

证券代码：002508

证券简称：老板电器

杭州老板电器股份有限公司  
投资者关系活动记录表

编号：2023-002

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	前海人寿保险：李克强、姚尧、吴伟 长江养老保险：邓琳、张喆、张学瑞 鹏华基金：朱睿 国泰君安证券：马梦榛 海通证券：朱默辰、李阳、胡宇欣 中信证券：朱昱锟、李雪莱
时间	2023年9月12-14日
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	王刚、陶一荻

投资者关系活动  
主要内容介绍

**1、公司上半年营利双增，能否细致讲解原因？**

今年上半年，厨电市场整体表现平稳。公司实现营业收入同比增长 11.04%，归母净利润同比增长 14.67%，表现优于行业平均水平。从渠道角度拆分，零售端，头部品牌集中度持续提升；工程端，得益于内部风险管理能力增强，加之“保交楼”政策的落地实施，增长趋势明显。从品类角度拆分，厨房电器主要品类吸油烟机、燃气灶均保持双位数以上增长，以洗碗机、集成灶为代表的新品类增长势头强劲。公司致力于从专业烟灶公司向专业厨电公司转型，不断拓宽新品类，积极构建第二增长曲线。作为为数不多具备多品类开发能力的厨电行业领先企业，公司综合性竞争优势显著。

**2、上半年公司洗碗机销售额增速亮眼，原因是什么？**

近年来，公司在保持传统品类竞争优势的同时，大力发展新兴品类，积极实现厨房电器品类全布局。新品中，洗碗机品类上半年营收同比增长 34.28%，增势迅猛。为迎合新增客户需求，公司不断推出适合中国厨房橱柜高度的、高能效等级的、具备卓越清洁性能和消毒功能的大容量嵌入式洗碗机。同时公司新品洗碗机还满足中式餐厨具的长期储存需求，并具备独立的烘干功能。针对存量客户安装难的问题，公司积极扩展“无忧厨改”服务，提供一站式厨电安装和橱柜改造解决方案。随着中国家庭对生活质量和舒适度需求的不断提高，洗碗机成为厨房刚需的趋势愈发明显。洗碗机行业进入门槛高，竞争对手少，公司有望在竞争中获得行业增长的红利。

**3、公司上半年经营性现金流增长 197.26%，是如何做到的？**

	<p>经历过去行业变革，公司风险控制管理能力大幅提升。面对 B 端业务，公司联合渠道、财务、法务等多个部门，在业务开展与客户选择方面采取了更为严格的风险管控措施，客户质量大幅提升。公司加大应收账款回收力度，账期明显缩短。今年上半年公司在保证业绩增长的同时，经营性现金流水平较往年大幅改善。</p> <p><b>4、未来公司的整体经营策略如何？</b></p> <p>公司将持续提升经营质量与风险管理能力，以产品为核心，通过优化产品结构和渠道模式，不断提升客单价和产品毛利率。2023 年是公司新三年战略的开局之年，公司将持续聚焦烹饪赛道，打造以“科技+人文”为基础的新核心竞争力，实现长期稳定高质量发展。经历行业过去的调整，公司长期发展的能力已被证明。在此背景下，公司计划进一步提高分红比例，以回馈投资者对公司的长期信任。</p>
附件清单(如有)	
日期	2023 年 9 月 15 日