

广东驱动力生物科技集团股份有限公司关于对《北京证券交易所 2023 年半年报问询函》回复的公告

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

北京证券交易所上市公司管理部：

2023 年 9 月 22 日，广东驱动力生物科技集团股份有限公司（以下简称“公司”或“本公司”）收到贵部出具的《关于对广东驱动力生物科技集团股份有限公司的 2023 年半年报问询函》（半年报问询函【2023】第 001 号）（以下简称“问询函”），公司就问询函所提问题逐项进行了回复说明。现回复如下，请予以审核。

1、关于主要客户

你公司应收账款期末余额第一名为广东新顺生物科技有限公司，期末余额为 991.67 万元，较期初增长 194.72%。根据年报问询回复，该公司也是你公司 2022 年度第一大客户，年度销售占比为 54.48%。你公司与广东新顺生物科技有限公司合作模式为买断制，即现金结算或 30 天账期结算。

你公司应收账款期末余额第二名为广西辽大农业科技集团股份有限公司，期末余额为 440 万元，与期初余额一致。

请你公司：

（1）补充说明本报告期内第一大客户情况，包括但不限于具体名称、客户注册成立时间、注册/办公地址、报告期内销售情况、回款情况；

表 1 广东新顺生物科技有限公司基本情况

公司名称	广东新顺生物科技有限公司
成立时间	2021-7-12
注册资本	500 万元

统一社会信用代码	91441802MA56R2P03Y
注册地址	清远市清城区石角镇广州（清远）产业转移工业园广州路1号广清产业园华越广场3幢13层1317号
办公地址	清远市清城区石角镇广州（清远）产业转移工业园广州路1号广清产业园华越广场3幢13层1317号

表2 广东新顺生物科技有限公司报告期内销售情况

单位：元

项目	2023年上半年	同比增长额	同比增长比例
广东新顺销售额	48,319,792.61	16,945,113.90	54.01%
公司营业收入	82,042,133.18	17,809,911.27	27.73%
占比	58.90%	-	

表3 广东新顺生物科技有限公司报告期后销售回款情况

单位：元

科目	应收账款余额	2023年7月1日至10月8日间回款金额	截至10月8日应收账款余额
2023年6月30日	9,916,662.97	10,446,695.56	23,496.62
2023年7月1日至10月8日销售	15,569,138.01	15,015,608.80	
合计	25,485,800.98	25,462,304.36	

本报告期内，公司对广东新顺生物科技有限公司实现销售金额48,319,792.61元，同比上年同期增长16,945,113.90元，增长54.01%，该客户销售额占公司2023年上半年营业收入的58.90%，为公司第一大客户。

广东新顺生物科技有限公司于2023年7月1日至10月8日间，已向公司回款25,462,304.36元，报告期后回款比例为99.91%，截至2023年10月8日，该客户应收账款余额为23,496.62元，占该客户应收账款余额比例为0.09%。

(2) 列示第一大客户与去年同期相比的变动情况，并结合客户核心竞争力、员工情况等，补充说明成为你公司第一大客户的合理性；

表4 广东新顺生物科技有限公司两年销售情况对比

单位：元

项目	2022 年上半年	2023 年上半年	增减额	增减比例
销售额	31,374,678.71	48,319,792.61	+16,945,113.90	+54.01%
公司营业收入	64,232,221.91	82,042,133.18	+17,809,911.27	+27.73%
占比	48.85%	58.90%	-	+10.05%

广东新顺生物科技有限公司的业务为饲料经销，即：将采购的商品饲料销售给二级经销商或直接销售给终端养殖户。饲料经销模式在农牧行业具有普遍性，目前国内饲料经销属于买方市场，养殖户具有较强的谈判和议价能力，广东新顺生物科技有限公司核心竞争力主要体现在拥有的下游客户数量（养殖户）以及终端养殖户的养殖规模。

