

证券代码：603716

证券简称：塞力医疗

公告编号：2023-105

债券代码：113601

债券简称：塞力转债

## 塞力斯医疗科技集团股份有限公司

### 关于 2023 年半年度业绩说明会召开情况的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带责任。

塞力斯医疗科技集团股份有限公司（以下简称“塞力医疗”或“公司”）于 2023 年 10 月 10 日上午 10:00-11:00 通过上海证券交易所上证路演中心（<http://roadshow.sseinfo.com/>）以网络互动的方式召开了 2023 年半年度业绩说明会，在信息披露允许的范围内就投资者普遍关注的问题进行了交流和沟通。现将本次说明会召开情况公告如下：

#### 一、本次说明会召开情况

公司于 2023 年 10 月 10 日在上海证券交易所官网(<http://www.sse.com.cn>)披露了《关于召开 2023 年半年度业绩说明会的公告》（公告编号：2023-094），并通过上证路演中心网站首页“提问预征集”栏目或公司邮箱提前征集投资者所关注的问题。

2023 年 10 月 10 日上午 10:00-11:00，公司董事长温伟先生，董事兼总经理王政先生，董事会秘书蔡风女士，财务总监沈燕女士，独立董事张开华先生出席公司 2023 年半年度业绩说明会，就公司经营情况、财务状况、行业发展等事项与投资者进行交流沟通，就投资者关注的问题进行了回复。

#### 二、本次说明会投资者提出的主要问题及公司回复情况

在本次业绩说明会上，公司就投资者普遍关注的问题进行了回复，主要问题及答复整理如下（已去除重复问题）：

**问题 1：公司上半年业绩情况怎么样？**

**回复：**您好！公司运营情况基本正常，但受公司战略转型的影响，公司上半年实现营业收入 10.11 亿元，同比下降 12%。因回款增加、经营现金流上升、降本增效及高新技术认证等影响，公司 2023 年上半年实现归属于上市公司股东的净利润 153.06 万元，同比下降 8.90%。感谢您的关注！

**问题 2：公司应收账款较多，请问回收情况怎样？**

**回复：**您好！公司持续加强应收账款管理，出台并完善应收账款激励政策。2023 年上半年，公司采取了函件催收、法律诉讼等手段维护公司合法权益，应收账款回款取得明显成效。公司上半年应收账款较去年同期减少 1.23 亿元，其他应收款较去年同期减少 1.95 亿元，信用减值损失计提相比去年同期减少 1,531.56 万元，同比下降 83%。感谢您的关注！

**问题 3：董秘您好，能介绍一下公司今年上半年 SPD 业务的发展情况吗？**

**回复：**您好！医院在医用耗材运营这一块从盈利中心转化为成本中心，公司 SPD 业务模式在保证医院内部所需物资的质量安全上、临床需求上，以信息系统化和智能硬件化为支撑，以第三方优质运营团队管理为手段，实现在医用物资管理部门的全程监管，同时协调外部与内部多方需求，以满足医院物资在医院内部的供应、配送、加工等一体化管理运营，从而降低运营成本，提升资金利用效率，达到合作多方的多赢局面。2023 年上半年，公司 SPD 业务实现营业收入 3.53 亿元，同比上涨 7.77%。

此外，公司于 2023 年 1 月与开封市中心医院签订了《医用耗材及检验试剂集约化（SPD）平台建设及日常运营管理服务协议》；2023 年 3 月，公司中标重庆璧山区第二人民医院 SPD 项目；2023 年 4 月，公司先后中标重庆璧山区妇幼保健医院、重庆璧山区中医院 2 家二级甲等综合医院的 SPD 项目；2023 年 6 月，公司中标宜兴市和桥医院 SPD 项目。感谢您的关注！

**问题 4：公司广阔市场战略指的是什么？**

**回复：**您好！公司基于独特的“SPD+CDSS+DRGs/DIP”解决方案，根据“广阔市场+区域化模式”筏板战略，进一步探索基于区域化 SPD 项目的多商业模式

叠加（SPD+IVD+ICL+RMLC+医废处理+医疗设备维保），目前公司已将西南市场作为上述战略落地的先行先试的项目基地，正着力打造以重庆璧山等为代表的区域化 SPD 项目多商业模式叠加优质项目样板，以期推广、落地到全国更多的“广阔市场”中的目标客户；同时公司积极推动智慧医疗数字化产业园的建设，为“广阔市场”的基层医疗健康数字化转型升级助力。随着相关战略协议的达成，未来公司将携手当地政府和地方合作伙伴，在鄂西北和河南等多地共同打造智慧医疗大健康创新湾产业集群，助力区域医疗的跨越式发展。感谢您的关注！

