

股票代码：002096

股票简称：易普力

### 易普力股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2023-009

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	融通基金：陈泽伟、刘申奥 华福化工：魏征宇 大成基金：段一帆、徐雄晖 富荣基金：骆奕诚、陈宇 民生加银基金：李君海 交银施罗德基金：郭若 泮谊投资：刘军
时间	2023年12月29日（星期五）上午9:00-10:30
地点	公司105会议室
上市公司接待人员姓名	董事会秘书：邹七平 证券事务部：王秋英
投资者关系活动主要内容介绍	<b>1、请问民爆行业的发展格局有哪些特点？</b> 答：您好！根据民爆行业“十四五”规划，民爆行业发展格局主要特点如下： <b>一是持续推进行业重组整合。</b> “十四五”期间，继续按照政府引导、企业自愿的原则不断加大重组整合力度，对于龙头骨干企业及完成实质性重组整合、实施“拆线撤点减证”的企业给予政策支持，促进市场要素向优势企业集中，企业数量进一步减少，形成3-5家具有较强行业带动力、国际竞争力的大型民爆一体化企业（集团）。 <b>二是进一步调整和控制产能布</b>

局。统筹考虑市场、安全、环境、政策等要素，优化民爆产能规划布局。除对重组整合、“拆线撤点减证”等给予支持政策外，原则上不新增产能过剩品种的民爆物品许可产能。鼓励各地遵循统筹规划、合理布局原则，引导企业（集团）按照市场需求，调整产能布局，使区域市场供需趋于平衡。三是持续优化产品结构。严格执行工业雷管减量置换为工业数码电子雷管政策，全面推广工业数码电子雷管，除保留少量产能用于出口或其它经许可的特殊用途外。继续压减包装型工业炸药许可产能，稳步提升现场混装炸药许可产能占比，到 2025 年末，企业现场混装炸药产能占比不低于 35%。

**2、问：请介绍一下包装炸药与混装炸药的区别？**

答：您好！包装炸药是在固定生产线采用专用设备通过生产工序制成不同规格的炸药，经过生产单位库房存放、运输、流通单位库房存放、使用单位库房放存等诸多中间环节，最后送至爆破现场进行爆破。现场混装炸药生产工艺流程相比包装炸药生产工艺流程更简单，省去了炸药包装工序及炸药流转的中间环节，一般由地面站和现场混装车两个系统完成生产，现场混装车将炸药制备原材料等运至爆破作业现场后，现场混制炸药，装药后进行爆破。相较于包装炸药，现场混装炸药在配方上更环保，在运输上更安全，在装药上更高效，在成本上更经济，在爆破效果上更优质。

**3、问：请介绍一下贵公司重组整合之后基本面的变化？**

答：您好！公司重组之后公司经营的主要变化体现在四个方面。一是在业务结构方面，公司业务结构由原来的民爆器材生产销售为主转变为以爆破工程服务为主，根据公司半年报财务数据，公司爆破服务业务的收入占比

达到约 65%；二是在市场布局方面，公司重组完成后国内业务覆盖约 20 个省（自治区、直辖市），为实现区域控制，公司打造了内蒙古、新疆、四川、湖南、广西、湖北、重庆、河南 8 个核心省域，形成由西北、华北煤炭矿山服务市场，西南铁矿、有色金属矿山服务市场，华中华南建材矿山服务市场组成的五大核心市场。国际业务涵盖亚洲、非洲及美洲等多个国别；三是在产能规模方面，重组之后公司管理的工业炸药许可产能由 17.3 万吨调整为 56.55 万吨，同比重组前增加 2.3 倍，产能规模居行业前列；四是在经营质量方面，根据定期报告数据，公司前三季度营业收入 62.85 亿元，同比重组前原南岭民爆增长 288.09%；实现归属于上市公司股东的净利润 4.74 亿元，同比重组前原南岭民爆增长 1174.79%，重组后公司整体业绩高速增长，收益水平和经营质量显著提升。

**4、问：请介绍一下贵公司新增订单的情况？**

答：您好！公司市场开发坚持稳存量、拓增量，聚焦大项目重点项目集中攻关，根据公司披露数据，前三季度公司新签订单合同金额为 182.98 亿元，创历史最好水平，包括“新疆兖矿其能煤业有限公司准东五彩湾矿区四号露天矿一期工程项目钴爆剥离项目，合同金额为 47.13 亿元”，服务周期为 5 年。此外，今年第四季度，葛洲坝易普力公司作为联合体牵头方与安徽宝镁轻合金有限公司签署《安徽宝镁轻合金有限公司花园吴家冶镁用白云岩矿年产 4000 万吨采矿及加工工程和物流园区矿产品加工一体化建设运营总承包项目合同》，对应合同含税总金额约为 123.24 亿元，服务周期为 30 年。下一步，公司将统筹做好资源调配，加快新签约项目履约转化，为公司高质量发展增添新的动能。

	<p><b>5、问：请介绍一下贵公司海外业务的布局情况？</b></p> <p>答：您好！公司建立“国际业务部统筹引领、区域市场具体实施、境外单位深度参与”的市场开发体系，形成“贸易探路，工程落地，投资深耕”市场开发模式，在利比里亚、纳米比亚、巴基斯坦、马来西亚等国别设立了3家全资子公司、2家控股子公司和3家分支机构，业务涉及西部非洲、南部非洲、中亚、亚太等区域，开展采矿施工总承包、民爆一体化服务和民爆产品生产、销售等业务。2023年上半年完成国际业务营业收入2.1亿元，占公司营收比重5.25%。下一步，公司将聚焦重点矿业国别、“一带一路”沿线国别，加快和优化海外市场布局，做优做强做大海外民爆一体化业务和矿山工程业务，实现国际业务高质量发展。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2023年12月29日