

通策医疗股份有限公司

关于 2023 年半年度业绩说明会召开情况的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带责任。

通策医疗股份有限公司（以下简称“公司”）2023年半年度业绩说明会（以下简称“说明会”）于2023年9月4日（星期一）15：00-16：30于上海证券交易所上证路演中心以网络互动方式召开。公司董事长吕建明先生、总经理王毅女士、财务总监徐国喜先生、董事会秘书张华先生等出席本次说明会，与投资者进行了充分的沟通和交流，投资者交流的主要问题及回复概要如下：

1. 2023年半年度业绩情况说明。

2023年H1，公司口腔医疗门诊量达158万人次，实现总营业收入13.63亿元，比去年同期增长3.38%，公司实现归属于上市公司股东的净利润3.04亿元，同比增长2.99%。

2、公司2023年上半年种植牙颗数？

2023H1 种植牙颗数 23500、同比+33.8%，集采落地后种植牙增速有明显提升。

3、2023H1种植牙集采客单价和非集采客单价是多少？

集采类种植牙单价 6000 元左右，根据患者诊疗的需求，部分需要额外支付骨膜、复杂治疗服务费等；非集采类种植牙因为提供更多医疗服务内容，单价 1.5 万元左右。

4、反腐对公司的影响？

反腐对公司没有影响，一是公司旗下医疗机构的医生本身就在通策体系内多点执业，获得相应回报；二是口腔科不存在灰色收入；三是公司是平台型模式，医生对耗材目录有选择权。公司认为医疗反腐很必要，可以使医疗回归本位。

5、昆明口腔收入从2021年半年报4000万元下降到今年半年报的2200万元，原因是什么？

昆明口腔的业绩变化主要是披露口径的变化，2023半年报中2200万是指平安院区和北市区院区的收入，希望院区迁址后重新拿了营业执照，不再以分公司的形式，所以披露口径发生了变化。

6、公司已经服务的1000万口腔患者是通策的核心护城河，请问未来怎么更好的管理这1000多万患者？

客户终身制医疗服务模式即从给客户做好服务的角度出发，实现一步一步的客户管理从一次治疗到整项治疗到年度的治疗计划，到终身的治疗计划，通过通策的云系统将医疗数据结构化，分配到每一位员工。

7、平海路和城西总院收入2023年半年报减少是蒲公英的原因吗？

平海路城西的收入减少一方面是因为蒲公英计划的影响，同时也有种植牙价格变化的影响，从总院支援蒲公英医院也是公司蒲公英计划开展中预想的，目的是实现蒲公英医院的快速增长，随着蒲公英医院逐步实现盈利，总院收入将会改善。

8、通策医疗三年后的利润能翻倍么？

通策医疗借壳上市后没有再融资，截至目前靠内生增长发展，直接投资在投资期会带来人力成本、折旧摊销、培育期亏损等，引起业绩的起伏，但直接投资不会消耗大量的现金也不会产生大量的商誉。随着蒲公英医院项目逐步贡献利润，公司恢复2017、2018年高速增长值得期待。

9、公司对下属医院在学术或科研上有些什么规划？

通策在浙江省深耕，提高密度，争取在浙江省保持30%的市场份额，为公司学术和科研带来较强的基础力量，致力于成为集学术、科研、临床于一体的口腔医疗集团。

10、通策医疗全国扩张计划？

公司管理层重点关注并努力做好浙江省这个版图，打造浙江省口腔医疗服务制高点，省外扩张后续将以并购加盟方式逐步尝试。

11、能简单介绍一下暑假期间公司各项业务的发展情况吗？

暑期是口腔医疗服务的旺季，具体经营数据请以公司披露的定期报告内容为准。

公司对于长期以来关注、支持公司发展并积极提出建议的投资者表示衷心感谢。

特此公告。

通策医疗股份有限公司

2023年9月5日