

证券代码：001218

证券简称：丽臣实业

湖南丽臣实业股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2023-006

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	投资者网上提问
时间	2023年11月2日（周四）下午 14:00~17:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”（ https://ir.p5w.net ）采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	董事会秘书 郑钢先生 证券事务代表 刘曾辉先生
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1、公司在建工程费用提高了5倍多，主要是因为公司募投项目建设提速吗？</p> <p>您好，报告期内公司在建工程费用增加主要原因系报告期上海奥威25万吨募投项目开支所致。谢谢！</p> <p>2、公司募投项目进展如何？</p> <p>您好，公司上海奥威25万吨新型绿色表面活性剂生产基地及总部建设一期项目已进入全面施工阶段，主体工程预计在2023年12月安装完毕，目前公司正在进行项目验收及试生产手续的申报准备工作，待申报完成后项目即进入试生产阶段。谢谢！</p> <p>3、公司三季度业绩上涨的主要原因是什么？</p> <p>您好，报告期内公司产销规模扩大，三季度主要原料价格上涨，公司盈利较上年同期实现增长。谢谢！</p> <p>4、目前公司面临的<u>最大风险</u>是什么，有哪些应对措施？</p> <p>您好，公司面临的<u>风险</u>主要包括原材料价格波动、市场竞争环境变化、存货跌价等风险。为了应对这些风险，我们采取了以下应对措施：</p>

(1) 做好主要原材料价格波动风险管理：公司将加强与主要原料供应商的战略合作，采取产品销售价格与原材料采购价格联动的定价策略，提高预判行情波动的经营决策能力，做好上下游产销联动，根据市场变化合理调整原料库存，将原材料价格的波动较好地传导到产品售价中，提升公司盈利能力。

(2) 做好市场竞争环境变化风险管理，加快募投项目投资进度，尽早实现预期效益。通过加大对优质客户的供应力度，保障优质客户的供货效率，提升客户全面技术服务和技术支持力度；拓展客户数量，扩大优质客户群体，提升市场份额；加大国际市场开拓力度，增加出口；渗透其他下游应用领域市场，拓展销售空间；提高公司在西南地区、华北地区、华中地区的市场占有率。

(3) 做好存货跌价风险管理：公司通过提高对上游原料行情的预判能力，合理安排采购和库存规模，严格执行产品销售价格与原材料采购价格联动的定价策略。在产品销售定价、原料库存控制等方面进行有效应对，做好价格传导，提升盈利能力。

通过以上措施的实施，我们可以有效地应对当前市场环境下公司面临的风险和挑战，促进公司的稳健可持续健康发展。谢谢！

5、请介绍下今年以来公司客户开拓情况。

您好！公司今年以来通过加大对优质客户的供应力度；拓展客户数量，提升市场份额；加大国际市场开拓力度，增加出口；渗透其他下游应用领域市场，拓展销售空间。2023 年前三季度公司产销规模扩大，实现营业收入 23.74 亿元，同比上升 9.26%；实现归母净利润 1.07 亿元，同比上升 38.31%。谢谢！

6、上海 25 万吨新型绿色表面活性剂项目预计什么时候能开始投产试运行？

您好！上海奥威 25 万吨新型绿色表面活性剂生产基地及总部建设一期项目已进入全面施工阶段，主体工程预计在 2023 年 12 月安装完毕，目前公司正在进行项目验收及试生产手续的申报准备工作，申报完成后项目将进入试生产阶段。谢谢！

7、公司电商销售平台目前搭建情况如何？

您好，公司自有品牌日用洗涤品的销售集中在湖南省内及周边市场，主要通过经销模式实现销售，以先款后货为主。近年来公司通过电商平台进行日化产品的销售，公司产品在京东，淘宝，拼多多等传统电商实现销售；在美团，兴盛优选等线上社区平台实现销售；公司也在抖音直播销售，2022 年度公司线上产品销售占自有产品业务的 12%以上。谢谢！

8、请介绍下公司主要产品目前的盈利能力？

您好，公司主营业务为表面活性剂和洗涤用品的研发、生产及销售。除核心业务表面活性剂外，公司还从事下游洗涤用品的生产销售，包括洗衣粉、液体洗涤剂、宾馆洗涤用品等。2023 年前三季度公司实现营业收入 23.74 亿元，同比增加 9.26%；归属于上市公司股东的净利润约 1.07 亿元，同比增加 38.31%；基本每股收益 0.85 元，同比增加 39.34%。主要产品盈利能力良好。谢谢！

9、公司目前主导性的产品有哪些？未来哪些产品会成为新的增长极？

您好，公司立足于精细化工领域，主营业务为表面活性剂和洗涤用品的研发、生产及销售。表面活性剂业务是公司主要的收入和利润来源，表面活性剂主导产品 AES、LAS、K12 在 2022 年行业排名位列全国前二。公司将大力推进表面活性剂产品的绿色化、功能化发展。目前，公司研发的多种氨基酸型表面活性剂、刮膜 AOS 粉投入量产，并正在开展不同碳链，功能性更强的甲基椰油酰基牛磺酸钠，烷基糖苷等绿色表面活性剂的研发工作。谢谢！

