

证券代码：001319

证券简称：铭科精技

铭科精技控股股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2023-006

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他 <u>（请文字说明其他活动内容）</u> <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 电话视频会议
参与单位名称及人员姓名	泰德圣投资：徐正敏 橡果资管：魏鑫 世纪致远资管：罗云 丰仓股权基金：路永光 鸿运基金：舒殷 睿融基金：许高飞 国泰君安证券：周逸洲 西部证券：彭子祺 辅晟资管：李伟豪 中邮证券：王靖涵 粤骏基金：叶家林 万霖资管：晏梁峻 铂润资管：史现省 尚诚资管：杜新正 金光紫金基金：王子英 山西证券：邵奇刚 申港证券：卢宇峰 元睿资管：蔡令利 牛乎资管：徐磊
时间	2023年12月21日
地点	腾讯企业微信平台线上会议
上市公司人员姓名	副董事长、总经理：杨国强 副总经理、董事会秘书：蔡玲莉 证券事务代表：张尧

交流内容及具
体问答记录

一、 介绍公司的基本情况

蔡玲莉： 公司专业从事汽车五金冲压模具和金属结构件的冲压、焊接及组装。公司拥有先进的模具制造技术和精密冲压技术，为客户提供精密冲压模具和金属结构件的一体化解决方案。

公司产品主要聚焦于汽车零部件领域，涵盖多个汽车核心系统，包括底盘系统、仪表盘系统、座椅系统、排气系统、动力电池系统等。从工艺角度，公司是目前行业内少有的同时掌握模具工艺设计、冲压成型、焊接总成交付等链条式服务的企业之一，并均具备量产能力，能够针对不同客户需求提供一站式轻量化解决方案。

二、 提问环节

Q1： 请问公司产品是如何定价？

杨国强： 公司的模具产品的定价主要由材料费、工艺设计费用，加工费用、维保费用等构成；冲压及其总成交付产品的定价主要由材料费、加工费和管理费三部分构成。

Q2： 公司海外业务发展如何？主要是以日系为主吗？

蔡玲莉： 公司海外业务主要以欧美系为主，常年出口西欧、俄罗斯、南北美洲、东南亚等 30 多个国家和地区。其中西欧国家是我司重要的出口地区之一。公司海外业务正快速拓展，通过在泰国工厂的项目扩建，进一步开拓海外市场，打造海外供货能力，优化公司产能布局。与此同时持续推进研发创新，尤其是以仪表盘五金总成、底盘五金总成、排气五金总成为代表的高附加值产品的开发创新，以获取稳定持续的订单。

Q3： 清远铭科汽车（新能源）零部件产业基地项目的建设情况如何？如何定位？

蔡玲莉： 公司清远工厂建设进度分为两期，一期项目已经建设投产，产能正在逐步放量。二期已经正在加快厂房建设，目前已经完成主体结构的验收，有望在今年完成项目二期的验

收投产。目前清远工厂的定位为，配合公司东莞总部的模具工艺开发，为新能源汽车客户提供金属结构件及零部件总成。

Q4：公司产品毛利率高于行业水平是何原因？

蔡玲莉：公司在冲压模具业务方面主要聚焦于车身覆盖件模具，尤其是技术复杂度更高、溢价空间相对较大的车身侧围模具领域，整体定价更有优势；

公司在技术能力、项目服务管理和产能利用管理方面追求精细，也促进综合成本控制；

在原材料采购方面，公司全国十二家生产基地实现了集中采购分批分区域供货，并启动了期货锁价机制，可以在材料价格较低时，锁定未来一定时期的原材料价格，进一步降低原材料波动对公司业务扩展造成的风险。

在产业协同方面，公司具有五金模具、冲压、焊接等全产业链条的生产交付能力，在配合主机厂协同生产的同时，可以极大的减轻主机厂在冲、焊领域的产能压力，与此同时，在项目开发的初期阶段，能更有效的对新车型设计及设变，提供有效支撑和试验交付，并确保全链条的生产交付能力，增加客户信任度及合作黏性，并逐步提升单一客户的单车价值量。

Q5：在同行业竞争中，公司有什么发展优势？

蔡玲莉：公司在早期已经设立多个工厂，早期厂房建设成本相对较少，截止至目前，公司已在东莞、清远、重庆、武汉、襄阳、大连、上海、苏州、嘉兴、宿迁共 10 个城市设立了生产基地，覆盖国内六大汽车产业集群。公司贴近主要整车厂和一级供应商建立生产基地，能够及时响应客户需求并降低运输成本，在产品同步研发阶段，可以充分、及时地与客户交流产品使用需求，共同确定产品的技术和工艺方案，及时了解客户的最新需求和新车项目开发情况，增强客户订单获取能力。

