

证券代码：002003

证券简称：伟星股份

浙江伟星实业发展股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2023-037

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他：电话会议
参与单位名称及人员姓名	山西证券：孙萌、王冯 银河基金：于嘉馨、施文琪 中金基金：方榕佳 诺德基金：张昶泓 中科沃土基金：姚慕宇 万家基金：苏秦婉、曹元健
时间	2023年12月8日
地点	-
上市公司接待人员姓名	项婷婷、黄志强等
投资者关系活动主要内容介绍	<p>互动环节</p> <p>1、公司近期接单情况怎样？</p> <p>答：从近期接单情况来看，总体趋势向好，但当前终端消费景气度复苏仍较弱。</p> <p>2、公司预计未来毛利率的趋势怎么样？</p> <p>答：公司产品采取成本加成的定价原则，毛利率会受原材料、产品结构、规模效益等多种因素的影响，同时公司遵循合作共赢的原则，不会片面追求高毛利，但合理的毛利率水平是可持续的。</p> <p>3、下游客户在选择供应商会比较注重哪些方面？</p> <p>答：总体而言，除品质外，客户对于供应商在交期、服务、研发创新能力等方面的优势也越来越重视。</p> <p>4、公司和客户在产品研发方面的合作模式是怎样的？</p> <p>答：在产品研发方面，主要是以下几种形式：一是公司设计师根据市场潮流开发出新品供客户进行选择；二是公司设计师对品牌客户进行一对一服务，根据</p>

客户服装的设计风格，针对性或联合开发；三是直接根据品牌客户的产品设计样稿进行打样生产。

5、公司近几年的份额提升主要原因是什么？

答：主要是受益于公司过去五六年里持续专注于推进全球化、智能制造等战略工作，使得公司的综合实力得到了较快提升；同时在行业景气度不佳时，中小企业的退出会推动行业集中度的提升，使得综合实力较强的头部企业从中获益。

6、目前 YKK 占海外客户的份额较高，公司如何看待未来在海外客户中份额的提升？

答：两家公司各有所长。YKK 的优势主要在于品牌知名度和国际化运营能力，而公司是“产品+服务”的经营理念，注重在为客户供应优质产品的同时提供“一站全程”的服务。另外，公司拉链在产品品类的多样性、时尚性、创新能力以及产品的配套能力等方面都形成了较强的竞争优势。随着生活水平的提高，对个性化产品的需求越加明显，而下游客户为了降低库存风险，下单逐渐形成“小批量、多批量”的模式，对快反的要求越来越高。总体而言，公司更适应当前行业的发展趋势。

7、越南本次附加税的调整对公司的影响如何？

答：具体情况公司还在核实确认，但越南工业园的产能占公司总体产能的比重较小，综合来说，对公司的影响也不会很大。

8、公司明年的经营计划指标是怎样的？

答：截止目前，公司 2024 年度的经营指标尚未正式制定。

附件清单	无
日期	2023 年 12 月 8 日