据访谈，广东新顺生物科技有限公司现有员工 5 人，主要为业务经理、技术服务人员等。

另外，公司目前拥有造血系列 1、造血系列 2、造血系列 3 三大产品体系，造血系列 3 相对造血系列 1 而言的造血成分含量较低，使用量大，较容易形成较大的销售规模，因此造血系列 3 客户成为公司第一大客户符合行业惯例，具备合理性。

(3) 说明第一大客户与公司主要股东、董监高人员之间是否存在关联关系，相关交易是否具备商业实质，是否存在利益输送；

经查，公司第一大客户与公司前 200 名股东、董监高人员之间不存在关联关系，买卖交易属于正常的市场行为，原料采购、入库、生产、销售等环节由公司独立开展，买卖合同具备商业实质，不存在利益输送。

(4) 说明对广东新顺生物科技有限公司应收账款大幅增加的原因及合理性，公司信用政策是否发生变化；

2023 年上半年，广东新顺生物科技有限公司的销售额较上年同期增加 1,694.51 万元，增长 54.01%。由于销售额增长，相应增加了应收账款，具有合理性。

该公司同样受到行业影响未能及时还回货款，致使 6 月 30 日应收账款余额较高，期后公司通过及时大力催收，截止到 2023 年 10 月 8 日已经收回 99.91% 的应收账款，应收账款-广东新顺生物科技有限公司余额 2.35 万元，公司还将尽快收回余款。

公司一直以来选择回款较好的优质客户，鉴于行业不景气的现状，也将及时关注客户动态，确保公司资产的安全。综上，公司信用政策未发生变化。

(5) 说明对广西辽大农业科技集团股份有限公司的应收账款未收回的原因及合理性，相关收入确认是否符合企业会计准则规定。

2023 年上半年，国内生猪价格总体上处于周期底部震荡阶段，持续低位运行，上半年生猪均价约为 15.04 元/公斤，6 月 30 日的生猪价格为 14.20 元/公斤，行业仍处于亏损及持续消耗现金流中。

基于行业原因，广西辽大农业科技集团股份有限公司自身经营情况较为艰难，经过公司多次发函催缴应收账款，至今该客户尚未还款。未来公司将持续关注该客户经营情况，全力催缴应收账款。关于应收账款确认坏账的标准问题，公司及审计机构已按照会计准则规定，对未能回收的应收账款进行计提坏账准备。

公司与广西辽大农业科技集团股份有限公司的收入确认符合会计准则规定，公司在销售商品的控制权转移给该客户之后，依据销售合同、发票、发货单、对方签字的到货单等资料确认收入。

综上，对广西辽大农业科技集团股份有限公司的收入确认符合企业会计准则规定。

2、关于经营情况

报告期内，你公司实现营业收入 8,204.21 万元，同比增长 27.73%，实现归母净利润 308.70 万元，同比下降 49.78%；营业成本 6,935.51 万元，同比增长 35.57%，毛利率 15.46%，较上年同期降低 4.89 个百分点。你公司造血类产品实现营业收入 7,969.69 万元，同比增长 47.42%，其中造血系列 3 产品实现营业收入 6,164.40 万元，同比增长 81.55%。

根据年报问询回复，造血系列 3 产品 2021 年 10 月投产，在 2022 年度公司加大市场营销力度，产销量不断增加，其毛利率相比于造血系列 1、2 产品较低。

请你公司：

(1) 补充造血系列 1、2、3 产品的毛利率，并结合原材料价格变化、销售单价等，说明公司毛利率大幅下滑的原因及合理性；

表 5 造血系列 1、2、3 产品的毛利率及占比情况

单位：元

产品品类	2023 年上半年			2022 年上半年		
	收入	毛利率	占造血系列比例	收入	毛利率	占造血系列比例
造血系列 1	16,237,762.75	57.96%	20.37%	16,636,837.50	55.28%	30.77%
造血系列 2	1,815,144.77	17.55%	2.28%	3,470,010.83	27.40%	6.42%
造血系列 3	61,643,989.52	2.84%	77.35%	33,953,515.71	0.53%	62.81%
造血系列合计	79,696,897.04	14.41%	100.00%	54,060,364.04	19.10%	100.00%

