基康仪器股份有限公司

关于接待机构投资者调研情况的公告

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整,没有虚假 记载、误导性陈述或者重大遗漏,并对其内容的真实性、准确性和完整性承 担个别及连带法律责任。

基康仪器股份有限公司(以下简称"公司")于2023年9月13日接待了 2家机构投资者的调研,现将主要情况公告如下:

调研情况

调研时间: 2023年9月13日

调研地点(如适用): 北京市房山区良乡工业开发区滨河西街 3 号基康仪器 股份有限公司会议室

调研形式:现场

调研机构:中信证券、东北证券

公司接待人员:董事长袁双红、董事会秘书吴玉琼、副总工程师谭斌、证券 事务代表房婷婷

调研的主要问题及公司回复概要

问题 1、请介绍一下智能监测终端的生产模式?

回答: 公司智能监测终端的市场需求具有小批量多品种的特点, 不同订单 或项目具有不同的技术参数需求。为合理利用公司产能,提高整体盈利能力, 公司从组织架构、设备资源、生产流程、人员分工、供应链协调、产品生命周 期管理等方面进行优化,在生产中保留了设计开发、机芯生产加工、整机装配 和调试检测等关键环节。对于零部件机加工、电路板加工、机箱加工等非核心 生产环节,公司委托给外协厂商完成。公司建立了严格的外协加工管控制度和 体系,动态监控外协加工零部件的质量情况,确保产品质量符合公司标准。

问题 2、公司产品有哪些竞争优势?

回答:经过二十余年的技术迭代升级和市场应用数据反馈,公司生产的振弦式传感器已拥有较强的竞争优势和领先的市场地位。公司在机芯生产加工、封装工艺和质检工艺等方面,独创了钢弦冷锚技术、钢弦独立封装技术、共振抑制技术、频谱检验技术,能够确保产品的可靠性及稳定性。公司产品已在大量大型工程中获得了长时间的检验,如三峡、小浪底、二滩、白鹤滩、水布垭水电站等国家重点工程。公司众多主流产品已经实现了国产化,性能已超越国外同类产品。数据采集设备方面,公司生产的数据采集设备根据客户需求,最多可接入80支传感器。同时公司研发的水下数据采集系统,实现了国内同类产品从零到一的突破。

公司将继续加大研发投入,努力做好技术引进、技术开发和技术改造,挖掘新的应用场景,丰富产品体系,不断提升公司的核心优势,从技术和市场两方面加深拓宽公司业务的"护城河"。

问题 3、智能监测终端与安全监测物联网解决方案及服务两块业务的毛利率有一定差距,公司未来会怎样平衡这两块业务?

回答:公司的业务模式主要有:产品销售、技术服务、工程建设、数据服务、定制化开发、科研合作、技术检测等。从内部资源的分配上,公司加大了对研发与市场销售的投入,致力于持续丰富产品类别与应用场景,巩固与拓展市场空间。

从实际经营成果上看,2023 年上半年智能监测终端在营业收入中的占比为 88.12%,安全监测物联网解决方案及服务在营业收入中的占比为 11.88%;去年同期数据分比为 70.21%和 29.79%。安全监测物联网解决方案及服务的毛利率虽低,但仍有一定的市场需求,公司将聚焦智能监测终端板块,继续维持公司经营的毛利率水平。同时优化安全监测物联网解决方案及服务板块的资源配置,努力实现公司高质量发展。

问题 4、公司已经在水利行业取得了不错的业绩,请分析下公司在水利行业可持续增长的逻辑以及国家水网建设纲要对公司业绩的影响?

回答: 2023年5月25日,党中央、国务院印发了《国家水网建设规划纲要》,指出到2025年,建设一批国家水网骨干工程,国家骨干网建设加快推进,省市县水网有序实施,着力补齐水资源配置、城乡供水、防洪排涝、水生态保

护、水网智能化等短板和薄弱环节,水旱灾害防御能力、水资源节约集约利用能力、水资源优化配置能力、大江大河大湖生态保护治理能力进一步提高,水网工程智能化水平得到提升,国家水安全保障能力明显增强。到 2035 年,基本形成国家水网总体格局,国家水网主骨架和大动脉逐步建成,省市县水网基本完善,构建与基本实现社会主义现代化相适应的国家水安全保障体系。水资源节约集约高效利用水平全面提高,城乡供水安全保障水平和抗旱应急能力明显提升;江河湖泊流域防洪减灾体系基本完善,防洪安全保障水平显著提高,洪涝风险防控和应对能力明显增强;水生态空间有效保护,水土流失有效治理,河湖生态水量有效保障,美丽健康水生态系统基本形成;国家水网工程良性运行管护机制健全,数字化、网络化、智能化调度运用基本实现。

公司在水利行业积累了丰富的产品应用经验和市场渠道资源,国家水网建设纲要的出台,将会对公司水利业务产生较大的正面影响。公司注意到水利部近日正在加快推进一批重大水利工程的前期工作。另据水利部信息,今年1-8月,全国水利建设投资落实9856亿元,新开工各类水利项目2.36万个,完成水利建设投资7361亿元,均创历史同期最高纪录。国家水网建设取得明显成效。公司将充分发挥在水利行业的竞争优势,有效调动市场资源,深入研究,提前布局,努力实现水利行业业绩再上新台阶。

问题 5、公司应收账款较高的原因是什么?目前是否得到改善?

回答:应收账款较高主要是受公司所处行业特性、客户类别及业务类型所致。公司下游行业为能源、水利、交通、智慧城市、地质灾害等行业,客户主要包括国有大中型企业、设计研究院、科研院所、施工局、高校等,采购公司产品的项目大多是国家重点基础设施建设项目,由于项目建设周期普遍较长,客户付款审批环节较多、流程较长,部分长期合作的大客户采用了"背靠背"的结算方式,导致公司的应收账款回款速度较慢。

虽然公司应收账款余额较高,但大型国有企事业单位的应收账款占比较高,客户信誉良好、与公司保持长期稳定的合作关系,且公司管理层高度重视应收账款的清理工作,对其提级管理,优化信用管理制度,多措并举,全面加强在客户开发、资信评级、货款回收、老款催收、清理呆账等环节的管控力度,保证应收账款的质量,出现重大坏账损失的可能性较小。公司将积极探索应收账

款保理、融资等业务,不断降低应收账款对公司业绩的影响。

问题 6、公司是否考虑转板?

回答:证监会在9月1日发布的《中国证监会关于高质量建设北京证券交易所的意见》中指出,要加快高质量上市公司供给,稳步推进市场改革创新,全面优化市场发展基础和环境,其中提到了要稳妥有序推进北交所上市公司转板。这些意见将全面有效地推进北交所高质量发展。

公司作为北交所的上市公司,一直本着解放思想、行稳致远的原则,以公司业绩增长为核心目标,努力成为一家令员工幸福、股东满意、社会赞赏的优质上市公司。同时,公司也非常重视资本市场的功能,在确保公司实现内生式增长的同时,充分利用上市公司平台和资本市场工具,实现外延式增长。关于转板问题,公司将根据最新政策进行审慎研判,结合市场情况及未来的自身发展规划综合考虑,具体请以公司在北京证券交易所网站披露的公告为准。

基康仪器股份有限公司 董事会 2023 年 9 月 15 日