

宁波卡倍亿电气技术股份有限公司投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（ <u>请文字说明其他活动内容</u> ）
参与单位名称及人员姓名	投资者网上提问
时间	2023年9月25日（周一）下午 15:00~17:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”（ https://ir.p5w.net ）采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	1、董事长林光耀 2、独立董事赵平 3、董事会秘书秦慈 4、财务总监王凤 5、保荐代表人金仁宝
投资者关系活动主要内容介绍	<p style="text-align: center;">投资者提出的问题及公司回复情况</p> <p>公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复：</p> <p>1、汽车线缆的国产替代趋势有哪些表现？</p> <p>您好，由于成本优势、沟通优势等多方面原因，汽车用线缆的国产替代趋势已经明朗化。在中国市场，中资企业正在不断提高销量和市场占有率。</p> <p>2、公司上市已经三年了，投资者应该都能观察到公司存在一个很反常的现象，三年来公司业绩持续高增长，但股价却持续滑落，市值也不见增长，而且也明显疲弱于汽配行业指数，这种现象背后是否存在着什么不为人知的原因？董事长可否对此现象做一解释？谢谢</p> <p>投资者您好，近年来公司稳定发展，经营业绩也不断提高，</p>

公司按照法律法规的要求全面披露公司经营情况。公司上市以来，公司的股价有涨有跌，有一定的波动。敬请关注公司的公告。

3、请问董事长，在打造百年企业上有何打算？

您好，卡倍亿作为国内唯一一家专营汽车线缆业务的上市公司，具有规模优势、资金优势、技术优势、品牌优势、沟通优势等各方面的竞争优势。公司将全力发展，保持持续稳定发展的势头。

4、请问公司未来如何提升市值，以得到市场的认可？

您好，公司将以良好的经营业绩和分红方案赢得投资者的认可。

5、近期市场反馈光伏电镀线缆生意火爆，公司有电镀线吗

您好，卡倍亿是一家专业生产汽车用电线电缆的公司，卡倍亿的下游客户是汽车线束生产企业。请关注公司的相关公告。

6、公司汽车线缆业务有季节性吗？

您好，公司所处行业存在一定的季节性，一二季度为淡季、三四季度为旺季，公司已在有关的公告中进行了充分的披露。

7、公司股价喋喋不休，大幅低于汽车零部件板块，是不是公司下半年业绩营收大幅度下降所致

您好，公司的经营状况良好、经营业绩稳定增长。

8、公司有否计划采取何种措施来提振股价，或者引入市值管理来增强投资者的信心？

您好，公司将不断提升经营管理水平，以更好的经营业绩和分红方案，回报股东。公司目前没有引入市值管理的计划，请关注公司的公告。

9、你好，相对与其他上市公司，股权激励价格折半，卡倍亿本次员工股权激励价格，定价不低。请问员工持股资金来源，是否还有员工考评和升降级管理！

您好，公司员工的资金来源是各员工的自有资金。公司股权激励计划方案中，包括了针对员工的考核内容。敬请关注有关公

告。

10、公司有个性化定制业务吗？

您好，公司的客户包括国内外大型的汽车线束制造厂商，目前公司没有个性化定制业务。请关注公司的定期报告。

11、汽车线缆想要获得大型整车厂的认证是不是很难？

您好，目前知名的大型整车厂对于汽车线缆的认证较为严格，流程包括：1、对线缆厂进行质量审核，2、线缆厂向第三方机构提交产品进行检测，3、对工厂进行最终检测审核，发放认证。

12、公司管理人才和技术人才是否充足？

您好，目前公司的各方面人才储备比较充分，随着公司的不断发展，公司也将进一步引进更多的优秀人才。

13、公司目前的订单情况怎么样？

您好，公司目前的订单情况良好。

14、公司是否可以展望一下 2023 年总的营收情况？

您好，公司目前经营状况良好，2023 年公司的经营业绩将会保持稳定增长的势头。

15、新能源汽车发展很快，对公司经营业绩将会有多大影响？

您好，随着新能源汽车的快速提升，公司的汽车用高压线缆产品销售比较好，同时汽车智能化的深入，也带来了普通线缆和数据线缆的销售增长。卡倍亿的经营业绩有着良好的增长势态。

