

## 上海维宏电子科技股份有限公司投资者关系活动记录表

证券代码：300508

证券简称：维宏股份

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	大和资本—李俊皓、罗畅、刘伟健；沃百商务咨询—高扬；恒生资产—唐良炯；未来资产—Marcus CHU。
时间	2023年9月18日
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	董事会秘书刘明洲
投资者关系活动主要内容介绍	<p>主要交流内容如下：</p> <p><b>1、2023年上半年度整体业绩情况以及各行业增长概况？</b></p> <p><b>回复：</b>2023年上半年度，公司实现营业收入2.18亿元，同比增长3%；归属于上市公司股东净利润4,933.03万元，同比增长56%；归属于上市公司股东的扣除非经常性损益后的净利润4,586.88万元，同比增长56%。</p> <p>上半年度按照行业分，激光同比增长40%左右；家装同比增长13%左右；金属切割，同比下降19%左右；伺服，同比增长5%左右。从运营主体看，收入端，上海同比增长12%，南京同比下滑22%。</p> <p><b>2、激光领域，你们能突破的原因是什么？</b></p> <p><b>回复：</b>有行业的原因，之前激光切割控制系统厂家只有一家。行业也希望有更多的系统厂家。更重要的是我们自身的原因，我们利用我们软件二次开发优势，抓住了行业头部客户的定制化需求的契机，成功切入这个市场。持续的高强度投入，产品性能得到极大提升，随着不断完善产品矩阵，有更多的客户选择了我们。</p> <p><b>3、激光业绩增长的原因是什么？</b></p> <p><b>回复：</b>上半年整个激光切割设备市场保持很好的增长态势，其中有一个原因是整机设备出口很好。我们增长除了行业因素之外，一个是次新客</p>

	<p>户采购份额的提升。一些这一两年新拓展的客户，他们从我们这边的采购额逐渐提升，占比提升。还有一个是，抓头部、树品牌从而带动中小客户的策略效果显现。由于行业头部企业的使用，带动了一些中小企业采购。核心因素是，我们激光领域产品矩阵更加完善，产品性能更加优秀。</p> <p><b>4、有同行的上市公司表示价格有压力，你们产品价格有压力吗？</b></p> <p><b>回复：</b>这个要看行业，我们行业较多，不同行业有不同的竞争态势，价格压力不一样。压力最大的是，传统金切，开通这块业务，他们以经济型为主，竞争比较激烈。有些年份会出现所谓的年降。年初时，大客户可能要求价格降低几个百分点。上海这边的几个行业，竞争相对不那么激烈，而且我们的产品比较有竞争力，整体没有明显压力。</p> <p>与投资者进行交流中，严格按照《信息披露事务管理制度》等规定，保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公平，没有出现未公开重大信息泄露等情况，同时来现场的投资者已按深圳证券交易所要求签署调研《承诺书》。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2023年9月18日