

证券代码：001311

证券简称：多利科技

滁州多利汽车科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2023-005

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（电话会议）
参与单位名称及人员姓名	参与“2023年安徽辖区上市公司投资者网上集体接待日”活动的投资者
时间	2023年9月12日(周二)下午 15:30~17:30
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”(https://ir.p5w.net)采用网络远程的方式召开业绩说明会
公司接待人员	董事、董事会秘书张叶平，证券事务代表何世荣
交流内容及具体问答记录	<p style="text-align: center;">投资者提出的问题及公司回复情况</p> <p>公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复：</p> <p>1、一体化压铸现在主要是供应给哪些公司？</p> <p>感谢您对公司的关注。公司一体化压铸产品主要配套新能源客户。具体客户情况可关注公司后续定期报告。</p> <p>2、公司今年有无再融资计划？</p> <p>感谢您对公司的关注！公司今年没有再融资计划。</p> <p>3、公司近期有无回购计划？</p> <p>感谢您对公司的关注。公司目前没有回购计划。</p> <p>4、另外三条一体化压铸线什么时候安装完毕？</p> <p>感谢您对公司的关注。公司尚未投产的三条一体化压铸生产线目前正在陆续进场安装阶段。</p> <p>5、贵公司主要供应给特斯拉的是什么产品？</p> <p>感谢您对公司的关注。公司配套客户的产品明细详见公司于2023年2月13日披露的《首次公开发行股票招股说明书》。</p> <p>6、公司加入了华为汽车的生态圈吗？</p>

感谢您对公司的关注。公司未来将积极拓展新客户、新车型。

7、贵公司是华为汽车（赛力斯）的供应商吗？

感谢您对公司的关注。公司目前不是赛力斯的供应商。

8、关于公司机器人和人工智能应用介绍下。

感谢您对公司的关注。目前，公司拥有机器人柔性自动冲压生产线、多工位级进模自动冲压线、机器人焊接生产线、全自动蓝光扫描设备等先进生产设备，保证了公司汽车车身冲压总成零部件产品的一致性、稳定性和生产效率。

9、公司生产什么样的模具啊？

感谢您对公司的关注。公司的模具主要配套生产公司冲压零部件产品。

10、贵公司上市以后，各产品在全国市场占有率是否有提升？

感谢您对公司的关注。公司对各客户的配套份额稳定，对部分新能源主机厂的配套份额有所提升。

11、一体化压铸件是否供应特斯拉？

感谢您对公司的关注。目前一体化压铸产品没有供应该客户。

12、全资子公司昆山达亚汽车零部件有限公司（简称“昆山达亚”）近日收到国内某头部新能源汽车制造商（限于保密协议，无法披露其名称，以下简称“客户”）的定点意向书，确认昆山达亚为客户某项目的后地板铸件供应商，为其提供一体化压铸后地板零部件。根据客户规划，上述项目预计将于 2025 年开始量产，生命周期内预计销售总金额约 21-23 亿元。生命周期指的是多少年？

感谢您对公司的关注。产品生命周期主要依据销售指引确定，一般预估为 3-5 年。

13、同为一体化压铸，公司盈利最好，但股价表现却是最弱的，请问如何解决这个问题，比如分红策略后面几年有规划吗？

感谢您对公司的关注。近几年，公司敏锐抓住了新能源汽车强劲发展的历史性机遇。凭借在轻量化领域积累的优质客户结构、核心技术。公司持续优化、提升产能布局，提高了市场占有率，充分发挥了

规模化经营效应。随着公司新建冲压产线、技改项目等募投项目陆续投产，公司产能得以释放。

公司积累的优质客户结构，精细化的成本控制能力，在一体化压铸等领域的成功布局和新增业务定点，为公司持续稳健发展及收入持续提升奠定了坚实基础。

公司注重积极回报投资者，具体利润分配政策请关注公司披露的公司章程及定期报告。

14、在江苏金坛经济开发区投资新建“汽车精密零部件及一体化底盘结构件项目对公司今后发展有什么积极作用。

感谢您对公司的关注！该项目的实施将更好的满足客户对公司产品的需求，增强公司产品竞争力，有利于提升公司整体业务规模。铝合金大型一体化压铸件在汽车轻量化上的应用趋势明显。自公司 2022 年底第一条 6100T 压铸生产线量产以来，公司在该业务领域成功积累了技术及运营经验，获得了客户认可。近期，公司一体化压铸业务再次获得核心客户的新增定点。一体化压铸业务的成功拓展，已成为公司原有模具开发、冲压焊接业务的有力补充，公司将为客户提供更加全面的白车身综合配套服务，一体化解决方案。公司的核心竞争力和持续发展力得以增强。

15、请问贵公司什么时候成为比亚迪的供应商的？

感谢您对公司的关注。公司下属子公司目前已是比亚迪的合格供应商，公司未来将积极争取向其提供配套服务。谢谢！

16、最新股东人数是多少？

您好！感谢您对公司的关注！根据中国证券登记结算有限责任公司深圳分公司登记的数据，截止 2023 年 9 月 8 日，公司不含信用账户合并股东名册股东总人数为 20,647 户。谢谢！

17、贵公司生产的产品有那些做到了国产替代？

感谢您对公司的关注！整车加速迭代背景下。一方面要求零部件供应商能够提供整体化解决方案，另一方面也对零部件供应商响应速度提出了更高要求。国产零部件成本优势相对明显，配套效率相比较而言，也具有优势。公司一定时期内将持续受益于国产替代。

	<p>18、贵公司上市后经营情况怎么样？</p> <p>感谢您对公司的关注。公司 2023 年上半年实现营业收入 17.34 亿元，同比增长 25.58%。实现归属于上市公司股东的净利润 2.48 亿元，同比增长 34.62%。公司自 2023 年 2 月 27 日上市以来经营情况良好。谢谢！</p> <p>19、小米是多利的客户吗？</p> <p>感谢您对公司的关注。目前，小米还不是公司客户。公司未来将根据市场情况，积极拓展新客户，进一步提升市场占有率。</p> <p>20、介绍贵公司发展前景。</p> <p>感谢您对公司的关注。近几年，公司敏锐抓住了新能源汽车强劲发展的历史性机遇。凭借在轻量化领域积累的优质客户结构、核心技术，公司持续优化、提升产能布局，提高市场占有率，充分发挥规模化经营效应。公司上市后，治理结构更加规范，管理体系持续优化，资产结构稳健。</p> <p>未来公司将从以下几方面进一步提升公司核心竞争力。一，完善业务布局：坚持传统业务和新兴业务协同发展。二，完善客户结构：巩固现有客户，持续开发新客户。三，稳步布局新基地，逐步释放产能，降本增效。</p> <p>21、公司有回购的想法不？</p> <p>感谢您对公司的关注。公司目前没有回购计划。</p> <p>22、贵公司上市后拓展的有新客户吗？</p> <p>感谢您对公司的关注。2023 年 2 月上市后，公司新拓展的客户有合众汽车。</p>
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	否
活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作为附件）	无