

证券代码：002757

证券简称：南兴股份

南兴装备股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2023-IR005

| | |
|-------------|--|
| 投资者关系活动类别 | <input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（现场会议、电话会议） |
| 活动参与人员 | 广发证券：范方舟、晏希赞 博时基金：柴琪婉、蔡宗延 中泰证券：郑雅梦 华安证券：王君翔 华安基金：周丹 董事会秘书：叶裕平先生 财务总监：李冲先生 副总经理：何健伟先生 证券事务代表：王翠珊女士 |
| 时间 | 2023年9月6日 10:30、13:30 |
| 地点 | 上海国家会展中心 |
| 形式 | 线下交流、线上交流 |
| 交流内容及具体问答记录 | <p>公司领导介绍了公司和全资子公司广东唯一网络科技有限公司的基本情况，并就经营情况、市场情况和行业情况等与调研人员进行了深入交流。主要内容如下：</p> <p>一、公司的总体情况</p> <p>公司2023年上半年营业收入为18.32亿元，同比增长30.11%；归属于上市公司股东的净利润为1.62亿元，同比增长10.01%。公司专用设备上半年营业收入10.47亿，同比增长34.87%；IDC业务上半年营业收入7.85</p> |

亿，同比增长 24.26%。

二、木工机械行业的情况

尽管房地产市场有所波动，但木工机械行业的发展相对稳定。一方面，消费升级体现在定制家居的兴起，定制家居行业的发展，需要升级生产设备，不断满足柔性化生产需求；另一方面，国产设备性价比更高，部分技术水平超越国外，进口替代的趋势不可逆转。

三、目前的专用设备订单情况

公司上半年业绩增长幅度比较理想，目前订单也相对饱满，区域经销商的订单和头部企业新的产线订单需求增加。近期，新出台的房地产政策能刺激新房和二手房市场，政策的导向会产生直接的效果，装修市场将得到恢复。同时，国内头部家居企业纷纷出台刺激消费市场的策略，激发家居企业的产能，公司对下半年市场情况较为乐观。

四、公司新产品、新技术的应用

公司的产品已经从各个工段上进行了优化升级，开料、钻孔、封边都有新的产品推出。以双工位六面钻为例，加工效率极高，每分钟可达 9 片以上，能充分满足客户的需求；以激光封边机为例，是公司最新研发的国内首创的全伺服调整矩形激光封边机。目前，部分头部品牌客户智能制造工厂全部使用公司的产品，由“进口+国产”的产线转变为全部国产机器的产线，公司的设备得到客户充分的认可。

五、专用设备的海外市场情况

公司近几年产品出口量不断创历史新高，主要在金砖国家和一带一路国家，专用设备 2023 年上半年出口占比约为 18%，海外需求在不断上升，国际销售还有较大的空间。从近日举办的上海国际木工机械展来看，海外客户增多，海外订单也在增加。未来，公司将重点开

| | |
|---|---|
| | <p>拓欧洲和南美洲市场，增加海外市场份额。</p> <p>六、IDC 及云计算业务的情况</p> <p>IDC 行业受互联网新技术和运营商的影响，目前的竞争比较激烈，公司在积极拓展客户，努力扩大营收、增加利润。公司与各行业优质企业保持良好的合作关系，逐步提高自有数据中心机柜上架率。</p> <p>七、公司在分红方面的考虑</p> <p>公司 2023 年已实施的 2022 年度利润分配股利 177,273,547.80 元（含税）。公司 2023 年半年度拟向全体股东每 10 股派发现金红利 3 元（含税），共计派发现金股利人民币 88,636,773.90 元（含税），2023 年半年度利润分配方案将在股东大会审议批准后实施。公司综合考虑股东回报和业务发展的需要，在保障股东利益的同时支持公司长远发展，继续为股东创造更大价值。</p> |
| <p>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</p> | <p>否</p> |
| <p>活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作为附件）</p> | <p>无</p> |