

证券代码：000425

证券简称：徐工机械

## 徐工集团工程机械股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2023-19

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
活动参与人员	聚鸣投资 刘晓龙、梁世阳
时间	2023年11月21日 10:30-12:00
地点	公司 518 会议室
上市公司接待人员姓名	董秘费广胜，徐工进出口 王凯，徐工营销 吴振光
交流内容及具体问答记录	<p>（一）现在国际化业务占比？明年国际市场判断？</p> <p>答：截止三季度末，公司国际化收入占比 40%左右。</p> <p>预计海外市场将保持良好趋势，出口市场依然能保持较好的增长。中长期看，首先，对国产品牌来说海外市场具有成长性特征，海外市场需求将持续释放；其次，随着国产产品品质的提升，国内企业在海外的渠道布局的日趋完善，国产品牌综合竞争力在提升，海外市场渗透率也会提高。最后，从在主要出口市场占比情况看，大部分产品仍有很大的提升空间。总体来说，十四五期间，国产品牌行业海外市场销量有望保持增长趋势，是工程机械行业的重要增长点。公司凭借国际化多年沉淀和布局，预期跑赢行业。</p> <p>（二）公司现在主要出口区域？</p>

	<p>答：公司有完善的全球布局与强大的国际化拓展能力，公司营销网络覆盖全球 190 余个国家和地区，可为全球客户提供全方位产品营销服务、全价值链服务及整体解决方案。目前主要出口区域有东南亚、中亚、非洲、南美、欧洲、北美、西亚北非、中美洲、大洋洲等。</p> <p>（三）公司对目前应收账款风险怎么看？</p> <p>答：公司认为目前在信用资产减值政策方面非常严谨，针对目前存在的应收账款逾期的问题，一直在加大力度清收，随着一些重大诉讼案件落地三季度回款效果明显。</p> <p>下一步公司将进一步收紧信用销售政策，严格控制分期销售业务，压降新业务应收账款；资本市场方面，参照同行公司做法，公司在推进资产证券化，压降老业务应收账款。公司启动了营销体系变革和智改数转，把高质量精益化营销体系变革作为公司当前工作的重中之重。国内深入规划调整了营销总公司抓总的职能职责能力建设，进一步提高销售预测精确率、产销衔接对号率、提高制造效率减少在制品，海外启动国际化营销服务体系和金融体系能力建设，海外区域进一步细化、区域总部职能进一步夯实、深耕细作海外市场、提高海外现货储备的精准性、控制海外库存；组建香港金融中心和重点市场金融赋能营销建设。</p> <p>（四）公司觉得英国对挖机的双反政策有多大影响？</p> <p>答：目前公司挖机对英国出口量较小，影响较小。</p> <p>（五）国内后续需求判断？</p> <p>答：综合各界研判，随着政策效应的逐步显现、更新需求的不断体现，头部企业凭借规模优势、产业布局优势、改革红利等，预期将率先企稳。</p>
附件清单	无
日期	2023 年 11 月 22 日