公司积极响应国家“一带一路”倡议，借助在公司东莞铭科工厂成功实践的模具开发、工艺制造经验，于 2017 年在泰国

投资建设竹田盛安（泰国）并成功运营，通过推进其他海外项目建设，以加强公司在汽车零部件领域全球化布局的产业优势。综合来看，公司具有很强的承接新项目能力，公司管理层在新项目的选择尤为慎重，严格把控业务风险以获取更高效益。

Q6：公司 2023 年是否会大幅增加投资者回报分红比例，彻底改变市值管理差的局面，也有利于后续公司快速发展所需的再融资业务开展，谋求企业良性发展，达到企业与投资者双赢的局面？

杨国强：您好，公司一贯重视投资者回报，注重维护公司和全体股东的权益，近年来自满足分红条件的年度开始，持续进行现金分红，现金分红率达 100%。公司近年来的利润分配预案均符合分红相关法律法规以及《公司章程》的规定，是在兼顾公司未来发展规划以及股东利益的基础上制定的。2020-2022 年年度现金分红分别为：4242 万元、4949 万元、3535 万元。近三年累计现金分红金额达母公司可分配利润的 70%以上，且超过近三年平均合并报表净利润的 40%。

公司会综合考虑投资者的即期利益和公司的长远发展，在保证公司正常经营业务发展的前提下，最大可能的实施现金红利分配方案，有效的保障全体股东的合理投资回报。公司管理层将继续勤勉努力经营，致力于不断提升公司汽车五金模具及零部件总成产品品质和经营业绩，争取为广大投资者带来更多回报，感谢您的关注！

Q7：公司业务占比中新能源相关的收入占比有多少，今年及明年的预期数值如何？

蔡玲莉：截止到 2022 年年报披露的数据来看，公司目前新能源业务占比在 10%左右，今年上半年，受部分客户的产销不及预期的影响，对应业务营收放量减缓，导致相关业务营收占比未能继续放量，纵观 2023 年全年业务情况，新能源业务占比将持续扩大，并随着明年在手订单的放量，新能源业务占比将

持续提升，并成为公司营业收入的主要构成部分。

公司对待新能源汽车客户的业务承拥抱姿态，将积极对接，并努力争取相关潜在优质客户的订单。在新能源汽车渗透率不断提升的大背景下，加大新能源汽车客户的开发力度，在保证公司稳定盈利水平稳定的前提下，努力提高公司整体营收规模，保持持续增长，并通过增加上市公司现金分红频次，增强投资者的获得感。

Q8：如何看待铝镁合金在汽车零部件领域的发展潜力？

杨国强：铝镁合金在汽车零部件领域有着广泛的应用，主要因为它们具有较低的密度、良好的强度和优越的耐腐蚀性能。铝镁合金在汽车零部件领域的发展前景方面的一些关键因素主要为：

1. 轻量化趋势：铝镁合金的主要优势之一是其相对较低的密度，使其成为轻量化设计的理想选择。随着对汽车燃油效率和排放标准的不断提高，轻量化仍然是汽车制造业的主要趋势之一，而铝镁合金正是满足这一需求的重要材料之一。

2. 强度和刚性：铝镁合金具有良好的强度和刚性，这使得它们适用于需要高强度和结构刚性的汽车零部件。例如，车身结构、底盘零部件和悬挂系统等。

3. 耐腐蚀性：铝镁合金对腐蚀的抵抗能力较强，这在汽车行业中尤为重要，特别是在恶劣的环境条件下，例如雨水、路盐等。

4. 制造工艺的进步：铝镁合金的制造工艺在不断进步，特别是压铸和锻造技术。这些技术的改进使得生产更加高效，并且能够实现更复杂、更精细的零部件制造。

5. 可持续发展：铝镁合金相对于传统的材料，如钢铁，具有更好的可回收性，有助于降低汽车生产的环境影响，符合可持续发展的趋势。

	<p>6. 价格稳定性：随着生产规模的扩大和制造工艺的改进，铝镁合金的成本逐渐降低，使其更具竞争力。</p> <p>总体而言，铝镁合金在汽车零部件领域有望继续取得显著的发展。然而，需要注意的是，材料选择取决于具体的应用和性能要求，不同的汽车制造商和项目可能会有不同的材料选择策略。</p>
<p>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</p>	<p>本次调研过程中，公司接待人员与投资者进行了充分的交流与沟通，公司严格依照《深圳证券交易所股票上市规则》等规定执行，未出现未公开重大信息泄露等情况。</p>
<p>活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作为附件）</p>	<p>无</p>