**问题 5：公司在智慧医疗方面有什么技术突破吗？**

**回复：**您好！公司作为构建“科技赋能型”智慧医疗生态平台的建设商，始终关注平台数字化基底的数据安全。自 2018 年起，公司智慧医疗创新中心在 IT 方面，采用开源数据库 MySQL 并加以 Java 语言编辑，底层数据存储基于开源数据库平台进行开发，在有效保障信息数据安全性的基础上突破信息安全“卡脖子”。

此外，公司独立自主完成底层信息系统技术研发，自研 SPD 软件经国家 ISO20000、ISO27001、ISO9001、ISO14001、ISO45001、CMMI3、公安部网络安全等级保护第三级等权威认证，对标行业先进水平的工作效能，为医疗机构数据的完整性、准确性和安全性保驾护航。感谢您的关注！

**问题 6：请问公司布局的区域医学检验中心有什么成功案例吗？**

**回复：**您好！2023 年上半年，公司的连州区域医学检验中心项目以实现县域检查检验结果互认共享，形成“基层检查，区域互认”新格局的创新模式，获广东省委、省政府权威移动发布平台《南方+》报道。2022 年开展检验新项目 28 项，并实现区域检验结果互认、创新实施“八统一”管理。随着各实验室信息互通，目前连州实现了县域医学检验结果互认，有效避免了患者重复检查，降低当地检验医保支出，满足基层医疗机构的检验服务需求，使患者减少费用、政府减少投入、医院提升诊疗，达到三方共赢。感谢您的关注！

**问题 7：请问公司在 SPD 业务方面有什么核心技术？**

**回复：**您好！公司 SPD 业务除了可在短期内复制的商业模式、运营服务团队

外，其核心价值来自于其底层的数据管理平台以及智能物联网硬件，而这正是塞力医疗的优势所在。

数据管理平台方面：塞力医疗通过前瞻性的采用开源数据库 MySQL 并加以 Java 语言编辑，不受 Oracle 商用协议制约，底层数据存储基于开源数据库平台进行开发，在有效保障信息数据安全性的基础上突破信息安全“卡脖子”。

智能物联网硬件方面：公司前瞻布局通过战略合作方式取得 SPD 业务中智能硬件厂家的独家授权，通过创新性对接收器、控制器、RFID 标签和读取算法进行独家定制，实现医用耗材管理场景的定向优化。同时，公司 SPD 高值耗材柜一改行业内固有管理模式，开发有同时存放盒装或袋装耗材以及导管耗材的混合柜，提高了高值耗材柜的利用率，增加部署灵活程度。并且，SPD 高值耗材柜可结合近百个项目的实际建设运营经验，满足医院的不同场景需要。感谢您的关注！

**问题 8：公司较其他公司在 SPD 业务方面有什么竞争优势？**

**回复：**您好！公司作为服务于医疗机构的民营上市公司，除领先于民营小规模的一般公司外，同时还开拓出不同于大型央企、国企的另一条道路，塞力医疗非常注重提升为客户精细服务的本质。基于公司丰富的医用耗材运营和管理经验，根据医院的规模和需求为医院量身搭建 SPD 管理平台，不仅合理布局软硬件，更是配备高效的精益管理团队，赋能医用耗材供应链管理，为医院医用耗材管理提供整体服务方案，将传统的配送+SPD 平台单一模式运营打造成为真正意义上的 SPD 精细化管理服务。感谢您的关注！

**问题 9：请问公司 IVD 业务目前情况怎样？**

**回复：**您好！公司新引进部分风口项目利用现有资源，推进一些分子检测项目（呼吸道六联检、甲流检测试剂、诺如病毒检测试剂等），提升公司在分子检测领域的市场份额。对于公司的传统强项 IVD 集约化业务，除了强化原有集约化业务的降本增效的管控外，在公司内部重新整合抽调人员用于专门跟踪新的集约化项目，同时梳理相应资源提高新单的转化率。

上半年，公司部分 IVD 集约化供应项目逐步落实，如湖北省中医院、安康市中心医院原有合同的续签，襄阳市中医医院 IVD 集约化供应合同的签定等。此外，

公司最近中标了桐乡市第一人民医院、桐乡市中医医院、桐乡市妇幼保健院、桐乡市第四人民医院和桐乡市洲泉镇中心卫生院共五家医疗机构检验科的 IVD 集约化项目，塞力医疗将以先进的检验设备、优良性价比的试剂耗材及高效的运营管理服务为桐乡市医共体检验事业的高质量发展贡献力量。本次中标也是塞力医疗布局以县域医共体为主的广阔市场的重要里程碑，标志着 IVD 集约化管理服务将进入区域化高速发展的新阶段。感谢您的关注！