(1) 收入变化情况：根据上表数据，报告期内造血系列产品营业收入较上年同期增加 2,563.65 万元，其中：造血系列 1 减少 39.91 万元，造血系列 2 减少 165.49 万元，造血系列 3 增加 2,769.05 万元。

由以上数据可知，造血系列产品营业收入的增加主要是由于造血系列 3 产品营业收入的增加所致，造血系列 3 收入增加的主要原因为：新工厂开工生产后，公司通过设立销售团队、与经销商合作等多种营销渠道加大产品推广力度，销售规模不断扩大。另外，下游畜禽行业受双疫情影响以及玉米豆粕等原材料上涨的影响，普遍面临降本增效的需求，公司为了满足市场需求推出了帮助养殖企业降成本的造血系列 3 产品，产品定价较低，但能增强客户对造血产品的认识，从而有助于未来造血系列 1 产品的推广。基于以上原因公司造血系列 3 产品报告期内增长较为迅速。

(2) 毛利率变化情况：根据上表数据，报告期内造血系列产品毛利率较上年同期降低 4.7 个百分点，其中：造血系列 1 增加 2.68 个百分点，造血系列 2 降低 9.85 个百分点，造血系列 3 增加 2.31 个百分点。

产品营业收入结构变化因素影响毛利率降低 6.81 个百分点，成本变化因素影响毛利率增加 2.11 个百分点，综合毛利率降低 4.7%。

(3) 占比情况：根据上表数据，报告期内造血系列产品占比有所变化，其中：造血系列 1 占比降低 10.40 个百分点，造血系列 2 降低 4.14 个百分点，造血系列 3 增加 14.54 个百分点。主要原因同 (1) 中解释。

2、原材料价格变化情况对毛利率的影响

造血系列 1 产品主要原材料价格变动情况

单位：元

存货编码	2023 年上半年 平均单价	领用总金额	领用占总 出库比重	2022 年平 均单价	2023 上半年、 2022 单价对比	涨跌比率
1070	12.60	1,219,542.22	14.77%	13.18	-0.58	-4.41%
1105	44.32	1,109,038.37	13.43%	46.94	-2.62	-5.59%
1073	6.51	535,792.66	6.49%	7.03	-0.52	-7.42%
1094	124.03	464,008.01	5.62%	124.03	0.00	0.00%
1299	198.00	463,320.00	5.61%	198	-	0.00%
1092	95.12	416,623.90	5.05%	90.08	5.04	5.59%
1103	113.88	325,708.39	3.95%	140.2	-26.32	-18.77%
1026	2.99	252,208.66	3.05%	3.59	-0.60	-16.66%
1300	132.00	249,480.00	3.02%	132	-	0.00%
1108	62.42	246,551.06	2.99%	62.42	-0.00	0.00%
1106	202.53	237,364.96	2.88%	250.71	-48.18	-19.22%
1118	8.99	223,442.59	2.71%	11.16	-2.17	-19.41%
1049	78.71	163,332.80	1.98%	80.47	-1.76	-2.18%
1298	88.00	147,840.00	1.79%	88	-	0.00%
1004	18.42	145,746.38	1.77%	21.71	-3.29	-15.17%
1091	166.86	133,490.54	1.62%	166.86	0.00	0.00%
1003	34.97	113,638.61	1.38%	29.79	5.18	17.37%
1306	5.54	85,268.62	1.03%	6.37	-0.83	-13.03%
1117	9.95	64,383.01	0.78%	11.23	-1.28	-11.39%
1153	24.38	63,878.35	0.77%	24.06	0.32	1.33%
合计	17.82	6,660,659.13	80.68%	20.95	-3.13	-14.95%

