

证券代码：003013

证券简称：地铁设计

广州地铁设计研究院股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2023-010

| | |
|-------------|---|
| 投资者关系活动类别 | <input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（2023广东辖区上市公司投资者网上集体接待日） |
| 活动参与人员 | 网上投资者 上市公司人员 董事长 农兴中 董事、总经理 王迪军 独立董事 周晓勤 财务总监 温路平 董事会秘书 许维 |
| 时间 | 2023年9月19日 |
| 地点 | 全景投资者关系互动平台 (https://ir.p5w.net) |
| 形式 | 网上交流 |
| 交流内容及具体问答记录 | <p>一、公司作为国内首家以城市轨道交通工程咨询为主业的A股上市公司，有什么竞争优势吗？</p> <p>公司掌握多项轨道交通关键技术，具备领先行业并持续创新发展的技术优势。作为广州地铁集团的控股子公司，公司具有一体化经营优势，建立了稳定的信息收集、反馈和传导机制，可以深入参与城市轨道交通建设、运营并获取信息反馈，为客户提供更加先进的产品和更加的优质服务，具体可详阅公司招股说明书和公司年报。</p> <p>二、公司今年的订单量如何？预期收益增长如何？</p> <p>公司目前在手订单充足，2023年初至今，公司已单独披露的新签订主要合同总额较去年同期增速明显。预期公司将保持稳健经营，争取实现年度经营预算目标。</p> <p>三、公司的销售模式是什么样的？业务分布区域布局如何？</p> <p>在销售模式方面，公司主要通过招投标及客户直接委托等形式获取业务，目前公司业务已遍布全国40多个</p> |

城市。公司依靠已经建立的华南、华东、中南、东南、西部、华北六大业务区域，通过广撒网、多渠道、细分析、严筛选的步骤，广泛收集与公司业务有关的项目信息，做好客户关系维护和项目前期跟踪工作，稳步开展经营活动。

四、我注意到公司在上半年的营收增长率较为稳定，但我想了解一下具体的增长率是多少？另外，我想了解一下这个增长主要来自于哪些业务板块？是否有新的业务拓展计划，以保持公司的持续增长势头？谢谢！

2023年上半年，公司营业收入较上一年度增长8.23%，主要系来自规划咨询、工程总承包业务的增长，其中规划咨询较上一年度增长221.79%、工程总承包较上一年度增长106.64%，主要是受轨道交通建设周期影响相关业务存在一定波动。未来，公司将坚持“12433”发展战略，进一步拓展轨道交通上盖开发（TOD）、市政基础设施及地下空间设计等发展业务，加快培育节能环保科技、工程数字科技、智慧地铁科技和智慧建造技术等新业务。

五、在阅读公司的下半年经营计划时，我注意到公司计划加大在轨道交通上盖开发、园区基础设施及整体规划设计、市政基础设施及地下空间设计业务的市场拓展力度。我想了解一下，公司在这些领域中有哪些竞争优势？是否有具体的项目或者合作计划正在进行中？另外，公司是否有考虑过与相关行业的领先企业进行合作，以提升市场竞争力？

作为轨道交通勘察设计领域的龙头企业之一，公司拥有工程设计综合甲级、工程勘察综合甲级等多项高等级、多专业的业务资质，拥有较为全面的综合设计能力和客户服务能力。“十四五”规划期间，公司主动与广州市区一级城投、产投等相关企业开展战略沟通与合作，着力拓展相关园区勘察设计等工程咨询业务，不断提高公司市场竞争力，助力公司经营布局再升级。

六、地铁设计的业务涵盖了城市轨道交通、市政、建筑等领域，这些领域的市场竞争如何？公司在面对竞争时有何策略和措施来保持竞争优势？另外，公司是否有考虑与其他相关行业进行合作，以拓展更多的市场机会？谢谢！

公司所处业务领域呈现市场集中度高、但龙头企业之间竞争较为激烈的特点。公司作为深耕城市轨道交通

领域的勘察设计企业之一，掌握多项轨道交通关键技术，可以积极发挥技术优势助力公司承接相关轨道交通勘察设计业务；拥有一支跨学科、多专业、敢创新的高素质队伍，具备支撑企业持续发展的人才优势；作为广州地铁集团的控股子公司，公司建立了稳定的客户需求信息收集、反馈和传导机制，可以充分利用一体化优势更好地为客户提供全方位增值服务。在“十四五”规划期，公司将聚焦主业，以设计业务为基础，立足“设计+数字科技”发展模式，着力推动多元化业务发展，加强行业交流合作，开拓新的利润增长点。

七、我对公司的业绩很感兴趣。与去年同期相比，公司的业绩有何变化？是否符合市场的预期？另外，我了解一下公司在上半年的主要业务表现和发展趋势，是否有新的项目或合作计划？

公司上半年经营业绩较去年稳步增长，在手订单充足。上半年，公司除核心业务轨道交通外，在TOD综合开发、水务工程以及轨道交通节能环保领域的业务拓展取得一定突破，中标多个市政工程相关业务，不断拓展新的业务增长点。

八、请问公司在地铁设计领域的竞争优势是什么？是否有独特的技术或专利？另外，公司在勘察设计、规划咨询和工程总承包等业务中，是否有明确的市场定位和目标客户群体？是否有计划进一步扩大某一业务领域的份额？

