

证券代码：002967

证券简称：广电计量

广电计量检测集团股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2023-009

投资者关系活动类别	☒特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☐业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☐其他（_____）
活动参与人员	汇添富：林炜、李超、马翔 海通证券：黄诚 新动力资产：曹琪、程栋梁 国寿养老：周晓文 兴业证券：包悦 广发证券：邱璟旻、李雅哲 杉树资产：黄韦超 上市公司接待人员： 副总经理、董事会秘书 欧楚勤
时间	2023 年 11 月 6 日、2023 年 11 月 7 日
地点	公司会议室
形式	线下
交流内容及具体问答记录	1. 公司前三季度主要业务板块收入增速如何？ 答：今年前三季度，公司的优势业务板块整体趋势良好，计量服务、可靠性与环境试验业务收入增速为 20%左右，集成电路检测业务体量相对较小，收入增速超过 40%，电磁兼容检测业务收入增速低于 20%；公司相对薄弱的业务板块，

评价咨询业务收入同比下降超 20%，食品检测和生态环境检测业务收入同比略有下降，整体实现减亏。

2. 汽车检测行业在需求上的变化情况？

答：去年汽车和特殊行业业务量占公司整体收入的一半，今年前三季度这两块业务的收入增速都在 20%左右，收入占比情况基本维持，但全年来看这两块业务仍有压力。压力来源主要是经济不景气导致的需求端收缩，例如汽车检测业务，一方面，燃油车市场销售情况不好带来传统燃油车相关检测需求收缩和客户本身成本收缩对供应商提出的降价要求，另一方面，仍有第三方检测机构在进行检测能力的重复建设，行业竞争加剧也带来了传统汽车检测项目的降价压力。

3. 未来公司在并购领域方向上的考虑？

答：计量检测行业高度分散，公司正在积极开展并购工作，暂时没有明确并购指标要求。公司更加关注有一定资质门槛、正在逐步市场化的领域，以及事业单位改制标的等规范性较强的并购标的。公司目前会更倾向于具有一定规模的并购标的。

4. 公司前三季度毛利率提升的原因？

答：公司前三季度毛利率提升的主要原因是内部管控的完善及效率的提升。公司今年在成本控制方面做了梳理，取得了一定成效。相比去年新增员工比例较高，今年公司降低了人员增长速度并做了一定的人员调整。未来公司将继续加强内部管控力度，注重效率提升。

5. 公司出具报告是否依赖人工？

答：公司通过积极运用信息化、自动化检测手段降低对一线操作员工的依赖以提升实验室运营效率。

第一，公司化学类检测板块标准化程度较高，以一定标准进行测试出具报告，目前已逐步实现测试自动化和报告电子化。

第二，计量校准业务一些测试项目若达到一定批量可以实现自动化测试，因此公司正在推行服务网点的建设及上门取送的服务模式。

第三，公司偏研发类的业务板块即可靠性与环境试验、电磁兼容检测，推进自动化难度较高，公司仍在探索相关解决方案。

另外，公司下设全资子公司山锋测控，研发生产的与计量、检测业务相关的自动化系统和设备，产品已经运用于公司部分实验室。

6. 公司股权激励考核的业绩指标以归母扣非净利润的原因？

答：公司为国有控股企业，股权激励考核指标设置需要符合国有上市企业相关政策要求。

7. 中安广源的业务开展进程如何？

答：中安广源的业务结构以政府业务或政府政策驱动型业务为主，近几年受外部环境导致政府采购预算收紧、价格水平下滑等影响因素仍未完全消除，中安广源业务拓展及业务利润等方面受到影响较大。今年四季度中安广源经营情况

预期将会有所好转，各地政府已经开始对近年欠款做清理和结算的工作，政府的付款能力得到了恢复，有利于中安广源应收账款回收和市场需求回升；另外，中安广源正在推广能源能耗评价业务，预计市场需求空间较大。

8. 深圳博林达的运营情况如何？

答：博林达主要从事的标准物质业务和公司现有业务具有协同效应。标准物质市场需求较大，目前以外资品牌为主，收购博林达有助于实现国产替代。去年博林达完成承诺业绩，今年博林达累计营业收入方面与去年同期基本持平，利润方面略有增长，目前趋势来看对完成全年目标较有信心。

9. 公司资本开支情况介绍？

答：目前公司的资本开支以进一步巩固公司优势业务板块为主。

（1）首先要保持公司计量校准、可靠性与环境试验、电磁兼容检测等优势业务的行业竞争优势。

（2）其次公司将持续关注及研究新技术，紧跟前沿科学技术的发展和应用，重点围绕国家战略新兴行业领域投资和构建能力，比如集成电路、航空航天和新能源汽车检测等。

（3）对于竞争比较激烈的领域，例如食品检测和生态环境检测等，公司暂时不做进一步的投入。

（4）未来公司将注重兼顾轻重资产投入结构，公司之前的投资较偏向重资产业务线，未来公司将在原有重资产投入的支撑下，合理利用资源，以加强轻资产业务尤其是咨询评价和科研类业务能力构建为新的切入点，充分发挥各业务间

	的协同性，进一步提升公司综合竞争力。 10. 去年公司人员增速较高，今年公司人员增速如何？ 答：公司 2022 年员工人数增速较高的原因主要有：（1）2022 年在全国各地频发的外部环境不利事件影响下，公司实验室人员用工情况更加紧张；（2）公司作为国有控股企业，承担应对外部环境不利事件的社会责任；（3）外部环境不利事件突发对公司技术人员出差等工作造成不便。公司 2023 年人员增速预计较去年小幅增长，除了培育业务增长带来的人员增长外，其他板块人员增幅收窄。同时公司对人员素质结构进行调整，在人员招聘上更倾向于高端人员。 11. 公司应收账款账期多长？企业类客户账期多长？ 答：公司应收账款主要涉及特殊行业客户和政府类客户，虽然这类客户的账期较长，但客户大多资信优良、回款记录良好，且多与公司保持长期合作关系，因此相关的应收账款增加对坏账损失影响较少。公司企业大客户的账期一般在 2 个月至半年左右。
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	无
活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作为附件）	无