据上表汇总了原材料中 80.68%的材料在 2023 年上半年、2022 年的平均单价，有 2 种原材料平均价格上升，6 种原材料平均价格未变，12 种原材料平均价格都是下降，综合单价下降 14.95%。

造血系列 1 产品在 2023 年上半年未调整售价，因此毛利率增加 2.68 个百分点的主要原因为原材料降价所致。

造血系列 2 产品主要原材料价格变动情况

单位：元

存货编码	2023 年上半 年平均单价	领用总金额	领用占 总出库 比重	2022 年平均单 价	2023 上半年、 2022 单价对比	涨跌比 率
1178	10.89	136,061.94	34.91%	11.91	-1.03	-8.62%
1177	5.65	70,575.22	18.11%	7.11	-1.47	-20.62%
110707	1.65	34,778.18	8.92%	1.57	0.08	5.41%
1523	4.11	20,542.67	5.27%	4.14	-0.03	-0.67%
1022	4.85	16,363.75	4.20%	8.43	-3.59	-42.51%

1157	4.43	13,951.35	3.58%	4.90	-0.47	-9.58%
1161	24.00	13,440.00	3.45%	24.00	-	0.00%
1026	2.92	10,212.10	2.62%	3.26	-0.34	-10.40%
1003	35.40	8,849.67	2.27%	25.50	9.90	38.83%
1125	0.26	6,489.75	1.67%	0.26	-	0.00%
1045	2.36	5,841.34	1.50%	2.58	-0.22	-8.68%
1025	0.70	5,604.94	1.44%	0.83	-0.13	-15.43%
1120	28.00	5,600.00	1.44%	28.00	-	0.00%
1011	18.78	5,164.78	1.33%	18.78	-	0.00%
1039	11.73	4,339.51	1.11%	11.78	-0.05	-0.41%
1060	13.23	3,969.14	1.02%	11.82	1.41	11.92%
1055	2.50	3,919.81	1.01%	2.73	-0.23	-8.50%
1035	19.00	3,800.00	0.98%	19.00	-	0.00%
1180	4.00	3,702.90	0.95%	4.15	-0.15	-3.54%
1029	3.22	3,385.39	0.87%	3.71	-0.49	-13.18%
合计	3.67	376,592.44	96.64%	4.07	-0.40	-9.83%

据上表汇总了原材料中 96.64%的材料在 2023 年上半年、2022 年的平均单价，有 2 种原材料平均价格上升，5 种原材料平均价格未变，13 种原材料平均价格都是下降，综合单价下降 9.83%。

造血系列 2 产品在 2023 年上半年未调整售价，主要原材料综合单价下降 9.83%，会影响毛利率上升，但实际上造血系列 2 产品的毛利率是降低 9.85 个百分点，其主要原因为：造血系列 2 产品主要由子公司广州三行生物科技有限公司生产，2023 年上半年产量较上年同期下降 69.15%，吨产品分摊的租金、折旧等固定费用相对较大，致使成本升高，毛利率降低。

造血系列 3 产品主要原材料价格变动情况

单位：元

存货编码	2023 年上半年平均单价	领用总金额	领用占出库比重	2022 年平均单价	2023 上半年与 2022 年单价对比	涨跌比率
01004	3.016	16,576,930.83	29.78%	3.091	-0.075	-2.43%
01016	4.383	6,493,230.89	11.66%	4.728	-0.345	-7.30%
01011	3.494	4,137,831.42	7.43%	3.763	-0.269	-7.15%
01151	3.452	3,990,574.67	7.17%	3.336	0.116	3.48%
01123	2.78	2,615,900.90	4.70%	2.78	0	0.00%

