

广东通宇通讯股份有限公司

投资者关系活动记录表

证券代码：002792

证券简称：通宇通讯

编号：2023-011

| | |
|---------------|---|
| 投资者关系活动类别 | <input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input checked="" type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（ ） |
| 参与单位名称及人员姓名 | 华泰证券 王兴（通信行业首席分析师）； 华泰证券 廖喜武（中山分公司总经理）； 珠海海泽投资 尤其良（副总经理）； 珠海海泽投资 李维明（基金经理）； 珠海聚亿基金 孙滨慧（基金研究员）。 |
| 时间 | 2023年12月14日15:00-18:30。 |
| 地点 | 通宇通讯公司会议室 |
| 公司接待人员姓名 | 黄华（战略投资部副总经理兼董事会秘书）、张炜亮（投资者关系经理）、罗楚欣（证券事务代表） |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | <p>公司于2023年12月14日15:00-18:30在公司会议室接待了参与本次活动的机构分析师、投资人，主要活动内容如下：</p> <p>一、参观公司展厅、5G天线生产车间、微波远场/近场测试暗室。</p> <p>二、公司简要介绍了各版块业务及未来发展规划，与参会机构投资者座谈交流。</p> <p>本次投资者接待活动的主要问答情况如下：</p> <p>1、公司2022年前三大客户业务占比达35%，大客户主要是哪些？</p> <p>答：公司主要客户为国内外的通信运营商及通信设备集成商，公司大客户主要有三大运营商和爱立信、中兴、华为等通信设备集成商，公司大客户相对稳定。</p> <p>2、如何应对海外市场下滑？</p> <p>答：面对部分海外市场国家政策的限制导致海外业务下滑，公司将继续加大海外销售人员和销售费用的投入，在重点地区新增海外办</p> |

事处，加大一带一路、中立国家市场拓展，加强不同地区代理商的相互认证，同时考虑在东南亚投资设厂。在内部管理方面，公司在研发、生产、采购、人力资源等方面采取严厉的降本增效措施，目前在严控成本上已取得显著效果。

3、公司未来业务增量和利润来源主要有哪些方面？

答：国内业务方面，目前三大运营商对通信设备升级有一定需求，客户对 5.5G 产品的新需求也带来了一定的市场增量。除传统三大运营商外，公司开发出了高铁通信应用的龙勃透镜天线、新一代场馆天线等特殊场景定制天线，基于高铁系统通信升级和国内大量高端国际会议通信需求，新一代应用场景还有很大的市场空间。

海外市场方面，国外运营商都有将原来 2G、3G、4G 网络改造为 5G 网络的需求，海外市场对 4G 和 5G 天线还有很大需求。目前公司重点拓展一带一路国家市场，力争明年海外业务能达到高峰时期的八成。此外，俄乌战后重建也亟需尽快恢复通信，能给公司带来一定的增量市场。

4、成都俱吉毫米波雷达产品客户有哪些？

答：公司与华为、中兴在汽车电子领域有接洽，具体合作将综合考虑项目利润等方面而定。

5、今年华为概念较热，公司如何看待通宇二级市场表现？

答：目前公司与华为主要合作在微波天线和基站天线领域，公司管理层专注经营，无意在华为业务刻意宣传。公司将持续做好投资者的沟通交流工作，做好价值传播与市值管理，力争通过持续的技术创新及业绩改善回报股东。

6、公司与中国铁塔的合作是否有延伸，换电柜业务收入是否有提升？公司对新能源业务有何展望？

答：公司进入新能源领域是从中国铁塔智能换电柜项目开始的，去年换电柜相关产品毛利不达预期，但公司还将继续积极参与铁塔公司换电柜 4.0 招标。目前公司新能源业务主要分两个方向，包括智能

| | |
|----------|--|
| | <p>换电柜和通信机房节能储能系统。今年公司启动中通绿能项目，投资建设宁夏电信运营商通信机房及数据中心等屋顶院落的分布式光伏项目，其运营模式主要是向通信机房及数据中心等供电并收取电费。上述项目是公司发展通讯机房光伏节能和站点储能的重要试点项目，希望明年能给公司新能源业务陆续带来增量。</p> |
| 附件清单(如有) | 无 |
| 日期 | 2023年12月14日 |