

股票代码：002096

股票简称：易普力

易普力股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2023-003

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	线上参与易普力公司 2023 年半年度报告网上说明会的投资者
时间	2023 年 09 月 08 日（星期五）下午 15:00-17:00
地点	“约调研”微信小程序
上市公司接待人员姓名	董事长：付军先生 独立董事：唐祺松先生 总会计师（财务总监）：胡丹先生 董事会秘书：邹七平先生 独立财务顾问主办人：谭畔先生
投资者关系活动主要内容介绍	1、问：请问 8 月底的股东户数是多少？ 答：您好！公司根据信息披露相关规定已在各定期报告中披露相关时间点的股东人数。对于其他各时间节点的股东人数，根据《公司章程》有关规定，若股东提出查阅股东名册有关信息或者索取相关资料的，请向公司提供证明持有公司股份的种类以及持股数量的书面文件，公司经核实股东身份后将按照有关规定予以提供。感谢您对公司的关注。

2、问：请问公司截止目前在手订单的情况？预计今年和明年可以执行落地的有多少？

答：您好！公司今年 1-6 月份新增的日常经营重大合同及同比增长情况，公司已经分别于 2023 年 3 月 28 日、7 月 13 日进行了披露，1-6 月份公司新签或开始执行的工程施工类日常经营合同金额合计约人民币 101 亿元。目前，公司存量合同及本年度新签合同相关工程项目推进进度正常。今年及明年具体可执行落地情况将取决于客户的需求计划及项目业主的实际进度安排。感谢您对公司的关注。

3、问：近期在手订单情况，跟去年同期相比怎么样？

答：您好！公司今年 1-6 月份新增的日常经营重大合同及同比增长情况，公司已经分别于 2023 年 3 月 28 日、7 月 13 日进行了披露，1-6 月份公司新签或开始执行的工程施工类日常经营合同金额合计约人民币 101 亿元。目前，公司存量合同及本年度新签合同相关工程项目推进进度正常。感谢您对公司的关注。

4、问：如何应对原材料价格上涨、产品运输成本增加等因素对利润的影响？

答：您好！今年以来，民爆物品主要原材料价格整体趋于稳定，同比略有下降。根据中国爆破器材行业协会《工作简报》数据，截至今年 6 月末，工业炸药主要原材料硝酸铵的价格同比下降 8.36%-9.75%；公司将持续发挥集采优势，实现采购渠道的集中管理和分类共享，并构建战略采购体系，推进供应商渠道开发，确保供应链安全与稳定。关于运输成本方面，运输成本占比较小，公司积极搭建长期协作运输服务商体系，依托公司的规模化优势，优化运输路线，减少运输成本。感谢您对公司的关注。

5、问：请问在民爆器材产品上面是否有新的进展？

答：您好！公司民爆物品在生产大类上均为成熟定型产品，上半年，公司及部分所属单位进行了生产线技术革新与改造，围绕降本增效开展原材料替代试验，下一步将逐步推广，一些新产品也处于研发阶段。1-6 月份，公司实现民爆器材产品收入 12.27 亿元，同比增长 158.8%。感谢您对公司的关注。

6、问：民爆物品生产、储存、运输以及工程施工等环节中，均存在一定的安全生产风险，请问公司有什么应对措施？

答：您好！公司建立全生命周期的安全生产管控机制：一是压实企业主体责任，完善安全管理制度，建立健全全员安全生产责任制等制度，明确各级各类人员的安全生产职责，层层签订安全生产责任书，严格执行安全督导考核。二是确保安全生产投入，提高本质安全水平，规范安全生产费用的提取和使用，加大生产线的自动化、智能化改造，推广使用机器人等先进的安全生产工艺和技术装备，提升生产、施工本质安全水平。三是深入推进安全风险分级管控、隐患排查治理和反违章三重预防体系建设，通过综合监管与专业监管相结合的方式，严格管控安全风险和事故隐患，强化反违章工作机制，防范生产安全事故。四是推进安全标准化建设，实现安全管理系统化、岗位操作规范化、设备设施本质安全化、作业现场器具定置化。五是强化安全教育培训，分层次对全体员工进行安全教育培训，确保各岗位人员培训到位。六是持续推进安全文化建设，强化安全理念宣贯，引导全员树立安全第一的思想，引领和推动安全生产管理水平逐步提升，形成“履行安全职责是我们的道德底线，忽视安全的人是我们的共同敌人，安全是我