01133	2.952	2,392,279.02	4.30%	3.033	-0.081	-2.67%
01015	2.584	1,737,152.43	3.12%	2.659	-0.075	-2.82%
01031	5.545	1,734,915.65	3.12%	5.964	-0.419	-7.03%
01017	2.792	1,695,933.24	3.05%	2.792	0	0.00%
01136	6.191	1,450,681.64	2.61%	5.9	0.291	4.93%
01142	9.792	1,353,244.02	2.43%	9.502	0.29	3.05%
01152	3.31	1,316,327.60	2.36%	3.314	-0.004	-0.12%
01030	3.353	1,258,896.45	2.26%	3.049	0.304	9.97%
01134	2.886	1,133,513.18	2.04%	2.735	0.151	5.52%
01128	2.807	932,248.32	1.67%	2.772	0.035	1.26%
01140	8.013	738,635.70	1.33%	7.7	0.313	4.06%
01131	3.066	698,581.46	1.25%	3.082	-0.016	-0.52%
01122	3.012	658,434.43	1.18%	3.087	-0.075	-2.43%
01127	4.057	630,069.51	1.13%	5.036	-0.979	-19.44%
01137	8.32	528,679.86	0.95%	8.168	0.152	1.86%
合计	3.41	52,074,061.22	93.54%	3.42	-0.01	-0.29%

据上表汇总了原材料中 93.54%的材料在 2023 年上半年、2022 年的平均单价，有 7 种原材料平均价格上升，2 种原材料平均价格未变，11 种原材料平均价格都是下降，综合单价下降 0.29%。

造血系列 3 产品的售价会随着原材料的波动而调整售价，因此原材料价格波动对毛利率的影响不大。影响造血系列 3 毛利率增加 2.31 个百分点的主要原因为产量的增长，使得折旧等固定费用分摊到吨产品费用成本降低，使得毛利率增加。具体为：

年份	产量	直接人工	制造费用
2023 年上半年	15736.835 吨	848,020.91	2,088,232.49
	单位费用	53.89	132.70
2022 年上半年	9477.539 吨	760,846.97	1,340,621.57
	单位费用	80.28	141.45

单位费用增减额	-26.39	-8.76
单位费用增减率	-32.87%	-6.19%
费用占成本比重（2023上半年）	1.46%	3.59%
毛利率的影响	+0.48%	+0.22%

综上，造血系列3的毛利率较上年同期增长2.31个百分点的主要原因为：
1、通过与客户沟通按照材料波动调整产品售价，避免了材料价格影响。2、产量增加使得单位产品分摊的固定费用降低，使得毛利率增加0.70个百分点。

综合以上分析，造血系列1、2、3的毛利率自身变动不大，造血系列产品综合毛利率降低4.70%的主要原因是造血系列1、2的产量略有减少，造血系列3的产量大幅增加，造血系列1、2、3的毛利率各不相同，影响综合毛利率降低，综合毛利率的变动是合理的。

（2）结合造血系列3产品业务经营情况，说明你公司采取总额法或净额法确认相关业务收入的依据，是否符合企业会计准则的规定。

经营模式：

造血系列3产品是主要针对畜禽养殖场开发的系列产品，造血系列3产品除了含有造血系列1和造血系列2产品以外，同时含有霉菌毒素降解成分以及“净能-高氨基酸平衡技术”，可以进一步促进生猪饲料的蛋白、能量、钙磷等营养物质的消化吸收，节约生猪全程养殖成本。造血系列3产品是为了进一步扩大市场范围，增强造血品牌影响力，主要针对中小型的养殖农场为主。为了快速拓展业务，主要采取经销模式为主，直销为辅。

公司采用总额法确认相关业务收入，主要核算依据如下：

第一、按照《广东省人民政府饲料和饲料添加剂生产许可管理办法》第九条之规定：“第九条 饲料、饲料添加剂生产企业委托其他饲料、饲料添加剂企业生产的，应当具备下列条件，并向各自所在地省级饲料管理部门备案：

