

证券代码：002757

证券简称：南兴股份

南兴装备股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2024-IR001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（电话会议） <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动
活动参与人员	华夏基金：吕佳玮、王晓李、邓寒 国金证券：满在朋、李嘉伦 中交资本：赵博 董事会秘书：叶裕平先生 证券事务代表：王翠珊女士
时间	2024年1月3日 15:00、16:30
地点	电话会议
形式	线上交流
交流内容及具体问答记录	<p>公司领导介绍了公司和全资子公司广东唯一网络科技有限公司的基本情况，并就经营情况、市场情况和行业情况等与调研人员进行了深入交流。主要内容如下：</p> <p>一、专用设备业务增长较快的原因</p> <p>1、上一轮扩充新增的大量设备在近两年进入更新高峰期，叠加产品的性能和效率有较大的提升，家居企业对设备更新换代的需求旺盛；</p> <p>2、下游家具行业对设备智能化、柔性化程度的要求越来越高，有效带动了需求的增长；</p> <p>3、板材、建材、陶瓷卫浴行业等跨界企业的新进，有效带动了设备的销售；</p> <p>4、得益于公司产品性能和质量的不断提升，产品性</p>

能已经接近或达到进口产品的水平，部分产品性能甚至超越进口产品，而价格只有同类进口产品的 1/2 或 1/3，进口替代已是大势所趋。

二、专用设备未来产能的规划

公司目前经营状况良好，产能利用率较高。为进一步优化公司的生产布局，促进公司生产经营的发展以及经营效益的提升，公司拟投资建设智能装备生产基地项目。

本次投资的项目所在地毗邻公司在东莞现有的两大制造基地，符合公司的战略发展布局，有利于公司资源的合理配置，进一步扩大公司对高端家具装备的生产能力，提高产品的生产效率和质量，满足下游板式家具制造企业对机械设备的市场需求，提升公司市场份额，从而进一步发挥规模经济效应，以达到公司持续稳健经营并不断提高利润水平的目的，巩固公司在行业内的地位，为公司未来持续发展奠定坚实基础。

三、专用设备的销售网络建设

公司通过总部项目销售、区域经销商、海外经销商分别建立了覆盖国内外销售服务网络的超过 200 家的销售服务中心。公司始终与经销商伙伴保持良好的合作关系，持续加强对经销商渠道的关注和建设，向经销商提供全面系统的销售培训和技术支持，以不断提升经销商的销售和服务能力，为客户提供快速便捷的优质服务。未来，公司将在国内外持续引入更优质的经销商，进一步提升公司品牌力及国际影响力，进一步提高市场占有率。

四、专用设备的海外销售情况

随着公司的产品力不断提升，国外客户对公司品牌的认可度越来越高，产品出口量不断创历史新高。公司将继续开拓海外市场，持续扩大销售网络，未来将重点

	<p>开拓东南亚、欧洲、南美和北美市场。</p> <p>五、数据中心的情况</p> <p>唯一网络以粤港澳大湾区为中心点，以国际领先标准先后自建唯一网络志享（华南）和东莞沙田两座绿色数据中心，目前自建机柜约 4700 个。同时，与三大运营商深度合作，在全国范围内运营边缘数据中心节点超 80 个，覆盖国内近 20 个省 30 多个地市。</p> <p>数据中心广泛服务于人工智能、互联网、数字娱乐、政企、金融、电子商务、教育、医疗、物流、智能制造等多个领域。志享数据中心的上架率约 80%，客户结构健康，上架率比较平稳；南兴云数据中心自建机柜目前正在按计划上架中，积极寻找优质客户，逐步提高上架率。</p> <p>六、IDC 及云计算业务的发展规划</p> <p>唯一网络聚焦国家数字经济发展战略规划，结合公司在数据中心、云网服务领域的多年沉淀与核心优势，为客户打造适应数字经济发展需要的坚实数字经济基础，助力企业高质量发展。公司将密切关注行业动态和新技术发展，并积极寻求与业内有 IDC、云计算业务需求的企业开展多方位的合作，同时针对客户应用痛点的需求，提供适应客户需求的一站式产品化服务或定制化解决方案，持续推进公司云计算及数据中心等数字基础设施的建设及推广运营。</p>
<p>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</p>	<p>否</p>
<p>活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作为附件）</p>	<p>无</p>