们为员工谋求的最大幸福，安全是我们为客户创造的最大价值”的安全氛围。感谢您对公司的关注。

7、问：请问公司对上半年业绩如何评价，是符合预期，还是远差于预期？

答：您好！公司上半年业绩情况符合预期。本年度公司完成重大资产重组后，民爆业务结构全面优化，公司2023年上半年实现爆破服务业务收入25.89亿元，同比增长35.8%，占营业收入比重64.74%。根据中国爆破器材行业协会《工作简报》数据，上半年民爆行业爆破服务同比增长6.25%。此外，从公司1-6月份新签或开始执行的工程施工类日常重大经营合同情况看，公司业务储备充足，对未来发展充满信心。感谢您对公司的关注。

8、问：请问贵公司目前跟哪些企业达成长期战略合作？

答：您好！公司积极践行国家“十四五”发展规划，在国家重大项目、重要基建、大型矿山等领域均开展了相关业务。目前公司与国家能源集团、中煤集团、中国黄金、紫金矿业、湖北宜化、特变电工、华润水泥等大型集团建立了长期业务合作关系，承接相关集团的爆破服务业务均正常开展。感谢您对公司的关注。

9、问：公司今年业绩大涨的原因是什么？后期会有新的股权激励计划吗？

答：您好！公司重组完成后实现业务结构优化，形成规模效应；公司大力拓展爆破服务市场，获取重点客户大额订单，带动公司爆破业务大幅上涨；公司电子雷管销售业务取得较好经营业绩，促进公司营业收入攀升。公司未来将结合实际情况认真考量股权激励事宜。感谢您对公司的关注。

10、问：请问下半年公司营收以及利润预期？

答：您好！公司2023年计划实现营业收入82.3亿元，

实现利润总额 7.75 亿元，上半年已实现营业收入 40 亿元，利润总额 3.76 亿元；下半年公司将紧盯全年计划目标不动摇，抢抓生产经营黄金期，强化责任落实。感谢您对公司的关注。

11、问：领导好，请问公司目前的海外业务市占比是多少？未来的规划以及布局请简单介绍一下。

答：您好！公司 1-6 月境外营业收入 2.10 亿元，占营业收入比重 5.25%。目前，公司已在利比里亚、纳米比亚、马来西亚、巴基斯坦等国别实现布局，下一步公司将持续开发“一带一路”市场，围绕西部非洲、南部非洲和亚太区域市场打造区域市场、重点核心国别和贸易分销中心，通过投资、工程和贸易三大业务加快推进国际业务发展。感谢您对公司的关注。

12、问：公司未来五年战略规划是什么？

答：您好！公司将以打造具备国际竞争力的世界一流民爆企业为目标，坚持服务国家战略，主动融入新发展格局，聚焦民爆一体化业务，着力向工程服务市场延伸，为国内外重要能源工程、基础设施建设、大型矿山工程等提供专业化、一体化的民用爆破服务和绿色化、数智化矿山施工总承包服务。同时，公司将以民爆关联产业为拓展，围绕民爆产业链条积极拓展军工安防、民爆装备、核心原材料等业务，支撑民爆主业发展。感谢您对公司的关注。

13、问：贵司目前在国内市场的份额占比为多少？主要竞争厂家有哪些？

答：您好！民爆行业有关数据和信息请您参考中国民爆器材行业协会《工作简报》。感谢您对公司的关注。

14、问：公司对于未来几年经营主攻方向有哪些，长远是否有一个行业经营目标？

	<p>答：您好！公司聚焦民爆一体化业务，着力向工程服务市场延伸，为国内外重要能源工程、基础设施建设、大型矿山工程等提供专业化、一体化的民用爆破服务和绿色化、数智化矿山施工总承包服务。公司将民爆关联产业为拓展，围绕民爆产业链条积极拓展军工安防、民爆装备、核心原材料等业务，支撑民爆主业发展。同时，公司将打造具备国际竞争力的世界一流民爆企业为目标，坚持服务国家战略，主动融入新发展格局。感谢您对公司的关注。</p>
附件清单（如有）	
日期	2023年09月08日