（一）委托产品在双方生产许可范围内；委托生产饲料添加剂的，双方还应当取得委托产品的产品批准文号；

（二）签订委托合同，依法明确双方在委托产品生产技术、质量控制等方面的权利和义务。受托方应当按照饲料、饲料添加剂质量安全管理规范和饲料添

加剂安全使用规范及产品标准组织生产，委托方应当对生产全过程进行指导和监督。委托方和受托方对委托生产的饲料、饲料添加剂质量安全承担连带责任。委托生产的产品标签应当同时标明委托企业和受托企业的名称、注册地址、许可证编号；委托生产饲料添加剂的，还应当标明受托方取得的生产该产品的批准文号。”

第二、公司造血系列 3 产品的部分客户为经销商，经销商不具备饲料生产资质，也没有委托加工的条件，公司为经销商生产的产品均为公司接到经销商订单后自行生产，并销售给经销商，对此公司从事着采购原材料、生产加工、成品入库、销售出去的全过程，不存在需要采用净额法的条件。

第三、公司现有的供应商均为公司自主开发，通过查询供应商基本情况，未发现与经销商客户存在关联关系，年度审计会计师也进行了访谈和确认，不存在采用净额法核算的条件。

由于以上多种原因，按照会计准则采用总额法核算是合理的。

3、关于存货

你公司存货期末账面余额为 763.86 万元，较期初减少 47.65%。其中原材料年末账面余额 548.86 万元，较期初减少 43.80%；库存商品年末账面余额 146.82 万元，较期初减少 64.23%。你公司报告期转销存货跌价准备 7.07 万元，期末存货跌价准备为 0 元。

请你公司：

(1) 结合行业发展情况、销售政策、生产模式、业务特征、市场需求、在手订单及业务拓展情况、采购价格变化趋势、同行业公司情况，说明库存商品余额、原材料余额大幅减少的原因及合理性；

公司的产品应用于动物饲料加工、生猪养殖、反刍动物养殖、水产养殖、宠物主粮等多个领域。公司主要产品与下游饲料加工及养殖行业的周期性具有一定的关联性。2023 年上半年，公司研发推广了具有造血功能的宠物主粮产品，未来将通过打造“造血+”的多产品矩阵，涵盖多个终端应用领域，降低饲料加工及生猪养殖行业周期性波动给公司业绩带来的不利影响。

2023 年上半年，国内生猪价格总体上处于周期底部震荡阶段，持续低位运行，上半年生猪均价约为 15.04 元/公斤，6 月 30 日的生猪价格为 14.20 元/公斤，行业仍处于亏损及持续消耗现金流中。截至 2023 年 5 月底，我国能繁母猪

存栏量为 4,284 万头，环比下跌 0.6%，同比增长 1.6%，其中环比连续五个月下行，依旧高于农业农村部提出的正常保有量 4,100 万头约 3.85%。

数据来源：choice 金融终端

图 1 2021 年 8 月-2023 年 7 月我国生猪价格走势



表 1：生猪产业链各环节价格情况

科目	2023-7-1	年同比	年初至今涨跌幅
猪价			
其中：出栏肉猪（元/公斤）	14.20	-38.37%	-10.03%
三元仔猪（元/公斤）	30.64	-40.10%	8.01%
二元母猪（元/公斤）	30.98	-15.92%	-8.49%
猪粮比价	4.97	-37.89%	-13.91%
能繁母猪存栏量（万头）	4,284	0.16%	-0.14%

