

浙江斯菱汽车轴承股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2023-004

投资者关系活动类别	☒ 特定对象调研 ☐ 媒体采访 ☐ 新闻发布会 ☐ 现场参观 ☐ 其他(请文字说明其他活动内容) ☐ 分析师会议 ☐ 业绩说明会 ☐ 路演活动
活动参与人员	红骅资本查业涛、红骅资本陈杰、东北证券高博禹、前海开源张梓杰、诚熠投资师瑞霖、上海证券吴婷婷、上海证券刘阳东、东北证券林绍康、东北证券周维克、平安资管樊建岐、国泰基金陈逸鲲、银河基金李一帆、银河基金鲍武斌、银河基金刘丛菁、长江机械赵智勇、长江机械司鸿利、新华资产郑研研、新华资产耿金文、新华资产孙浩文
时间	2023 年 11 月 15 日
地点	公司会议室
形式	现场交流
上市公司接待人员姓名	董事长姜岭、董事会秘书安娜
投资者关系主要内容介绍	1、斯菱如何进行生产线数字化管理？由于产品品类众多，怎么提高生产效率？ 答：公司大力推进工厂自动化、数字化、智能化改造，是浙江省首批把 5G 技术运用到制造系统的企业，新昌县首批开展数字化改造的轴承企业。公司搭建了一套科学有效的技术创新管理机制，从市场调研到立项以及后期投入都有高效、规范的流程管理，确保公司能够快速对变化的市场需求做出反应。 2、贵公司未来的扩产计划如何？

	答：募投项目“年产 629 万套高端汽车轴承技术改造扩产项目”正在顺利推进中，达产后预计可新增 629 万套轴承及轮毂单元的年生产能力，有助于公司扩大高端智能产品的产能，进一步丰富产品结构，提高公司整体生产经营能力，提升公司的盈利能力、抗风险能力及核心竞争力。 3、公司目前是否考虑开发新业务？主要原因是什么？ 答：公司目前正在进行新业务的自主研发。新业务得到阶段性成果后进行披露，感谢各位的关注。 4、是否考虑过新业务的投资回报率和原有业务差距过大？ 答：目前斯菱主营业务稳定，有足够的量产经验以及资金储备，其他新业务的研发主要是基于未来战略发展的前瞻性投入，为公司开拓新市场做好充足准备，因此在目前阶段并没有过多考虑投资回报率。 5、斯菱和兆丰、雷迪克的销售模式有什么主要区别？ 答：斯菱和兆丰以及雷迪克的销售市场有一定差别，斯菱主要做全球客户，目前完成了北美、欧洲、亚洲等境外主要售后市场销售渠道的全覆盖。 6、公司未来的资本投资是否会增加？ 答：目前暂时不会有大的资本投资动作，公司会根据经营状况以及实际业务需要进行评估，适当的时候增加资本投资。
附件清单（如有）	无
日期	2023 年 11 月 15 日