

证券代码：001229

证券简称：魅视科技

广东魅视科技股份有限公司投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 其他： <u>2023 年广东辖区上市公司投资者网上集体接待日</u>
参与单位名称及人员姓名	参与公司网上集体接待日活动的投资者
时间	2023 年 9 月 19 日（星期二）下午 15：45-17：00
地点	全景（ http://rs.p5w.net ）
形式	<input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 网络视频会议 <input checked="" type="checkbox"/> 线上文字交流 <input type="checkbox"/> 电话会议
上市公司接待人员姓名	1、董事长兼总经理方华 2、董事会秘书兼财务总监江柯
投资者关系活动主要内容介绍	<p>投资者提出的问题及公司回复情况如下：</p> <p>1、请问董秘，目前 A 股上市公司与魅视科技属于同行的也不少，魅视科技与这些对标公司相比，差异化的竞争优势是什么？</p> <p>尊敬的投资者，您好！公司主要竞争优势如下：1、技术与研发优势。公司自主研发的 ASE 计算机屏幕编码技术，实现了低带宽下视频（尤其是计算机视频）端到端无损画质的低延时传输，是业内少有的同时实现低码率和高画质的图像应用技术，充分满足了专业视听领域对高画质的需求，同时又因码率低可依托既有以太网管理本地、异地计算机，从而实现大范围的信息资源整合，因此具备较强的竞争优势。2、软件赋能硬件的优势。得益于 ASE 计算机屏幕编码技术实施后获得的较强的硬件平台，公司得</p>

以实现软件赋能硬件：□在软件协同下，将系统服务、系统信息存储、视频流对接和解码等任务由系统内节点承担而无需设置专门的中心服务器，实现完全去中心化的部署节点；□公司可以将具备强劲 CPU 和 NPU 的芯片应用到产品中，运行图像分析模型如人脸识别、字符识别或者训练其他的模型，实现系统对计算机内容和视频监控内容的感知与监控，在数据采集、图像识别等方面发挥作用，在软件的调度下可以成为分布式系统的算力中心，无需单独部署计算中心即可获得较强算力和解码能力。

3、多应用领域建成标杆项目，客户资源丰富。经过在专业视听行业多年的探索，公司产品已广泛应用于指挥中心、会议室集群、监控中心、调度中心、会商中心等业务场景，在应急管理、智慧城市、公安指挥、电力能源、轨道交通、司法监狱、气象三防等领域打造了众多优质案例，公司的产品和服务在这一过程中也逐渐得到市场广泛认可，积累了大量忠实的客户资源。

4、强大的客户响应能力。公司已在广州、上海和北京拥有 3 大国内营销中心，同时在国内建成多个省市办事处，覆盖了全国多个主要城市，更好支撑公司产品和服务的落地、提升客户响应能力、增强用户体验。

5、稳定、专业、成熟的高素质管理团队。经过多年的发展，公司已积聚了一批稳定、专业、成熟的高素质管理团队，团队成员均具有良好的教育背景，在公司长期的发展过程中，该批管理团队对公司的发展壮大做出了积极贡献。感谢您的关注。

2、公司所处专业视听行业下游应用领域众多，有没有扩展产品布局领域的打算？

尊敬的投资者，您好！公司是国内领先的分布式视听产品及解决方案提供商。产品已经广泛应用于公安、武警、军队、应急管理、司法、安防、能源、交通、城市综合管

理、通信运营商、媒体等多个国民经济领域。公司将积极顺应行业发展的需求，以视频显示控制、坐席协作为基础，拓展在视频 AI 领域、大数据等相关领域的分析及应用，形成一整套视频云分析、视频显示调度的云、边、终端交付方案，极大拓宽产品和服务边界，全面发展和探索显示控制系统、超高清视频、5G+AI 人工智能应用等高新技术产业生态有机融合。感谢您的关注！

3、公司目前市值还比较低，请问公司管理层是否有什么想法？

尊敬的投资者您好！公司市值变化受到多方面影响，如宏观经济、货币政策、监管环境、投资者情绪等。公司管理层将一如既往地不断创新，脚踏实地地做好生产经营，以优异的业绩回报投资者。感谢您的关注。

4、魅视科技的行业壁垒在于什么？公司新推出的 AI 产品，市场预期如何？

尊敬的投资者您好！公司行业壁垒主要有以下三点：

1、技术壁垒

专业视听行业涉及计算机通信、音视频编解码、图像拼接、信息安全、系统架构设计等众多重要关键技术，这些技术的研发、成熟应用需要时间和经验的持续积累，并需不断创新和迭代。同时，专业视听行业的下游应用涉及公安、武警、军队、应急管理、能源、交通等多个领域，且存在扩展的趋势。不同的应用领域的用户需求存在差异性，需要在对用户诉求和市场充分理解的基础上，精准提供满足不同用户群体个性化要求的解决方案，因此，该行业存在较高的技术壁垒。

2、人才壁垒

专业视听行业涉及到计算机、通讯、多媒体、软件设计、生产制造等众多技术领域，需要多学科专业人才的参

与合作。同时，专业视听产品作为软硬件的结合体，还需要多种复合型人才。技术的沉淀、项目案例成功经验的积累、对用户和市场的深刻理解是一个合格研发工程师的基本素质，而培养一个合格的工程师所需要的时间和资本投入较大。现阶段，专业视听行业的人才资源还处于稀缺状态，能否培养和储备足够的技术人才是行业内企业竞争成败的关键要素。

3、客户壁垒

专业视听产品的终端应用客户主要是政府、军队和相关事业单位，这些客户对信息安全、功能稳定性等指标存在较高要求，新的供应商较难在短时间内建立信任，并进入客户供应体系，因此，在行业内深耕多年并率先进入客户供应体系的供应商具有较强的先发优势。另外，技术的积累、应用案例经验、对客户和市场的理解、品牌美誉度等因素是客户的核心关注点，也是客户选择供应商的重要参考指标。

公司的 AI 系列产品一经推出在行业内备受关注，并已在市场有了相关应用，用户对新产品的接纳度、满意度较高。感谢您的关注。

5、公司回答中提到公司产品所使用的芯片主要是通过采购获得的，请问公司在芯片采购方面有没有进行供应链的优化和合作，以确保芯片的质量和供应的稳定性？是否有考虑自主研发和生产芯片的计划？

尊敬的投资者，您好！目前公司所需的芯片供应充足，供应链稳定，能够很好地满足公司生产经营需要。公司暂时没有自主研发和生产芯片的计划。感谢您的关注。

6、公司今年预计投入产品研发资金多少？目前是否有具体产品技术产出？

尊敬的投资者，您好！公司始终将研发放在优先位置，

	<p>上半年研发投入 860 余万元，并保持着持续投入力度。基于公司在音视频产品领域深厚的技术积累和广泛的市场应用经验，结合目前人工智能、大数据等前沿技术，公司已经研发推出了数款 AI 系列产品，如 AI 体感 NA1 分析平台、AI 数据采集 RA1 分布式输入节点等。感谢您的关注。</p> <p>7、对于新供应商的开发和认证中，公司有什么措施进行监督吗？</p> <p>为提升采购管理水平、规范采购流程，保证采购质量，公司制订了《采购管理制度》，以保证公司的各类采购活动有序进行。在新供应商开发和认证的过程中，采购人员依据公司对供应商开发和认证的要求，从产品、价格、服务等多个维度对候选供应商进行审核，审核通过后方可进入公司合格供应商名册。</p>
附件清单（如有）	
日期	2023-9-19