10、公司接下来有没有回购公司股份的举措，以提振投资者信心？

您好！股价波动受影响因素较多，公司一贯坚持并将继续专注主业、稳健经营，如有股份回购计划，将按照相关规定履行程序并公告。感谢您的关注！

11、在当前的市场环境下，公司有那些话想对投资者说？

您好！作为一家表面活性剂和洗涤用品的研发、生产及销售上市公司，我们非常感谢投资者的信任和支持。在目前的市场环境下，我们深知投资者对于公司的未来发展和业绩表现有着高度的关注和期望。首先我们非常

感激投资者对我们的信任，这是我们不断前进的动力源泉。我们将一如既往地秉持诚信、专业和透明的原则，为投资者创造长期的价值和回报。同时，当前市场环境复杂多变，我们将密切关注市场动态，积极应对挑战，保持战略定力，推动公司业务持续稳健发展。同时，我们也会在投资领域继续寻找新的机遇。并将继续加大研发投入，推动产品创新，提升公司的核心竞争力。通过不断拓展开发新产品，努力提升业绩。在追求业绩增长的同时，我们高度重视风险管理，将不断完善风险管理体系，加强风险防范意识。保持与投资者的真诚沟通，及时回应投资者的关切和疑虑，加强信息披露和投资者关系管理，增进投资者对公司的了解和信任。最后，我们衷心希望投资者能够继续支持我们的发展，与我们携手共创美好未来。我们将继续努力，以优异的业绩回报投资者的信任和期望。谢谢！

12、请介绍下公司的核心竞争力。

您好！公司表面活性剂的主要产品为 AES、LAS 以及 K12，主要应用于中高端洗涤用品生产。公司具备技术与产品质量优势、区位优势及客户资源优势、规模效应与成本优势、品牌优势及行业地位优势、产业链优势。公司将在积极吸收国外先进技术的同时，依托专业化的技术队伍建设，不断积累工艺经验，提升技术水平及产品质量。提升公司研发实力，注重技术人才培养与引进，不断提高公司产品竞争力与附加值。稳中求进高质发展，加快智能制造，大力推动技术进步和现代管理创新，进一步增强公司的核心竞争力。谢谢！

13、公司未来的发展方向和业务重心如何分配？

您好！公司将继续优化产品结构及市场布局，不断拓展高端日化、生物医药原料应用领域，紧贴国内国外两个市场，充分发挥产地区位优势，积极培育品牌国际市场影响力，努力提升产品产能，扩大市场份额，增强规模效应及经营质量。在不断发展的同时，公司践行低碳经济、可持续发展理念，落实节能降耗发展战略，打造环境友好型、资源节约型企业，推动公司业务持续、健康、高质量发展。谢谢！

14、截至目前，公司在手订单情况如何？

您好！公司三季度表面活性剂和自有洗涤用品产销量同比、环比均实

现增长，表面活性剂在手订单约为 1-1.5 个月的销售量。谢谢！

15、公司接下来的经营计划和重点工作是什么？

您好，公司将持续贯彻创新、协调、绿色、开放、共享的发展理念，坚持“韬光养晦，知书达礼”的企业经营理念，以营销领先、成本领先、技术领先、品牌领先为追求，心无旁骛做强主业，稳中求进高质量发展。未来三年，公司将实现表面活性剂系列产品增产拓销，提升产品技术水平及品类丰富度，努力提升上海基地和东莞基地表面活性剂产能，夯实上海奥威和广东奥威的区位竞争力，扩大优质客户群体和市场占有率，将广东奥威建设成公司智能制造典范和智能化的灯塔工厂，将上海奥威建设成集科研、产销于一体的科创型示范基地，成为表面活性剂的国际桥头堡，实现表面活性剂产品营销领先、成本领先、技术领先、品牌领先。公司还将发挥洗涤用品原料供应优势，将长沙基地建设成我国中部地区重要洗涤用品制造基地和绿色低碳产业链工厂。谢谢！

16、请您介绍一下公司前三季度的业绩表现。

您好！公司 2023 年前三季度实现营业收入 23.74 亿元，同比上升 9.26%；实现归母净利润 1.07 亿元，同比上升 38.31%；实现扣非后归母净利润 0.98 亿元，同比上升 44.70%；实现每股收益 0.85 元，同比上升 39.34%；实现加权平均净资产收益率 5.07%，同比上升 1.24 个百分点。基本上来看，报告期内公司产销规模扩大，公司营收及利润均较上年同期实现增长。谢谢！

17、请问公司如何看待中小股东在公司发展中的作用？

您好！我们公司非常重视中小股东在公司发展中的作用。中小股东在公司发展中起着重要的作用，是公司的重要组成部分，对公司的治理和决策有着重要的影响。中小股东可以通过股东大会等方式参与公司的决策过程，对公司的经营管理和决策起到重要的监督作用。感谢您的关注！

18、公司目前成本控制情况如何？

您好，公司目前成本控制情况较为良好。我们采取了一系列措施来加强成本控制，公司加强与主要原料供应商的战略合作，采取产品销售价格与原材料采购价格联动的定价策略，提高预判行情波动的经营决策能力，

	做好上下游产销联动，根据市场变化合理调整原料库存，将原材料价格的波动较好地传导到产品售价中，提升公司盈利能力。谢谢！
附件清单(如有)	
日期	2023-11-02