

证券代码：300826

证券简称：测绘股份

## 南京市测绘勘察研究院股份有限公司

### 投资者关系活动记录表

编号：2023-016

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	嘉实基金、中欧基金、华创证券、财通证券、东吴证券、中金公司、成象基金、河清资本、敦和资管、聚商私募、复胜资产
时间	2023年9月25日 14:00—16:00
地点/方式	公司会议室/现场调研
上市公司接待人员姓名	董事长：储征伟 董事会秘书：陈翀 证券事务代表：吴子刚
投资者关系活动主要内容介绍	<b>一、总体情况介绍</b> 公司2020年4月在深圳证券交易所上市，上市3年来，公司作为专业的地理信息技术服务提供商，主营业务聚焦地理信息领域，主要利用时空信息的现代专业测勘方法、先进的数据处理技术以及信息化技术，为建设工程、城市精细化及智能化管理、空间位置信息的行业应用提供包括地理信息数据采集、加工处理、集成服务等在内的专业技术服务。 <b>二、问答环节</b> <b>1. 公司的数据是否会更新？数据资产如何入表？数据的所有权归属于谁？</b> 答：公司经过多年的项目拓展已有一定的数据积累，包括地上和工程建设相关的数据以及地下管线、地铁、水务等方面的数据。这些地理信息数据是需要持续更新的，多年前的室外测勘作业主要以人工为主，受益于上游设备制造商的快速发展，公

司现在主要依靠无人机、无人船、激光雷达、航测卫星等专业设备工具进行数据采集，人工采集方式的占比已逐步降低，测勘数据采集效率和规模都有较大提高。

根据财政部今年8月制定印发的《企业数据资源相关会计处理暂行规定》，按照公司持有数据资源的目的，符合相关规定的定义和确认条件的，可确认为无形资产或存货。未来公司会紧跟国家到地方“数据入表”相关政策、法规，通过合法合规的“数据入表”更好的体现公司价值。

数据的所有权归属是根据不同项目类型在合同中进行明确约定的。如是为客户定制化的服务或产品，一般数据权属归客户所有；如是公司自身根据生产和科研需要自行完成数据采集和处理工作，数据权属归公司所有。

## **2. 公司以传统业务起家，做信息化转型是出于什么方面的考虑？和其他信息化企业相比优势在哪里？**

答：公司一直积极在寻求业务转型机会和相应合适的应用场景对应的细分赛道，为了更好应对客户日益细化的场景需求，公司选择发展数智化战略并进行信息化业务转型，信息化手段同时也可以为公司其他传统板块进行赋能，以起到降本增效的作用，寻求新的利润增长空间。

公司在信息化转型上的优势在于公司有坚实的专业基础，并且有多年的项目经验积累，涉及业内细分领域众多，通过对沉淀的大量项目进行归纳总结，公司得以与时俱进且深度掌握客户的实际需求，在数据理解上更加深厚，在数据处理方面更加高效，能够为客户优化、细化解决方案。

## **3. 公司今年上半年收入同比增长而利润同比下降的原因？公司第四季度确认收入情况？**

答：公司今年上半年业绩主要受三方面影响。一是公司主营业务毛利率较上年同期有所波动，由于给客户提供的是非标产品及服务，各项目模式成本差异较为明显，致使公司上半年毛利率有所下降。二是公司期间费用有所增长，公司上半年加大了研发费用投入，同比增长15%以上，同时财务费用同比上升较多，这一部分主要和公司发行可转债的相关费用有关。三是受上半年整体经济环境影响，客户回款速度有所放缓，致使计提应收款项资产减值损失同比上升。

公司在每年第四季度确认的收入占全年比重较高，主要原因是客户对项目的验收审批和资金拨付都集中在当年第四季度。

## **4. 公司省外业务的拓展情况？省外业务毛利率较低的原因？**

答：公司目前已形成以长三角、大湾区为主，安徽、湖北、河南、北京、四川等外省中心城市市场为辅的市场布局。随着公司省外营销网络的日益成熟和完善，公司省外营收比例逐年有

	<p>所上升。</p> <p>省外业务毛利率较低与省外项目的复杂程度、对当地地理信息数据的熟悉程度以及项目开展所需的差旅、房租等其他必要成本有关。随着公司省外分支机构网络的成熟和完善和项目规模数量的增加，成本规模效应届时可体现出来。</p> <p><b>5. 公司今年上半年应收账款增速大于营收增速，省外拓展是否会加大公司回款压力？</b></p> <p>答：公司的客户群体主要围绕政府部门、事业单位和国企，过去两年受宏观经济影响，主要客户回款速度有所放缓，导致应收账款增速大于营收增速。但公司的客户主要集中在经济发达区域，未来主要客户的回款情况会趋于回暖，省外拓展不会对公司应收账款造成过大的压力。目前，公司应收账款已按照企业会计准则的规定计提相应的减值准备。</p> <p><b>6. 今年上半年公司人员情况如何？</b></p> <p>答：公司今年上半年人员情况总体平稳。公司一直以来始终重视人才队伍的建设工作，于今年上半年设立了公司内部管培生计划，致力于搭建符合公司战略发展方向的后备人才梯队。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2023年9月25日