证券代码: 000425 证券简称: 徐工机械

## 徐工集团工程机械股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号: 2023-16

		***
投资者关系活动	√特定对象调研	口分析师会议
类别	□媒体采访	□业绩说明会
	□新闻发布会	□路演活动
	□现场参观	
	□其他 ( <u>请文字说明其</u>	他活动内容)_
活动参与人员	中金 邹靖、国海富兰克林 杜飞	
时间	2023年11月3日10:00-12:00	
地点	公司 612 会议室	
上市公司接待人	证券部副部长李栋	
员姓名		
交流内容及具体问答记录	(一) 行业出口趋势判	断?
	答:海外市场保持良好	趋势。基于经济持续恢复以及当前工
	程机械出口市场的良好趋势	,出口市场依然能保持较好的增长。
	中长期看,首先,对国产品,	<b>牌来说海外市场具有成长性特征</b> ,而
	且随着海外经济活动的正常	'化,海外市场压抑的需求将持续释
	放; 其次, 随着国产产品品)	质的提升, 国内企业在海外的渠道布
	局的日趋完善,国产品牌综/	合竞争力在提升,海外市场渗透率也
	会提高。最后,从在主要出	口市场占比情况看,大部分产品仍有
	很大的提升空间。总体来说:	,十四五期间,国产品牌行业海外市
	场销量有望保持增长趋势,	是工程机械行业的重要增长点。
	(二)公司产品主要出	口区域?
	│ │ 答:公司有完善的全球 <sup>▽</sup>	布局与强大的国际化拓展能力,公司

营销网络覆盖全球 190 余个国家和地区,可为全球客户提供全方位产品营销服务、全价值链服务及整体解决方案。目前主要出口区域有东南亚、中亚、非洲、南美、欧洲、北美、西亚北非、中美洲、大洋洲等。

## (三) 欧美市场情况?

答:目前欧美区域销售收入占公司整体出口收入比例约10%。 未来公司将继续着眼欧美市场,欧美市场保有量大,而公司在欧 美的占有率还比较低,有巨大的成长空间,近两年已经在欧美市 场完善布局,连续大幅增长,产品型谱和渠道布局逐步完善和加 强,公司认为近期欧美市场还是主要的增量市场。

## (四)如何降低应收账款风险?

答:下一步公司将进一步收紧信用销售政策,严格控制分期销售业务,压降新业务应收账款;资本市场方面,参照同行公司做法,公司在推进资产证券化,压降老业务应收账款。公司启动了营销体系变革和智改数转,把高质量精益化营销体系变革作为公司当前工作的重中之重。国内深入规划调整了营销总公司抓总的职能职责能力建设,进一步提高销售预测精确率、产销衔接对号率、提高制造效率减少在制品,海外启动国际化营销服务体系和金融体系能力建设,海外区域进一步细化、区域总部职能进一步夯实、深耕细作海外市场、提高海外现货储备的精准性、控制海外库存;组建香港金融中心和重点市场金融赋能营销建设。

## (五)公司目前矿业机械发展情况?

答:公司矿机机械还处于新兴产业,增长趋势明显,前三季度公司矿业机械营收超55亿元,同比增长近30%。

目前公司矿机业务产品主要为矿挖,收入占比超30%;矿铰卡,收入占比超50%;其余为破碎筛分设备及备品备件。

附件清单	无
日期	2023年11月3日