

证券代码：300339

证券简称：润和软件

江苏润和软件股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2023-010

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 一对一沟通 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	国盛证券 徐少丹、李纯瑶 方正证券 张初晨、雷奥思 东吴证券 王世杰 开源证券 刘逍遥 华宝基金 强超廷 东兴基金 张胡学 华安基金 何宝莉 杭银理财 薛翔 海创基金 谢涵韬 申量基金 杨勋瑶 大朴资产 陈星宇
时间及地点	2023年9月20日 13:30-15:00 公司会议室
上市公司接待人员姓名	董事会秘书、高级副总裁 桑传刚先生 证券事务代表 李天蕾女士
投资者关系活动主要内容介绍	一、基本情况介绍 公司主营业务为金融科技、智能物联和智慧能源信息化业务。金融

科技是公司多年深耕的业务领域，也是公司的优势领域，已经连续三年上榜 IDC 全球金融科技百强榜。在智能物联业务领域，公司依托自身在芯片与终端设备开发、操作系统、中间件、边缘计算、云计算、大数据、人工智能等先进技术领域的长期实践积累，通过同核心客户的深度合作，锻炼团队的核心能力并积累业务经验。在智慧能源信息化业务领域，公司目前的服务客户已经涵盖了发电企业、电网企业、新能源企业和科研院所等。

创新业务是公司近年来的重点发展方向，也是公司积极转型的方向，包括开源鸿蒙、开源欧拉、AI 中枢平台、智慧双碳能源解决方案和金融自动化测试平台。在开源鸿蒙和开源欧拉领域，公司构建了完整的国产化信创解决方案，为金融、能源、教育、医疗等行业客户赋能，满足客户的数字化升级转型需求。在 AI 领域，公司依托大模型技术，目前正着力构建针对金融行业研究的金融服务产品，计划今年年底前推出。公司将持续通过多年深耕积累的行业 know-how 以及在国产操作系统与人工智能技术领域的先发优势，积极抢占市场，大力推进商业落地，坚持走产品化、平台化的创新转型之路。

二、问答环节

1、公司创新业务的发展现状？

回复：2023 年上半年，公司创新业务实现收入 1.73 亿元，占营业总收入比重为 12.02%。创新业务将走出高增长、高毛利、高附加值的产品化和平台化路线。今年是公司创新业务的落地元年公司重点发力行业开拓和市场占领。随着创新业务在行业的落地和深入，相信明后年会迎来创新业务的突破。目前公司创新业务主要落地行业包括：电力、金融、教育、医疗、智慧城市、航空航天、烟草等领域。上半年创新业务受信创落地节奏的影响，整体落单时间有所延后，从现有市场情况来看，下半年的落地节奏和情况明显好于上半年。

2、公司创新业务目前人员规模？

回复：目前创新业务 800 人左右，公司也在对创新业务的人员结构进行不断优化，重点加大对行业专家、技术专家和具有一定行业能力的销售人员在内的人才引进，加快推进创新业务的落地。

3、公司开源鸿蒙业务的商业模式？

回复：公司在开源鸿蒙方向一直是大力投入，前期在商业模式上也做了一些尝试。在尝试过程中，逐步确定了走行业大客户的路线，深入金融、电力、教育、医疗、烟草、智慧城市等行业积极落地信创国产化替换。目前主要商业模式包括 license 授权、软硬一体化产品及解决方案等多种形式。例如公司为烟草行业做的智慧虫情监测系统终端，以虫害造成资源浪费为切入点，结合大数据分析、视频识别、物联网的综合智能解决方案，通过远程自动采集和传送虫情信息，定期发布虫情预报，有效指导收获物的存储防控工作。

4、公司开源鸿蒙业务在金融行业的落地情况？

回复：今年上半年，金融数字化服务终端操作系统的落地情况，因为各银行招投标的节奏不同，推进速度比预期有所延迟。下半年，银行支付类终端国产操作系统替换的招采工作已在陆续推进中。除了支付类终端，金融行业还有包括柜员机、柜面清等在内的非支付类终端的国产操作系统替换需求。公司金融科技业务在行业内积淀丰厚，技术实力领先，在金融领域有较强的先发优势。

5、公司开源鸿蒙业务在电力行业的落地情况？

回复：电力行业有大量的终端设备，目前行业内的国产化替代主要是政策在驱动，以实现设备的安全、自主、可控。电力行业的国产化替换需求强，目前公司与南网在操作系统国产化的合作项目持续推进落地。公司在电力行业深耕多年，对行业特性和客户需求非常熟悉，公司在开源路线上的技术底座能力也受到行业客户的高度认可和信任，于此同时，公司在三年前就开始利用 AI 技术在电力行业进行布局和应用，主要以视觉和图像为驱动，解决电力各场景下的行业痛点。通过行业优

	<p>势和技术优势的叠加，公司形成了强大的核心竞争力。</p> <p>6、公司在开源欧拉业务的竞争优势？</p> <p>回复：公司在 2020 年底就在国内率先推出了基于 openEuler 的服务器操作系统 HopeStage。随着 2022 年下半年以来信创目录的淡化以及 CentOS 的停更停服，公司的开源欧拉业务也迎来了新的市场机遇。在商业落地方面，公司采取差异化竞争的策略。例如在金融行业，公司主要侧重中小银行，结合公司在金融行业积累的行业 know-how，除了为中小银行提供服务器操作系统替换外，同时可以为行方业务系统提供整套技术解决方案与服务支持。公司在开源欧拉的标杆客户包括与宝德等服务器厂商合作，在金融领域与恒生电子合作，在电力领域与南瑞继保合作等。此外，公司也在跟经销商合作，拓宽公司的销售渠道。</p> <p>接待过程中，公司接待人员与投资者进行了充分的交流与沟通，严格按照《信息披露管理制度》等规定，保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公平，未出现未公开重大信息泄露等情况。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2023 年 9 月 21 日