## 深圳市新南山控股(集团)股份有限公司投资者关系活动记录表

编号: 2023-008

□特定对象调研□分析师会议 □媒体采访□业绩说明会 □新闻发布会□路演活动 □现场参观 ☑其他 <u>(电话会议)</u>
招商基金
2023年9月8日
公司 26 楼会议室
副总经理、董事会秘书 蒋俊雅 投资者关系经理 戴晶
1、宝湾物流的运营情况? 答: 2023 年上半年,宝湾物流原有园区稳定运营以及新园区投入使用且运营情况良好,租金收入稳步提升,实现营业收入 8.82 亿元,同比增长 9.9%。仓库平均使用率为 89.4%,较去年末增加 2.2%,持续优于市场平均水平;同时,整体租金水平保持增长态势。 2、仓储物流行业的市场情况?
答: 2023 年上半年,仓储物流市场发展在整体稳定的情况下有所放缓,各城市间复苏强度分化。由于宏观经济复苏强度和节奏的不确定,大部分租户采取维持现状的租赁策略,对于新租布局或扩租计划较为谨慎。但部分行业的需求依然稳健,尤其是在华南地区的部分城市,跨境电商对于高标仓储空间的需求依然处于上升期。总体来看,部分供应集中放量城市存在租金压力,核心区域高标仓依然是稀缺资源,整体租金和使用率维持稳定。  3、宝湾物流的行业客户情况?
一口口呸一才一分一个一番才一 一 一 一 一

的品牌竞争力拥有一批优质客户。宝湾物流客户分布较分散、集中风险较低,2022年收入贡献前五大客户占总收入比重为18.77%。

# 4、仓储物流是否跨过高速增长阶段?公司认为未来的行业增量在哪里?

答:我国仓储物流行业处于发展期。与发达国家相比,目前人均仓储物流面积偏低,随着居民消费能力的提高,以及电商行业、零售行业、第三方物流、制造业等相关行业的发展,长期来看,仓储物流的市场需求保持增长趋势。此外,高标仓相较传统仓具有显著的降本增效作用,随着仓储物流行业对配送效率以及合规性要求的提高,非高标库将逐渐被高标库替代。

#### 5、公司如何看待仓储物流行业未来的竞争格局?

答:仓储物流租赁市场高度市场化,参与企业和机构众多,仓储物流企业、金融机构、以及电商企业等均已进入仓储物流市场,竞争格局复杂。但应该看到,物流地产对企业资金、管理、运营、金融项目运作等各个方面都有较高要求,先入局的企业已形成规模化优势。预计未来中国的高标仓市场除了体量规模的增加以外,行业集中度会进一步提升,拥有资金优势、规模优势和运营效率优势的企业将会得到长足发展。

#### 6、宝湾物流是否有设置长期的规模目标?

答:宝湾物流希望保持过去几年较快的发展速度,每年新增一定规模的项目开拓,并且凭借丰富的经验和标准化的管理体系,建立募投建管退的资产管理能力,增加社会资本的运用和管理项目规模的扩展。

#### 7、请问宝湾物流相较于友商的主要优势有哪些?

答:宝湾物流的优势体现在投资、建设、运营和服务四个方面。 宝湾物流凭借核心优势,能获取较为优质的园区资源,形成完整的服 务链,最大化实现入驻客户的价值通过对客户需求的敏锐感知、高标 准的仓库设计建造、标准规范化的园区运作、不断升级的信息和物联 网系统应用,以及对客户需求的随时响应,增加了客户粘性,提升了 客户体验。

#### 8、公司房地产开发业务的发展规划?

答:房地产开发业务是公司的支撑性业务,是公司收入和利润的重要来源。公司将保持现有地产业务发展规模,进一步聚焦核心城市,顺应市场需求变化,围绕居住属性开展投资布局,探索业务转型及创新,增强内部管理效能,持续提升核心竞争力。

### 9、公司的地产项目是否须进行资产减值?

答:公司已于 2022 年基于当年度的市场环境、产品结构、销售去化等因素对部分地产项目计提减值,后续是否存在进一步减值的风险取决于上述因素是否发生变化。公司会持续关注市场动态,采取积极、灵活的营销策略并适时调整项目定位,争取资产质量和经营质量方面的提升和价值实现。

交流活动中,公司相关人员与投资者进行了充分的交流与沟通,严格按照有关制度规定,没有出现未公开重大信息泄露等情况。

附件清单(如有)

一无

日期

2023年9月8日