

股票代码：002096

股票简称：易普力

### 易普力股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2024-001

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	申万宏源：任杰、刘贝，工银瑞信：周鑫 浙商资管：王圆，煜德投资：孙佳丽 嘉实基金：沈玉梁，拾贝投资：郑晖 彬元资本：周振兴，恒安标准保险：王祉衡 天风证券：唐婕，国海证券：罗琨、廖子怡 中泰证券：王华炳，运舟资本：廖书迪 宁银理财：孙文瑞，华夏基金：陈伟彦 长安基金：肖榆麒，财信证券：周策 东方证券：倪吉，西南证券：黄寅斌 中信证券：任丹
时间	2024年1月10日（星期三）上午 10:00-12:00
地点	公司 105 会议室
上市公司接待人员姓名	总会计师：胡丹 董事会秘书：邹七平 证券事务部：王秋英
投资者关系活动主要内容介绍	<b>1、请问贵公司在水利工程方面有哪些经验优势？</b> 答：您好！葛洲坝易普力公司随三峡水利枢纽工程上马而成立，首次将混装炸药新技术成功引入三峡工程等水电工程领域。在三峡工程中，首创了融合设计、钻孔、装药、爆破的一体化作业模式，解决了狭窄作业面保护层开挖的爆破控制技术难题，应用于永久船闸、地下电

站洞室群开挖，承担了三峡工程近 70%的爆破工程量。公司依靠现场混装炸药爆破一体化作业模式及领先的爆破施工技术，先后承接了水布垭水电站、向家坝水电站、乌东德水电站、龙滩水电站等 10 余项国家重点水利水电工程项目，针对各种复杂作业条件提供个性化解决方案，积累了在不同作业环境、作业场景的爆破一体化服务的丰富经验。

**2、问：请介绍一下贵公司在矿山服务中的“工程爆破服务、钻爆服务、总承包服务”这三个方面业务的主要服务内容？**

答：您好！概而言之，公司工程爆破服务多采用炸药和雷管，通过设计、装药、联网、警戒、起爆、爆后检查等过程为业主提供服务；钻爆服务则在爆破环节上增加了钻孔服务；工程总承包服务则是在钻爆服务工序的基础上，增加挖装、运输等环节，根据业主需求，采取不同的工程服务模式。随着公司业务发展和综合实力提升，公司工程业务链条由爆破业务向钻爆业务到总承包业务逐步延伸，工程项目中总承包项目营收占比逐年提升。

**3、问：请介绍一下不同省份的民爆物品价格是怎样的？**

答：您好！2014 年，国家发改委、工信部、公安部联合发布《关于放开民爆器材出厂价格有关问题的通知》，放开民爆器材出厂价格，价格由供需双方协商确定。随着价格政策放开，民爆物品已全面实现市场化。目前国内各省区民爆物品销售模式主要有两种，一是省内有相对统一的民爆物品销售平台，省内外生产企业的民爆物品绝大部分通过省市平台销售给终端用户，二是没有统一销售平台，省内外生产企业均直接销售各终端用户。

不同省区的民爆器材销售价格不一，如民爆炸药销售价格部分省区存在 1000-3000 元/吨的差异。

**4、问：请介绍一下民爆行业的发展增速？**

答：您好！民爆行业的上游与生产所需的基础化工原料有关，包括硝酸铵、乳化剂、膨胀剂、爆破线等；民爆行业的下游主要涉及矿山开采、基础设施建设等领域，宏观经济景气程度也会直接影响到中游民爆企业的经营状况。近年来，民爆行业产值稳中有进，生产净值和销售规模均呈逐年增长态势。根据中国爆破器材行业协会数据，2016-2021 年，民爆行业生产净值年均复合增速为 6.45%。民爆行业的生产企业累计完成生产净值 393.57 亿元，较上年增长 14.28%。2023 年 1-11 月份，民爆生产企业（不含爆破工程服务）累计完成生产、销售净值分别为 401.87 亿元和 400.01 亿元，同比分别增长 13.49%和 14.32%。

**5、问：请介绍一下行业产能的管理导向？**

答：您好！行业“十四五”规划明确了行业发展方向和要求，对当前工业炸药、工业雷管还存在产能过剩的现象，行业主管部门通过持续深化民爆行业供给侧结构性改革，不断调整优化行业结构。**一是持续推进企业重组整合。**明确了生产企业数量将减少到 50 家以内。**二是优化调整产能布局。**原则上不新增工业炸药、工业雷管等产能过剩的民爆物品许可产能。同时，鼓励各地引导企业按照市场需求，调整产能布局，使区域市场供需趋于平衡。**三是优化产品结构。**全面推广工业数码电子雷管，继续提高企业现场混装炸药许可产能占比，比例将由 30%提高到 35%。此外，鼓励企业依据市场需求有序释放产能，引导过剩产能加快退出。

	<p>公司积极落实行业“十四五”规划，优化产品结构，有序引导无效和低效包装炸药产能向绿色、环保、安全、高效的混装炸药产能转移，混装炸药许可产能占比超过50%，并获得行业主管部门0.4万吨产能奖励。</p> <p><b>6、请介绍一下贵公司在项目投标方面的优势？</b></p> <p>答：您好！公司项目投标优势主要体现在四个方面：<b>一是行业品牌方面</b>，公司拥有具备营业性爆破作业单位、矿山工程施工总承包“双一级”资质，工业炸药许可产能56.55万吨/年，位于行业前列；是行业内矿山建设先进理念的引领者，也是矿山民爆一体化应用的典范，在现场混装领域全国排名第一。<b>二是市场布局方面</b>，依托在水电领域的王牌混装爆破一体化技术能力，在民爆行业内首推实现了混装炸药跨省一体化服务，混装产能占比超过50%，目前在全国20个省开展工程服务业务，产品销售市场覆盖国内25个省市。<b>三是人才团队方面</b>，组建绿色民爆研究院，现有专职研发人员50余人；建有工程技术研究中心、博士后工作站等科研平台，拥有集国家级学术带头人、技术技能专家、研发工程师、服务工程师于一体的科技创新管理团队，拥有一批政治过硬、业务精通、经验丰富的专家人才队伍和经营管理团队。<b>四是专业技术方面</b>，研发了多应用场景的现场混装炸药工艺和装备、高可靠系列化电子雷管产品及起爆技术，构建了基于精益爆破理念的智能爆破技术体系，可满足不同规模的矿山民爆物品供应与生产需要。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2024年1月10日