

证券代码：002424

证券简称：贵州百灵

贵州百灵企业集团制药股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2023-014

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	广发基金 吴光武、段涛；中油证券 陈彦宁；宁波知远私募 苏红斌；中道投资 李展发；中原证券 李琳琳；太平基金 闫庚威；海富通 高通；江西省瑜之明贸易有限公司 侍黎明；淳厚基金 钟亮；招商证券 肖瑞清；财通资管 支君；伊洛私募基金 王占军
时间	2023年9月12日
地点	上海市浦东新区富城路33号浦东香格里拉酒店会议室；上海市虹口区东大名路501号5层510室伊洛私募基金会议室；上海浦东新区陆家嘴东路166号中国保险大厦广发基金会议室；上海浦东新区世纪大道677号陆家嘴富汇大厦财通资管会议室
上市公司接待人员姓名	总经理、董事会秘书：牛民 证券事务代表：陈智
投资者关系活动主要内容介绍	<b>1、公司2023年半年报经营情况怎么样？</b> 答：公司今年上半年整体来说发展趋势较好，但受到部分产品原材料供应不足的影响，对收入的增长造成了一定的影响，从今年下半年开始相关情况已得到陆续缓解。目前市场需求的整体趋势没有较大变化，随着公司部分原材料供应问题得到解决，加上扩能技改项目逐步释放产能，公司后续业绩将能

保持持续稳步增长。

## 2、今年以来公司为经营发展做了哪些要素保障工作？

答：第一是产能扩建项目，目前扩能技改项目大部分已经投入使用，截至 2023 年 8 月，扩能技改项目中药材醇提车间九条生产线已完成建设并通过验收正式投产，剩下的水提生产线正在抓紧完成收尾工作，争取在年内完成建设并投产，同时配套的相关项目，如污水站已经投入使用，分布式能源站也将很快投入使用，整体项目的完工将极大支持公司产能的进一步扩大，公司前提取产能将由现阶段的 2.5 万吨/年提升至 6 万吨/年。公司将持续推进优化产品结构，提高公司核心竞争力，实现产品质量、主营业务收入与利润水平的提高。通过扩大规模，提高装备水平，积极参与市场竞争，生产出符合标准的高产、优质药品，对公司今后的发展和参与激烈的市场竞争具有十分重大的战略意义。

第二是公司持续推进销售业务工作全面升级，销售部改为营销中心，新设市场监管部，将云南、四川、贵州、河南、广东、江苏、山东、湖北、湖南九个省区销售模式调整为直营制，改变以往单纯考核增长率的方式，引入人均效能、店均效能等考核项，全面升级对销售团队的要求。同时坚持以利润为首要导向，优化品种结构和价格体系，推进大品种培育工作，渠道上深耕全国性重点客户 NKA、区域大型连锁 LKA、诊疗板块等作为业绩增长的引擎，实现销量与利润的双增长。

最后是随着产能提升以后，包括上市持有人许可委托业务的一部分产品将进入到产品阵容里面，公司产品规模和品种将再上一个规模和台阶，有效衔接 2024 年及今后的持续发展。

## 3、结合当今整个医药市场的一系列的变化，结合公司的特点，请问公司的优势是什么？

答：公司现已是贵州省新医药产业骨干企业和全国最大的苗药研制生产企业，我公司有 17 个独家苗药。中国非处方药

物协会公布“2022年度中国非处方药企业及产品综合统计排名”，凭借着强劲的综合实力及出色的产品市场表现，贵州百灵入选“2022年度中国非处方药生产企业榜”，位于综合统计排名第13位，同时，公司产品风寒感冒颗粒、咳速停糖浆/胶囊、黄连上清片、复方氨酚烷胺胶囊、维C银翘片、双羊喉痹通颗粒及小儿柴桂退热颗粒等多款产品稳居各类别产品榜前列，排名持续上升。

进入新的发展时期，我们进行了一系列平台的建设工作，公司提出了“四个平台”建设：规模化的制造平台、全渠道的销售平台、大品种的研发平台、产业链的整合平台。

规模化的制造平台主要是依托于公司扩能技改项目，后续整体完工后公司的中药材处理能力将会从每年2.5万吨提升到6万吨，这将为公司产品未来销售上量提供强有力的支持。

产业链整合平台是指通过诸如上市持有人许可委托业务、贴牌业务等方式，在市场里寻找优势品种，利用产业链整合平台优势，把整个产品线规模做大做强。

全渠道的销售平台包括线上线下，如商业批发、NKA连锁、基层医疗机构、等级医院、电商等。要做到全渠道的覆盖和推广，同时做好品种、品规、价格的梳理和管理，用专业化的队伍为全渠道的销售平台建设打下坚实基础，这也是公司希望进一步提升的重点方向。

大品种的研发平台主要针对已经布局的产品，比如苗药糖宁通络项目的开发，经典名方开发的黄连解毒丸，国医大师传承的验方益肾化浊颗粒，院内制剂转化的冰莲草含片，以及新签约的呼吸道和肺部病毒性感染的中药抗病毒制剂等，通过产业化的路径去形成新的规模，在产能扩建和全渠道销售平台的加持下，实现产业升级和规模提升，进一步提升行业地位、提高企业的综合竞争实力。

#### 4、糖宁通络项目进展情况如何？

	<p>答：目前公司糖宁通络已在贵州省、湖南省、云南省、内蒙古自治区和广西壮族自治区获得《医疗机构制剂注册批件》，其中云南省为 2022 年度新增。目前公司正在积极推进 301 总医院、广东省中医院、中国中医科学院广安门医院、河北省中医药、福建中医药大学附属第二医院、武汉市中医院、山东省省立医院、宁夏自治区中医院、南通大学附属医院等国内知名医院的制剂申报工作，布局现已覆盖全国 18 个省区市。糖宁通络项目通过近 8 年来的临床使用以及国家中医药管理局国家级科研课题的实施，取得了大量的临床数据积累，进一步明确了适应症范围，特别是对糖尿病新发患者和糖尿病视网膜病变患者有积极的疗效，公司后续将积极推动各家合作医院项目的落地以及国家级科研课题的研究进展。</p> <p><b>5、糖宁通络规划做创新药吗？</b></p> <p>答：糖宁通络有四个发展阶段：第一阶段——医药一体化，通过贵阳、长沙医院申报院内制剂形成产业规模和推进临床应用。第二阶段——合作开发阶段，公司先后与内蒙、云南、广西等地的医疗机构以及 301 医院进行了合作开发。第三阶段——通过重大科技专项进一步发掘产品的优势特点，2021 年获批了国家中药管理局的科技专项，针对糖尿病初发患者和糖尿病视网膜病变这两个专项，全国范围内的多家强势医疗机构参与，进行院校结合以及大样本的临床实验。在这个过程中我们已经形成了一些科研成果。这个项目结题以后，将会对糖宁通络适应症的优势聚焦产生更好的积累。第四阶段——开展创新药申报，糖宁通络多年扎实临床运用与科研支撑，将会为后续的申报工作提供强有力的支撑，能实现更快的发展，为打造大品种形成有利局面。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2023 年 9 月 14 日