通裕重工股份有限公司投资者关系活动记录表

编号: 2023-011

投资者关系活 动类别	☑ 特定对象调研□ 媒体采访□ 业绩说明会□ 新闻发布会□ 现场参观、座谈交流□ 其他 电话会议交流
参与单位名称 及人员姓名	9月5日 现场调研 中金公司、国联证券的参会代表共2人 9月6日 现场调研 国联基金、青岛国信、光证资管、申万证券的参会代表共4人
时间	2023 年 9 月 5 日-6 日
地点	通裕重工会议室
上市公司接待 人员姓名	董事、副总经理、董事会秘书李春梅女士, 证券事务总监助理、证券事务代表李振先生
投资者关系活动主要内容介绍	1、今年上半年公司风电锻造主轴和铸造主轴的主要客户有哪些?公司怎么看未来风电锻造主轴和铸造主轴的发展趋势? 公司回复:今年上半年,公司主要锻造主轴客户有中国中车、江阴远景、德国恩德、美国 GE 等;铸造主轴客户主要有三一重能、明阳智能、金风科技、东方电气等。上半年公司共销售约 2900 支风电主轴,其中锻造主轴约 1600 支,铸造主轴约 1300 支。和去年相比,铸造主轴的增长趋势非常明显。部分国内客户客户基于降本压力选择采用铸造主轴,国外客户主要还是选择锻造主轴。公司具备市场所需各种规格的锻造主轴和铸造主轴的批量生产能力,可以同时满足客户不同需求。我们将紧盯市场需求,一是做好市场开发工作,尽全力抢抓市场订单,二是继续努力提升我们的生产效能和产品质量,控制生产成本。 2、今年上半年公司铸件产品毛利率同比增长的原因是什么?公司回复:今年上半年公司铸件产品,尤其是风电铸件生产任务饱满,铸件产品收入同比增长了 63.94%;同时上半年原材料价格波动幅度较小,提升了公司铸件产品的盈利空间。 3、公司其他银件主要的产品类型是什么?

据市场需求为能源电力(含风电、水电、火电、核电)、石化、船舶、海工装备、冶金、航空航天、军工、矿山、水泥、造纸等行业提供大型高端装备的核心部件。我们在定期报告中分产品披露的销售收入中,除风电锻造主轴外的锻件产品收入都包含在"其他锻件"里。今年上半年,公司的船用锻件(轴系及曲臂锻件等)、抽水蓄能锻件(水轮机轴及磁轭圈锻件等)保持良好的增长趋势。未来公司将进一步拓展船用及水电锻件,同时加强国际市场的矿山、水泥等行业的锻件市场开发。

4、公司海上风电产品储备如何?

公司回复:目前国内外海上风电机组主要是直驱式风机和半直驱式风机,公司可同时为海上风电机组提供定转子、铸造主轴以及轮毂、机架等产品。目前海上风电产品占公司销售收入的比例不大,随着未来海上风电的发展,以及公司大规格风电产品生产能力的提升,公司海上风电收入占比还有较大的提升空间。

5、公司对未来盈利能力的展望如何?

公司回复:我们会充分发挥公司的综合性研发制造平台优势,抢抓海上风电部件、风电锻造/铸造主轴、抽水蓄能锻件、铸钢、不锈钢等批量化、高附加值产品订单,加快产能释放。积极开发海外市场尤其是新兴市场,提升海外收入占公司收入的比重,并根据原材料价格波动情况继续适时适量做好原材料的储备。同时,进一步围绕主业优化公司的资源配置,加快对低收益资产的处置工作,推动公司盈利能力和发展质量的提升。

附件清单

无

日期

2023年9月6日