截至 2023 年 8 月，国内生猪价格已开始逐步小幅反弹，全国猪价均价 8.64 元/斤，猪粮比 5.88，国内养殖市场的信心逐步在恢复中。

数据来源：猪易网 <https://www.zhue.com.cn/>

2023 年上半年，公司下游养殖行业经历猪周期的底部波动，畜禽养殖行业价格承压，行业面临严峻的降本增效压力和现金流压力。公司结合市场形势，推出了为畜禽养殖户降成养殖本的系列产品，同时组建反刍事业部、电商事业部、水产事业部、河南事业部、贵州事业部等新部门，横向开展区域化业务布局和纵向在反刍、水产、宠物等新领域布局，公司新产品的推广和新区域的业务拓展已逐步得到市场的认可。报告期内，在“造血增免”的理念下，公司继续深化开展造血技术在相关领域的研究。新增 8 项研发项目，重点围绕反刍动物、水产等新领域开展。

存货期末账面余额为 763.86 万元，较期初减少 47.65%。其中原材料年末账面余额 548.86 万元，较期初减少 43.80%；库存商品年末账面余额 146.82 万元，

较期初减少 64.23%。主要原因是年初时需要一定的库存商品作为备货，便于及时应对市场需求的变化；公司原材料减少主要因为原料价格在逐步调整，有持续降价的合理推测，据此适度控制原材料的采购节奏，能够及时满足生产需要即可。因此库存商品余额、原材料余额大幅减少的是合理的，且与营业收入的变动幅度相匹配。

(2) 分产品详细说明你公司存货的主要类别和库龄期限，并结合存货可变现净值的确定依据和测算过程，说明期末未计提存货跌价准备的原因及合理性。

公司的存货主要类别是原料和产成品。按存货的成本与可变现净值孰低提取存货跌价准备。公司存货不存在积压、滞销情形，期末未计提存货跌价准备主要是由于原材料单价变动不大，且未有在手待执行的订单，因此期末未计提存货跌价准备是合理性的。2023 年 1-6 月在手订单约 7976 万元，执行订单率达 100%。

库存账龄金额比例和状态如下：

库龄	比例	存货状态
1 年以内	92.98%	在用
1 年-2 年	7.02%	在用

4、关于预付账款

你公司预付款项期末余额 236.04 万元，较期初增长 121.19%。根据报表附注，在按预付对象归集的期末余额前五名中，你公司第一名预付款项余额 224 万元，占预付款项总额的 94.90%。

请你公司：

(1) 说明预付款项第一名的具体情况，包括但不限于交易内容、预付金额、预付比例、是否为你公司主要供应商，是否构成关联关系，结算安排是否与合同约定一致等；

预付款第一名为内蒙古蒙大粮食收储有限公司，是大宗贸易交易者，合同主要购买大宗原料，如玉米等。根据合同签订情况和交易惯例，全额支付合同货款后，25 天内去供方指定仓库完成提货。此笔款项付出，赶至 2023 年春节，并未去指定仓库完成提货，因此体现为预付款项。预付款第一名公司是广州三行饲料有限公司主要材料采购供应商，一直保持良好的合作，不构成关联关系，结算安排与合同约定一致。该笔款项占 2022 年该客户采购金额的 20.07%。

(2) 说明相关预付款安排是否符合商业惯例，是否存在资金被关联方非经营性占用或向关联方利益输送的情形。

由于此前一直保持良好合作关系，但 2023 年因商品价格存在争议，公司与该客户中止合作。自 2023 年 2 月起，广州三行饲料有限公司多次催缴该笔款项，目前尚未收回，仍在正在积极追讨中，但是否可以全额回收该笔款项存在一定的不确定性。

相关预付款安排符合商业惯例，不存在资金被关联方非经营性占用或向关联方利益输送的情况。

5、关于其他应收款

你公司其他应收款期末账面余额为 251.55 万元，其中对饶平华峰猪场（吴妙花）的应收风险押金为 179.61 万元，与期初金额一致，账龄为一年内，计提坏账准备 8.98 万元。

