

证券代码：833346

证券简称：威贸电子

公告编号：2023-059

上海威贸电子股份有限公司

关于接待机构投资者调研情况的公告

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

上海威贸电子股份有限公司（以下简称“公司”）于2023年11月28日接待了4家机构的调研，现将主要情况公告如下：

一、 调研情况

调研时间：2023年11月28日

调研形式：现场及网络调研

调研机构：东北证券、东方财富证券、国联证券、兴健基金

上市公司接待人员：副总经理、董事会秘书周威迪先生

二、 调研的主要问题及公司回复概要

问题一：请问公司市场占有率如何？

回答：公司产品在下游领域有较广泛的应用市场，包括智能家电、汽车与新能源汽车、工业自动化等等，大部分都属于充分竞争行业。在汽车线束、智能家电配件等领域，除了少数行业巨头每年能达到百亿全球销售额外，大部分公司并不能在市场中占据绝对明显的销售优势。但我公司凭借过硬的研发实力、产品质量和服务，与核心客户保持着长期稳定的合作，在很多客户的单个项目中能做到独家供应。通过长期的经验和技術积累，公司积极参与到客户的前期开发设计中，切实帮客户解决问题、优化方案，同时可帮助外资客户实现国产替代，为客户提供可靠并且价格合理的解决方案。

问题二：请问公司策略中的“组件化、集成化”具体怎么理解？

回答：组件化、集成化主要指的是我们除了销售简单的单一零部件，更多的是直接将客户需要的多个部件生产组装完毕之后整体销售，里面可以包括线束、注塑件、PCBA 等多种产品。例如客户原先需要分为电气组、线束组、五金组等分开采购，自己进行组装，现在我们可以直接为客户提供整套方案，而且还能降低成本，免去客户寻找多家供应商的麻烦。公司也可以通过技术、研发和服务实现与客户的深度捆绑，提高客户粘性与公司自身的不可替代性。

问题三：请问公司未来在家电和汽车两个领域的增长趋势如何？项目来源主要是来自新客户吗？

回答：我们目前在手新项目非常充足，比如智能家电方面有挂烫式电熨斗集成组件、吸尘器电机线束与控制组件等项目，目前已经完成打样，另有多个项目在开发中。同时公司近年在新能源汽车领域的销售额持续增长，也有新项目不断陆续投入研发，如公司充电桩模块项目覆盖 400V、800V、液冷充电桩等不同技术路线。相关项目将会陆续投产，为公司带来可观的销售额与利润。

新项目的来源除了新开发的客户外，也有许多老客户的新项目。公司与核心客户有非常稳定的合作关系，研发能力受到客户充分认可，因此不少客户有新项目都会第一时间让我们参与研发报价。

问题四：公司今年毛利率有大幅上升，请问原因是什么？

回答：去年由于公司搬入新厂房折旧增加，同时疫情原因导致销售收入有一定程度下降，因此毛利率处于相对较低的水平。而今年随着销售收入恢复增长，高毛利的组件化、集成化项目陆续实现大批量生产，因此毛利率有所回升。

问题五：原材料价格波动对公司是否有影响？未来毛利率是否还能维持在较高水平？

回答：公司与上下游客户、供应商有成本传导机制，因此公司毛利率受原材料上涨影响较小。其次公司注重提高产品技术含量和附加值，能全程参与并协助客户产品开发，从产品设计、原材料选型、生产工艺优化等多方面提供建议，降低原材料价格波动在产品定价中的影响。同时公司善于通过介入前期产

品研发，将不同项目所用物料进行整合，变小批量多品种的项目为大批量生产与采购，形成规模效益。相信通过提升研发能力、提高生产效率，公司能具有更高的抗风险能力，将毛利率维持在较高水平。

上海威贸电子股份有限公司

董事会

2023 年 11 月 29 日