

证券代码：001217

证券简称：华尔泰

安徽华尔泰化工股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2023—003

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他 <u>2023年安徽辖区上市公司投资者集体接待日</u>
形式	<input type="checkbox"/> 现场 <input checked="" type="checkbox"/> 网上 <input type="checkbox"/> 电话会议
参与单位名称及人员姓名	线上参加2023年安徽辖区上市公司投资者集体接待日活动的投资者
时间	2023年09月12日 15:30-17:30
地点	“全景路演”网站（ https://rs.p5w.net ）
上市公司接待人员姓名	副董事长、董秘兼财务总监 吴炜 证券事务代表 王寅
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1、俄乌战争一年多了，公司有没有计划把双氧水推销出去？走出国门</p> <p>答：尊敬的投资者，您好！公司将根据国内外市场产品价格变化积极调整销售策略，努力开拓海外市场。谢谢关注！</p> <p>2、上半年公司价格降幅较大的产品有哪些？</p> <p>答：尊敬的投资者，您好！2023年上半年，公司销售单价较去年同期降幅较大的产品为硫酸。谢谢关注！</p> <p>3、上半年，公司开拓了哪些新市场、新客户？</p>

答：尊敬的投资者，您好！2023年上半年，公司在积极做好国内市场产品销售的同时，积极拓展海外市场，开拓了印度、俄罗斯、巴基斯坦、马来西亚、日本等地区的新客户。谢谢关注！

4、请介绍下公司是如何进行成本管理的，以及有哪些经验和需要改进的地方？

答：尊敬的投资者，您好！公司按时开展运营情况分析和成本预测工作，规划一定时期的成本水平和成本目标，对比分析实现成本目标的各项方案，进行最有效的成本决策。根据成本决策的具体内容，编制成本计划，并以此作为成本控制的依据，加强日常的成本审核监督。综合运用生产、采购、销售、投资、筹资、财务等方面的信息，通过每个月开展与同行业标杆企业进行生产对标和采购、销售对标，对生产情况和经营情况进行比对分析，定期召开风险管理、价格管控执行委员会会议，对采购市场和产品销售市场进行分析，促进公司不断改善成本管理措施，提高公司的成本管理水平。谢谢关注！

5、公司在绿色生产方面做了哪些工作？

答：尊敬的投资者，您好！公司高度重视环境保护与可持续发展工作，将环境保护、节能减排工作作为决定企业发展质量的头等大事。强化雨污分流和污水收集处理，优化环保设施运行，增强污水处理和循环利用能力，落实源头管控、过程管理、达标考核等措施，保证雨水、废水达标排放，彻底消除水环境风险；持续开展绿色车间创建成果巩固提升工作，加强生产管理，推行清洁生产，改善作业环境，落实污染物不落地和无组织管控措施制度，公司厂区绿化率和绿化质量得到同步提升。谢谢关注！

6、公司采取了哪些措施应对市场需求变化？

答：尊敬的投资者，您好！公司在生产布局上，利用各个产品链条间有机的连接，积极采取产业协同、资源综合利用的模式，通过完善产业布局，实现循环经济，降低生产成本的综合目标，发挥规模经济和产品协同的优势。

依据不同产品的市场需求状况，灵活调整生产计划，获取最大利润，实现半成品、成品、深加工产品均具备随时可向市场销售的能力。此外，由于公司产品产能具有规模效应，各类产品面向终端市场的子型号系列较多、种类齐全，能够满足市场的不同需求。谢谢关注！

7、公司在人才培养和激励方面有哪些举措？

答：尊敬的投资者，您好！公司重视人才培养，组织员工参加“脱产培训”、“委外培训”、“技能比武”等各类培训、技能竞赛，以及职业技能等级认定等，不断提升员工素质，畅通人才成长渠道，充分发挥技术技能人员对公司的贡献，实现员工与企业的共同成长，并通过“先进集体”“先进班组”“优秀员工”等先进的选树和表彰奖励，激发公司广大干部员工的奋斗激情。谢谢关注！

8、上半年，公司净利降幅大于营收降幅的原因是什么？

答：尊敬的投资者，您好！2023年上半年，公司总体保持较高的产能利用率及产销平衡，但下游需求减弱公司部分产品毛利同比下降较大，导致公司净利降幅大于营收降幅。面对市场变化，公司坚持稳生产、降成本，提高装置生产绩效；认真组织开展节能降耗、修旧利废等活动，通过精细化管理创造效益；加大市场开拓力度、巩固和壮大优势客户群，促进经营增效；积极推进项目建设，进一步丰富公司的产品链，为公司提供业绩增量；同时，从原料端降本增效，强化公司盈利能力。谢谢关注！

9、公司业绩逐年下滑，有大环境和原材料上涨因素，接下去公司如何提升业绩呢

答：尊敬的投资者，您好！2023年半年度公司净利润同比下滑的主要原因为因下游需求减弱导致公司部分产品（如：硫酸、碳酸氢铵、吗啉、液氨和氨水）毛利同比下降较大。面对市场变化，公司坚持稳生产、降成本，提高装置生产绩效；认真组织开展节能降耗、修旧利废等活动，通过精细化管理创造效益；加大市场开拓力度、巩固

	<p>和壮大优势客户群，促进经营增效。报告期内，公司投资1.83亿元的年产5万吨环己胺/二环己胺项目已投入试生产，投资3.37亿元的年产2万吨苯二胺项目也即将投入试生产。下一步，公司将组织精干力量，全力推进项目早日达产达效，发挥项目效益，增强公司盈利能力。同时，公司投资15.28亿元的合成氨制气节能环保升级改造项目正在积极建设中，计划于2024年下半年投产；投资2.17亿元的年产15万吨稀硝酸项目已开工建设，计划于2024年下半年投产。在建项目投产后，将进一步丰富公司的产品链，为公司提供业绩增量；同时，从原料端降本增效，强化公司盈利能力。而且，新项目实施后，能够增加利税，提供更多的就业岗位，发挥良好的社会效益。</p> <p>10、公司年产5万吨环己胺/二环己胺项目预计什么正式投产，将会带来多大的业绩贡献？</p> <p>答：尊敬的投资者，您好！公司年产5万吨环己胺/二环己胺项目已于2023年6月投入试生产。环己胺及二环己胺产品主要用于生产甜蜜素，橡胶抗氧化剂、促进剂，塑料及纺织品化学助剂，锅炉给水处理剂，金属缓蚀剂，胶乳凝固剂，石油添加剂，杀菌剂、杀虫剂及染料中间体、电子化学品清洗剂等。该项目进一步开拓公司精细化工产品领域，项目如期建设投产有利于优化公司产品结构，进一步强链、延链、补链，发挥公司产业协同优势；有利于提升公司盈利能力与核心竞争力，进一步提高公司市场综合竞争力，实现公司持续发展。谢谢关注！</p>
附件清单（如有）	无
日期	2023年09月12日