

证券代码：000950

证券简称：重药控股

重药控股股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2023-015

| | |
|-------------|--|
| 投资者关系活动类别 | <input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容） |
| 活动参与人员 | 参与单位： 国金医药 上市公司接待人员： 财务总监、董事会秘书 邱天 证券事务代表 曹芳 |
| 时间 | 2023年10月31日 |
| 地点 | 公司会议室 |
| 形式 | 线上会议 |
| 交流内容及具体问答记录 | <p>1、应收账款坏账准备计提情况，未来收回后是否会冲回利润</p> <p>按照企业会计准则的要求，公司按信用风险特征组合计提坏账准备的应收款项中，采用账龄组合计提坏账准备的预期信用损失。账龄越长，预期信用损失率越高。但这与实际核销的应收账款金额有区别，公司每年实际核销的应收账款金额占整体应收账款的比重较小，具体参见公司年报披露信息。公司的主要客户为公立医院，后期收回长账龄的应收账款后，相对应计提的应收账款坏账准备金额将减少，会相应增加公司利润。</p> <p>2、公司器械板块的布局</p> <p>公司组建了器械事业部并通过专营器械和药品器械兼营</p> |

| | |
|---|--|
| | <p>两种模式进行虚实线双线管理，积极推进器械业务，目前器械板块收入占比约 16%，未来公司将牢抓骨科、辅助生殖、消毒供应等细分市场，搭建器械细分市场平台，积极推动 SPD 项目，扩大细分市场份额。</p> <p>3、财务费用较高的原因</p> <p>目前公司融资主要来源于债务性融资，导致财务费用较高，存在一定的提升空间。未来拟调整融资结构，进一步优化融资成本，降低财务费用比率，并争取逐步向行业平均水平靠近。</p> <p>4、公司未来的战略规划</p> <p>公司“十四五”的总战略指导思想为“一千两双三百城、三化四能五路军”，即到 2025 年，销售规模超 1000 亿元，通过“内生式增长和外延式扩张”双轮驱动，布局完成全国 300 个地级市。大力发展“批零一体化、产品全面化、业务数字化”，显著提升和培育“营销业务、供应链、IT 和辅助诊疗”的四个服务能力，基于核心分销业务，打造“器械试剂、专业药房、中药健康品、第三方储配和新兴业务”五个未来重要利润贡献的战略部队，推动公司更高质量、平稳快速发展。</p> |
| <p>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</p> | <p>本次活动期间，公司不存在透漏任何未公开重大信息的情形。</p> |
| <p>活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作为附件）</p> | <p>无</p> |