公司掌握多项轨道交通关键技术，具备领先行业并持续创新发展的技术优势；作为广州地铁集团的控股子公司，公司具有一体化经营优势，可以深入参与城市轨道交通建设、运营并获取信息反馈，更好的为业主提供全方位的增值服务。公司高度重视科研创新，借助多个科研创新平台开展技术攻关和科技研发，形成轨道交通行业先进技术及技术专利。公司在华南、华东、中南、东南、西部、华北六大区域设置了属地化分支机构，客户主要为各地轨道交通投资建设国企单位或政府部门。在新的发展期，公司将聚焦主业，以轨道交通设计业务为基础，着力培育工程数字化、智慧地铁、节能环保等业务，持续拓展业务领域。

九、根据半年报数据显示，公司在2023年上半年实现了8.23%的营业收入增长和11.06%的净利润增长。在这一期间内，公司采取了哪些措施来实现这样的增长？是否有新的业务拓展或者合作项目的推动？另外，公司

对于未来的发展战略是否有更具体的规划和目标？

2023年上半年，公司全面强化经营策略，加强市场拓展，强化对重点地区、重点项目设计任务的统筹推进，有力的保障了上半年经营业绩的稳步增长。上半年公司主动与广州市区一级城投、产投等相关企业开展战略沟通与合作，着力拓展相关园区勘察设计等工程咨询业务，不断提高公司市场竞争力，助力公司经营布局再升级。在“十四五”期间，公司将积极推进构建“设计+数字科技”发展模式，实施“12433”发展战略，具体内容详见公司定期报告。

十、在报告期内，公司获得了20多项专利和170多项奖项及荣誉，这些成果对公司的技术实力和竞争力有何提升作用？是否有相关的科研项目或者合作计划正在进行中？另外，公司在科研创新方面是否有明确的发展战略和目标？是否有计划加大科研投入，进一步提升公司的技术创新能力？谢谢！

公司每年投入不低于营业收入3%的科研经费持续开展科技创新，部分科研成果已取得了专利及落地应用，有助于公司加快科研成果转化，提高生产力，不断强化市场竞争力。公司主要研发项目包括轨道交通减振降噪、智能高效环控系统、装配式建筑、BIM智能审查技术以及车辆基地上盖开发一体化技术等项目，具体内容详见公司定期报告。未来，公司将立足“设计+数字科技”发展模式，持续关注城市轨道交通行业发展趋势及乘客出行新需求，持续加强科研投入，不断提升在工程数字化、智慧地铁、节能环保、智慧建造等领域的科技创新能力。

十一、我注意到公司在报告期内的研发费用同比增加了27.99%。请问公司在研发方面有哪些重点项目？这些项目对公司未来的发展有何影响？另外，公司在研发方面的投入是否能够带来更多的创新产品和技术，以提高公司的竞争力和市场份额？谢谢。

公司主要研发项目包括轨道交通减振降噪、智能高效环控系统、装配式建筑、BIM智能审查技术以及车辆基地上盖开发一体化技术等项目，具体内容详见公司定期报告。相关科研项目的推进有利于提高公司设计核心能力、赋能主业发展，提高公司技术实力、提高市场占有率；同时也可以促进公司通过科研成果的产业化推广实现新业务领域布局，实现多元化发展，提高公司核心竞争力和抗风险能力。

十二、我想了解一下公司对于储能产业的发展前

景和市场需求的看法。随着新能源的快速发展，储能技术被认为是解决可再生能源波动性和间歇性的重要手段。请问公司在这一领域中有何独特的竞争优势？是否已经制定了相应的发展战略和规划？谢谢！

在“双碳”战略的背景下，新型储能产业拥有较为广阔的发展空间。公司作为粤港澳大湾区轨道交通勘察设计龙头企业，掌握多项轨道交通绿色节能先进技术，具备参与实施储能项目建设的技术能力。为充分发挥设计牵头作用，公司设立了广州科慧能源有限公司，参与组建了广州储能集团有限公司，进一步加快推进新能源业务、储能产品等在轨道交通领域的示范应用，实现公司产业布局的进一步优化发展。

十三、公司上半年的净利润增长率是否超过市场预期？如果超过预期，是什么因素驱动了这一增长？公司在上半年的业绩表现中，有哪些因素起到了积极的支撑作用？另外，公司在未来的发展中，是否有明显的增长动力？

公司上半年归母净利润较上年同期增长11.06%，呈现稳步增长趋势。公司的主要业务集中在轨道交通勘察设计领域，2023年上半年，公司有序推进各项总体总包和设计总承包线路等设计任务，有力保障了经营业绩的稳步增长。在“十四五”规划期，公司将进一步拓展轨道交通上盖开发（TOD）、市政基础设施及地下空间设计等业务，加快培育节能环保科技、工程数字科技、智慧地铁科技和智慧建造技术等新业务。

十四、我想了解一下公司在上半年的现金流情况。作为投资者，我关心公司是否有足够的现金流来支持业务发展和投资计划。请问公司在上半年的现金流情况如何？是否有足够的现金流支持业务发展和投资计划？

公司上半年经营活动产生的现金流量净额存在一定波动，主要是经营活动所支付的现金增加，以及近期宏观经济下行等因素所导致的销售回款减少所致。目前公司已加大催收力度，积极通过各种措施推进应收账款催收工作，保障现金流稳定，确保公司正常经营，支持业务拓展。

十五、有没有中东业务？近年来中东资金持续看好中国，有没有相关资金参与贵司投资

公司已成立海外项目组，重点跟进海外项目经营拓展。目前公司正持续跟进阿联酋阿布扎比智轨一、二期项目等海外项目。在新的规划期，公司将借助“一带一

| | |
|----------------------------------|--|
| | 路”的有利政策环境，通过加强与行业协会以及央企合作的形式，稳步推进海外市场。 |
| 关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明 | 否 |
| 活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作为附件） | 无 |