳步推进支付电子化进一步升级和下沉市场推广，积极抓住信创改造、国密升级和对标改造机会。财政预算一体化业务，主要是公司在辽宁、河南、云南等地区的相关产品交付增长所致。关于行业电子化业务，主要是公司在医保业务、数字人民币等业务领域的收入增长所致。关于预算单位云服务业务，公司参与了河南、广西、云南、辽宁等 13 个省份的预算单位会计核算云平台项目建设，并在辽宁、广东、吉林等地区的相关服务收入增长所致。具体情况请查阅公司 2023 年半年度报告。

4、公司业务核心竞争力。

答：公司业务的核心竞争力主要包括产品优势、研发优势和人员复用能力优势。公司通过持续升级产品性能、提升产品化程度、丰富市场布局和产品应用领域，不断夯实产品优势，助力公司经营业绩稳定增长。公司聚焦于前瞻性的研发布局，重视区块链、数据要素、数字货币等新技术研发，持续推动产品落地，在技术上把握先发优势。公司贯彻人员复用、人尽其用的人才战略，按需招聘人才、优化人员结构，实现成本、费用与效益的匹配。

5、公司主营业务业绩展望。

答：关于支付电子化，公司会在横向扩点、向下延伸、信创改造、国密升级等方面持续扩展。关于预算管理一体化业务，公司全力配合预算管理一体化的落地与升级，充分发掘一体化建设持续性需求并开展二期建设，同时，公司将继续大力推进大数据信息化管理与预算管理一体化的结合。关于行业电子化业务，公司将深入相关产品的研发，加大市场力度，做好医保电子凭证、数字人民币等产品的项目开发和行业开拓。关于预算单位云服务，公司将继续深挖预算单位市场潜在机会并按照既定战略稳步推进。

6、公司分发平台、应用平台的市场地位和功能？如何赋能、延展其他业务？

答：公司电子凭证综合服务平台通过“总对总”对接模式，从开具源头对接电子凭证，采用分发平台分发、应用平台接收并提供标准化数据接口，供各个业务系统调用并记录凭证状态，实现全流程无纸化、标准化、自动化业务处理，解决现行会计入账模式下电子凭证存在接收难、解析难、校验难、报销难、入账难、归档难等问题。该项目将配合公司有关产品为客户提供基于电子凭证会计入账类型的新类型服务，由此产生综合效应，提升公司经营水平和盈利能力。

7、公司财政预算一体化上半年增长的驱动力和订单来源，以及今年和明年业务量的预计。

答：公司一体化项目的收入确认存在一定的周期性，今年上半年收入增长迅速，主要是公司在辽宁、河南、云南等地区的相关产品交付增

	<p>长所致。公司对未来发展制定了清晰的、可执行的战略。公司将牢牢抓住财政预算管理一体化的良好的市场环境和市场机会，实现稳步发展。</p> <p>8、公司是否开始在探索医保电子凭证的收费模式以及医保业务下半年发展的侧重点。</p> <p>答：目前公司配合进行试点工作，后续将根据相关政策积极配合推进。下半年，公司将积极探索医保结算电子凭证在医保领域的深化应用，同时继续探究相关数据要素利用场景和方式，探索激活公共数据要素潜能，促进公共数据要素与相关行业应用场景充分融合，为数字经济基础设施建设服务，为实体经济和产业发展赋能。</p> <p>9、公司下半年和明年，公司计划完成多少量级医疗机构的部署和上线？</p> <p>答：医保业务目前处于部署推进阶段，具体业务情况请关注公司相关信息发布。</p> <p>10、上半年支付电子化的业务情况和影响因素。</p> <p>答：支付电子化作为公司传统主营业务，截至 2022 年 12 月 31 日已覆盖 33 个省级、493 个地市级和 3588 个区县级财政单位。2023 年上半年，公司持续升级并完善支付电子化产品相关性能和模式，稳步推进支付电子化进一步升级和下沉市场推广，积极抓住信创改造、国密升级和对标改造机会，支付电子化收入 25,558.79 万元，占比 55.39%，保持了稳定发展。</p>
附件清单	无
日期	2023 年 9 月 1 日