

证券代码：002757

证券简称：南兴股份

## 南兴装备股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2023-IR013

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（电话会议）
活动参与人员	华宝基金：孙鸾 富安达基金：沈洋 中邮基金：汪显森 国泰基金：姚明昊、王宗凯 华泰柏瑞：吕慧建、林浩祥、陈碧野、钱建江 国元证券：许元琨、冯健然、张欣悦 方正证券：梁岩涛、李贤哲、吕行之 董事会秘书：叶裕平先生 证券事务代表：王翠珊女士
时间	2023年12月1日 10:00、13:30、15:00、15:30
地点	电话会议
形式	线上交流
交流内容及具体问答记录	<p>公司领导介绍了公司和全资子公司广东唯一网络科技有限公司的基本情况，并就经营情况、市场情况和行业情况等与调研人员进行了深入交流。主要内容如下：</p> <p><b>一、专用设备业务产品优势</b></p> <p>公司主要产品包括数控开料系列产品、智能柔线封边系列产品、数控钻孔系列产品以及智能工作站和整厂智能生产线解决方案。近年来，封边系列产品和钻孔系列产品的销售都保持了良好的增长。公司坚持研发创新，</p>

持续升级产品性能和提高产品质量，开料、钻孔、封边都有新的产品推出。以双工位六面钻为例，加工效率极高，每分钟可达 9 片以上，能充分满足客户的需求；以激光封边机为例，是公司最新研发的国内首创的全伺服调整矩形激光封边机，在效率、稳定性和封边效果上都超出客户的预期。公司的产品在市场上具备较强的竞争力。此外，公司产品性能已经接近或达到进口产品，部分产品性能甚至超越进口产品，而价格只有同类产品的 1/2 或 1/3，进口替代趋势明显。

## 二、专用设备业务今年增长较快的原因

1、随着经济的有序恢复，家装市场逐渐恢复正常。从客户和经销商反馈的信息来看，家具企业资本开支增长，下游家具行业在购买设备方面需求较大。

2、上一轮扩充新增的大量设备在近两年进入更新高峰期，叠加产品的性能和效率有较大的提升，家居企业对设备更新换代的需求旺盛。

3、随着人们消费水平升级对家具品质的更高要求，家具下乡政策、存量房二次装修等对家具的刚性需求，使得下游家居头部品牌企业扩充产能、腰部品牌企业更新设备。同时，板材、建材、陶瓷卫浴行业等跨界企业的新进，都有效带动了设备的销售。

## 三、专用设备的销售模式

公司通过总部项目销售、区域经销商、海外经销商分别建立了覆盖国内外销售服务网络的超过 200 家的销售服务中心。公司根据国内不同区域家居企业的分布以及其对生产设备的需求，合理规划各区域销售网点，为客户提供产品销售和售后服务。公司持续向经销商提供全面系统的销售培训和技术支持，以不断提升经销商的销售和服务能力，为客户提供快速便捷的优质服务。公司积极开展标杆客户营销和整体解决方案营销，多渠道

	<p>推广产品，为销售渠道赋能，在国内外持续引入更优质的经销商，进一步提升公司品牌力及国际影响力。</p> <p><b>四、数据中心的情况</b></p> <p>唯一网络以粤港澳大湾区为中心点，以国际领先标准先后自建唯一网络志享（华南）和东莞沙田两座绿色数据中心，目前自建机柜约 4700 个。同时，与三大运营商深度合作，在全国范围内运营边缘数据中心节点超 80 个，覆盖国内近 20 个省 30 多个地市。</p> <p>数据中心配备高规格的基础设施和专业的建维团队，可为客户业务提供安全稳定的运行环境和丰富高效的云网服务。此外，可基于客户定制需求，为客户打造专属模块及企业自有数据中心。目前，数据中心广泛服务于人工智能、互联网、数字娱乐、政企、金融、电子商务、教育、医疗、物流、智能制造等多个领域。</p> <p><b>五、小鹭 AIGC 智能助手的介绍</b></p> <p>近期，唯一网络基于 AI 大模型技术，与微软展开联合创新的小鹭 AIGC 智能助手已经上线，致力于为行业客户提供 AIGC 应用产品和解决方案。目前公司在积极探索客户的应用场景，未来有望应用于电商、医药和游戏等行业。</p>
<p>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</p>	<p>否</p>
<p>活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作为附件）</p>	<p>无</p>