你对饶平华峰猪场（吴妙花）的应收账款余额为 100.11 万元，较期初增长 12.15%，计提坏账准备 14.48 万元。

根据年报问询回复，公司对饶平华峰猪场（吴妙花）的技术服务周期为 2022 年 7 月 1 日至 2023 年 6 月 30 日。

请你公司：

(1) 结合具体业务内容及支付对象，说明对饶平华峰猪场（吴妙花）既存在其他应收款又存在应收账款的原因；

根据公司与饶平华峰猪场于 2022 年 7 月 1 日签订的《技术服务协议书》，作为履行该协议的风险保证，公司同意按该协议约定缴纳一定的风险保证金。如果技术服务期满或者因任何一方的行为导致技术服务无法继续进行，则该技术服务终止，而饶平华峰猪场应在收到公司解除该协议通知后全额退还风险保证金。其他应收款科目核算企业除存出保证金、拆出资金、买入返售金融资产、应收票据、应收账款、预付账款、应收股利、应收利息、应收保户储金、应收代为追偿款、应收分保账款、应收分保未到期责任准备金、应收分保保险责任准备金、长期应收款等经营活动以外的其他各种应收、暂付的款项。而本公司向饶平华峰猪场支付的风险保证金符合其他应收款科目性质，所以将该风险保证金划分为其他应收款科目。

根据本公司与饶平华峰猪场于 2022 年 7 月 1 日签订的《技术服务协议书》约定：

“第四条 技术服务费

1. 乙方技术人员汇同甲方人员每月对本协议项下提供技术服务的存栏 母猪/肉猪/断奶仔猪 数目进行盘点，并统计存活率。甲乙双方同意，上述清算盘点文件由乙方人员和甲方指定主管人员签字确认后，报送乙方财务部门保存备案；乙方有权按照清算盘点文件收取技术服务费，并由乙方财务部门每季度计提技术服务费。

2. 技术服务费的收取标准：

(1) 对于母猪养殖场，每头母猪每月存活，甲方即应向乙方支付 10 元人民币的技术服务费；每头公猪每月存活，甲方即应向乙方支付 50 元人民币的技术服务费；同时每断奶 1 头小猪，甲方另外奖励乙方 3 元人民币。

(2) 对于肉猪养殖场，每头肉猪每月存活，甲方即应向乙方支付 3 元人民币的技术服务费。

3. 甲方的养殖总量不得低于甲乙双方确认的养殖预算总额的 80%。如低于 80%，甲乙双方同意仍按照预算总额的 80%计算、收取技术服务费和奖励。

4. 技术服务费支付账户

本协议约定的技术服务期间届满后 10 日内，甲乙双方应对技术服务费和奖励进行结算；甲方应在技术服务期间届满后 30 日内将技术服务费及奖励、技术服务保证金等费用支付至乙方提供的技术服务费支付账户内。如技术服务保证金和技术服务费逾期 3 个月未能及时返还，乙方有权对甲乙双方合作的猪只进行处置。”

应收账款科目是指企业在正常的经营过程中因销售商品、产品、提供劳务等业务，应向购买单位收取的款项，包括应由购买单位或接受劳务单位负担的税金、代购买方垫付的各种运杂费等。本公司对饶平华峰猪场提供了技术服务，针对该项业务饶平华峰猪场应当支付本公司技术服务费。该项技术服务费符合应收账款科目性质，所以将该技术服务费划分为应收账款科目。

(2) 说明对饶平华峰猪场（吴妙花）的应收账款、其他应收款截至目前实际回款情况、后续回款计划（如有）等，是否存在不能收回的风险。

2022 年签订的《技术服务协议书》服务期满。本公司与饶平华峰猪场于 2023 年 7 月 1 日新签订《技术服务协议书》，但是经过双方协商，决定于 2023 年 7 月

底结束该技术服务。该技术服务提前结束，根据协议饶平华峰猪场应当退还风险保证金和结清技术服务费，截至 2023 年 8 月 31 日，饶平华峰猪场已退还本公司全部的风险保证金，并且结清技术服务费 100.11 万元。

广东驱动力生物科技集团股份有限公司

董事会

2023 年 10 月 16 日