16、请问公司进入了哪些新能源汽车厂商的体系

您好，公司作为二级供应商，已经进入市场上绝大多数的新能源汽车厂商的体系。

17、公司如何进行产品技术创新，提升竞争力？

您好，公司的汽车线缆产品创新主要是围绕导体和新材料两个方向进行，公司产品在市场竞争中拥有较高的技术优势。

18、公司如何应对整车厂商为了减少装配工作量，逐渐从零

件采购过渡为组件采购的现象，将如何应对此情况？

您好，公司目前没有碰到您所说的这种情况。谢谢。

19、公司有没有计划回购公司股票？

您好，公司目前没有回购公司股票的计划。请关注公司的公告。

20、公司新能源汽车线缆及智能网联汽车线缆产业化项目推进到哪一步了？

您好，上海卡倍亿的“新能源汽车线缆及智能网联汽车线缆产业化项目”，已经完成试生产阶段并进入达产阶段。

21、高压线缆与常规线缆比较，价格大概会提升多少比例？

您好，汽车线缆产品由于细分品类众多、绝缘材料多样化、所用铜材直径不同，导致各类产品的单价差异较大，很难具体比较。大致上，高压线缆的利润率为常规线缆的 2-3 倍左右。

22、公司公告了很好的中报业绩，为什么股价不涨呢？

您好，公司管理层将继续努力，以更优异的经营成果回报广大投资者，相信将有更多的投资者会支持卡倍亿。

23、你好，请问 23 年三季度预报什么出来！

您好，公司 2023 年三季度财务报告预计将于 2023 年 10 月 26 日披露。

24、公司在汽车细线行业年产值有 30 多亿，已经稳居国内第一，第二短期 5 年设备配置，市场积累很难超越。但公司市值一直很低，望企业做好分红计划，中小投资者可以长线持有！

您好，公司近年来业绩保持上升的势态，同时每年都推出较好的分红方案，相信今年也将会给投资者一个满意的分红方案。敬请关注公司的公告。

25、我们线缆产品后续会拓展应用领域吗，比如充电桩、储能、机器人、人工智能等方面？

您好，公司将在继续巩固发展汽车线缆产品的基础上，关注产品在其他领域的应用。如果有合适的机会和较高的利润，公司

将会在其他领域开拓业务。请关注公司的公告信息。

26、公司如何应对原材料价格波动的风险？

您好，公司产品的销售模式为：原材料成本+加工费，原材料成本的影响基本转移给下游公司，铜价变动对利润总额的影响不大。

27、公司未来是否考虑提高分红比率来回报投资者？谢谢！

您好，公司将根据行业发展情况、公司经营状况等多方面因素，制定合适的分配方案。请关注公司的公告。

28、未来可为公司带来较大业绩增长的整车厂是哪些？

您好，公司的终端客户包括：传统的国际品牌整车厂和新崛起的新能源整车厂。我们会紧跟市场的需求，开拓更多的新能源车市场，新能源车厂客户还是重点关注比亚迪、特斯拉、吉利、理想等公司

29、公司目前的主要生产基地分布在哪些地方？

公司生产基地主要分布在：浙江宁海、辽宁本溪、上海、四川成都、广东惠州等地。

30、公司股权激励计划推进到哪一步了？

您好，公司已于 2023 年 9 月 19 日召开董事会，向被激励对象授予了第二类限制性股票。请关注公司的公告。

31、公司目前高压线缆的销售占比多少？

公司新能源线缆的销售收入占公司销售收入总额的比例为 10%左右，公司将进一步开拓新能源线缆的市场，争取提高相关产品的销售占比。

32、可转债什么时候发行？

您好，公司 2023 年发行可转换债券的相关工作正在进行中，公司会及时披露项目的进展情况，请关注公司的公告。谢谢。

33、公司制造的新能源线缆相比其他同类产品有何优势？

您好，公司的新能源线缆产品，具有尺寸更大、耗材更多、工艺更复杂等优势，尤其对电气性能和屏蔽性能的要求更高，其单价比普通线缆产品的单价要高很多。

	<p>因此，新能源线缆产品的技术含量和利润率，相比较普通线缆有成倍的提升。</p> <p>34、作为公司持有公司股票的小股东，公司给出的中报业绩非常给力！看好公司未来的发展。</p> <p>您好！我们将继续努力，以良好的经营业绩回报投资者。谢谢！</p> <p>35、请问贵司的应收帐款比较大，回收风险大不大？</p> <p>您好，近年来随着卡倍亿的销售收入不断增加，应收账款也相应地增加。公司的财务状况比较好，上述应收账款的账期较短、回收风险较小、计提充分。公司的经营情况呈现良好的发展趋势。</p> <p>36、请问贵公司有电动卡车电缆项目吗？</p> <p>尊敬的投资者您好，卡倍亿是一家专业生产汽车用电线电缆的公司，公司的产品主要用于乘用车上。目前，公司没有电动卡车的电缆项目。</p>
附件清单(如有)	
日期	2023-09-25 17:08:19