



证券代码：002342

证券简称：巨力索具

## 巨力索具股份有限公司

### 投资者关系活动记录表

编号：【2023】002

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 一对一沟通 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
接待时间	2023年12月1日
接待地点	巨力索具股份有限公司
接待人员	董事会秘书张云、证券事务代表蔡留洋
接待对象	华安证券研究所首席分析师
投资者关系活动主要内容介绍	<p><b>一、参观公司文化及产品展厅并介绍公司基本面总体概况</b></p> <p>公司董事会秘书张云陪同来访人员参观公司文化及产品展厅，并向来访人员简要介绍了公司基本面情况；在参观产品展厅过程中，亦向来访人员简要介绍了公司产品、承接的工程案例以及下游客户情况。</p> <p><b>二、互动交流</b></p> <p><b>1. 公司今年报废处置了部分老旧固定资产，去年也剥离了热力这块业务，更加聚焦和提升主业，那么明年是不是增长的预期会比较强？</b></p> <p>公司2022年底出售供热资产主要是基于保定市徐水区政府为统筹解决徐水城区供热站经营规划，优化供热规划布局，合理配置供热资源，以及更加突出公司主业做出的重要决策。</p> <p>公司近期拆除并分类处置部分现有老旧设备是依据河南公司长远规划和将河南公司建设成为专业化、规模化钢丝及钢丝绳产业基地的指导定位并本着审慎性原则做出的重要决策，通过此次分类处置将极大缩减该部分老旧设备的维修、保养成本支出和购置新设备的成本</p>



支出，做到了物尽其用，对老旧设备翻新、升级后，产能较以往也将有很大提升。

## 2. 为何选在河南建厂？

公司在河南省孟州市投资建厂是经过大量的准备性工作分析做出的重要决策。首先是公司通过对下游客户的分布情况做了系统性分析，认为分布在河南以南、以东、以西的客户群体可以实现全覆盖；同时两大产区的南、北呼应可以有效将业务覆盖全国。其次是兼顾原材料端及客户端，极大缓解了公司原材料端和销售客户端的物流压力，很大程度上降低了公司运输成本的支出。最后，公司也是兼顾考虑部分设备老化，本次项目可有效实现公司生产设备的迭代更新，从而降低生产过程成本。

## 3. 公司明年整体规划如何？

鉴于公司对河南公司长远规划和将河南公司建设成为专业化、规模化钢丝及钢丝绳产业基地的指导定位和在河南公司 2024 年产能如果实现全面达产的前提下，公司正在着手制定 2024 年的经营计划及任务指标，具体情况还需要公司战略与发展委员会讨论通过后实施，可以关注公司后续公告。

## 4. 公司下游增长动力如何？

公司产品涉足的下游行业分布广泛，从来没有对某一个行业形成过重要依赖，个别行业的周期波动对公司经营业绩影响有限，这也是公司一大竞争优势。目前来看，风电行业、“一带一路”建设、基础设施建设等领域是公司增长的动力来源；未来，公司将在现有领域基础上，一是继续强化海洋工程领域的市场拓展，尤其是海上系泊领域的开发与拓展；其次是随之河南公司“10 万吨钢丝及钢丝绳项目”产能的逐步释放，公司将进一步加强其相关领域的拓展及应用。

## 5. 公司订单多长时间可以转化为收益？

除工程类订单需要按照项目进度分期或逐步确认收入（6 个月以上）以外，公司其他类型订单基本上 1 个月和 2-3 个月便可确认收



入。

**6. 合成纤维产品主要出口的地区？**

近年来，公司软索具产品 70%左右的订单来自海外，五大洲均有分布；未来公司也将进一步强化国内市场的拓展。

**7. 系泊索市场空间有多大？**

在系泊应用领域，我国目前整体处于验证阶段向商业化普及应用转变的前期阶段，具体的市场空间还有待进一步确认。

中银国际曾发布研究报告称：“NREL 研究表明，欧洲 80%以上的潜在海风资源位于水深大于 60m 的深水海域，可利用漂浮式风电机组开发的风资源达 4000GW；中国气象局研究显示我国大部分海上风能资源分布在 50m 水深线以外，深海区域风电开发潜力至少为 1000GW。”作为参考。

**8. 系泊索外国主要竞争者？**

截至目前，公司已经取得 DNV 长期系泊缆绳（涤纶）工厂认可证书、DNV 长期系泊钢丝绳接头及缆绳套环锻件工厂认可证书、系泊索 DNV 工厂认可证书、系泊钢丝绳 ABS 认可证书，在国内公司是唯一一家取得多项 DNV 工厂认可证书的企业，标志着公司在系泊领域已经由提供单一系泊产品向提供长期系泊整体解决方案转变奠定了坚实基础；在国外公司的竞争对手主要有法国的阿赛洛和英国的 Bridon 布顿。

**9. 公司未来增长点是什么？**

前面我们提到，风电行业、“一带一路”建设、基础设施建设等领域是公司增长的动力来源；未来，公司将在现有业务和领域基础上，继续强化海洋工程领域的市场拓展，尤其是海上系泊领域的开发与应用；其次是随之河南公司“10 万吨钢丝及钢丝绳项目”产能的逐步释放，相信将是公司的另一增长点。

附件清单	无
日期	2023 年 12 月 1 日