**问题 10：董秘您好，能否介绍一下公司未来的整体发展战略？**

**回复：**您好！公司作为数字化转型下智慧医院建设一站式解决方案服务供应商，坚定不移以“SPD+IVD”双主业为智慧医院生态拓展的驱动引擎，延伸布局独立第三方医学检验中心（ICL）、区域医学检验中心（RMCL）共建、IVD 产品的研发制造、生命科学前沿技术的创新孵化、创新医疗废物低碳分布式、本地化处理等，为实现主营业务的扩张式发展，公司全面启动“广阔市场”+“区域化模式”企业战略，基于清晰的产品及服务定位、差异化壁垒高的商业模式、可及性强的目标客户驱动市场的开发、抢占行业更多市场份额。感谢您的关注！

**问题 11：董秘您好！可以介绍一下公司 IVD 业务与 SPD 业务在盈利能力上的差异吗？**

**回复：**您好！公司根据多年医疗检验集约化运营及服务（IVD）业务经验，结合医疗客户内在需求，将原医疗机构检验类产品集约化运营服务迭代升级为全院医用耗材集约化运营服务（SPD），由原医疗检验集约化业务扩大到医用耗材的整体供应，除提供医学检验相关仪器、试剂及相关专业服务外，也提供院内高低值耗材等医用产品的集约化服务。

集约化-IVD 业务是指公司与医疗机构签订中长期业务合同，约定在合同期内，公司向医疗机构提供体外诊断仪器供其使用，医疗机构向公司采购体外诊断试剂和耗材；同时公司向医疗机构提供物流配送、培训及技术支持、工程维护、采购管理、信息化软件功能拓展、医学实验室建设布局优化、ISO15189 认证支持和体外诊断新技术学术交流推广等多元化服务，提升医疗机构检验业务的综合管理服务水平。集约化-IVD 业务利润来源于体外诊断试剂耗材的进销差价或自产

产品销售。

集约化 SPD 业务是指公司与医疗机构签订中长期业务合同，在约定的合同期限内，公司以“智慧供应链服务”为核心，通过信息化、智能化建设以及运营流程的优化，搭建医用耗材智慧供应链管理平台，依托公司专业运营管理团队，为医疗机构提供医用耗材的集中采购与结算、院内医疗物资仓储管理及配送、数据分析等多元化服务，帮助医疗机构实现精细化运营管理。集约化 SPD 业务利润来源于提供智慧供应链服务从而收取的服务费。

**问题 12：尊敬的董事长，上午好！作为个人投资者，希望和公司领导交流一下，1、公司之前发行 5.4 亿元可转债目前转股比较低，请问公司后续如何推进转股？2、目前公司基本面情况如何？下半年有哪些挑战？3、近期可否来公司实地调研？**

**回复：**您好！公司对 2020 年发行的可转债按照相关规定进行管理。近日，公司董事会和管理层从公平对待所有投资者的角度出发，综合考虑公司的基本情况、股价走势、市场环境等多重因素，以及对公司的长期发展潜力与内在价值的信心，为维护全体投资者的利益，决定本次不向下修正转股价格，同时在未来三个月内（2023 年 10 月 10 日至 2024 年 1 月 9 日）不进行转股价下修。

目前公司基本面良好，公司应收账款回款有所改善。公司也将积极扩大业务发展，抓住机遇，抢占市场。

感谢对公司的关注和关心，欢迎来公司实地调研。

**问题 13：诊断行业国产替代政策利好下对公司有什么机遇与挑战？**

**回复：**您好！塞力医疗积极响应“医疗器械进口替代”的国策，旗下全资子公司塞力斯生物以创新产研优势，在“湖北武汉+湖南浏阳”设立近 15000 m<sup>2</sup>双产研智造基地，形成覆盖血栓与止血、荧光免疫（POCT）、化学发光、自身免疫、细胞因子、微生物检测等多产品系列研发布局。目前，塞力斯生物已自主开发完成技术创新 200 余项，获得国家专利授权 23 项，获得诊断试剂类上市许可批准 212 项。其中血栓与止血诊断试剂凭借过硬的产品质量入组英国朗道三方质控，成为国内凝血诊断行业的领先品牌。感谢您的关注！

### 三、其他说明

关于公司 2023 年半年度业绩说明会的具体情况，投资者可通过上证路演中心（<http://roadshow.sseinfo.com/>）查看，感谢各位投资者积极参与本次业绩说明会，对长期以来关注和支持公司发展的广大投资者表示衷心感谢！

特此公告。

塞力斯医疗科技集团股份有限公司董事会

2023 年 10 月 11 日