深圳市安奈儿股份有限公司投资者关系活动记录表

编号: 2024-002

	7m J. 2027 002
投资者关系活动类别	□特定对象调研 □分析师会议
	□媒体采访 □业绩说明会
	□新闻发布会 ✓路演活动
	□现场参观
	□其他
参与单位名称及	平安基金 季清斌
人员姓名	国联基金 孙磊 骆尖 陈祖睿
时间	2024年1月15日
地点	深圳
上市公司接待人 员姓名	副董事长、副总经理兼财务负责人冯旭先生
	董事会秘书宁文女士
	深圳创新科技术有限公司技术解决方案中心总经理金龙先生
	1、公司为什么在众多的大数据标的中选择收购创新科的股
	权?
	答复: 创新科成立将近 20 年,不管从技术、客户,还是业绩
	方面都是比较稳定和成熟的。技术方面,创新科是具备完整底层代
	码开发能力的国产企业,技术经过多年的市场检验。客户方面,创
	新科服务对象广泛,包括传媒、轨道/交通、通信、安防、互联网、
投资者关系活动	教育/医疗、能源等领域的企业,客户资源优质。业绩方面,创新科
主要内容介绍	2022 年营业收入 4.08 亿,净利润约 7,500 万元,2023 年前三季度
	的营业收入 5.62 亿,净利润约 8,500 万。同时,在这次收购中创新
	科实控人还做了业绩承诺: 2024/2025/2026 年实现的经审计合并报
	表范围内归属于母公司股东的净利润不低于 1.64 亿元、1.95 亿元、
	2.47 亿元。
	所以,从技术、客户、业绩来看,创新科都比较符合公司投资
	标的的标准。

2、创新科如何保证 2024-2026 年业绩承诺可以实现?

答复:创新科在手订单覆盖率较高,客户需求充足,可为后续收入转化奠定基础;创新科产品在全面性、性价比、灵活性、定制化方面在行业中具备差异化竞争优势,既有技术价值在产品调优和研发效率均有体现,数据中心等新销售模式基本得到市场验证;随着 5G、云计算、人工智能等新一代信息技术的快速发展,和国家"十四五"规划中将"加快数字化发展、建设数字化中国"作为国家战略的提出,也为云计算为代表的新一代信息技术产业带来了广阔的发展空间。

3、创新科有哪些技术优势?

答复:创新科是一家以大数据存储系统为基础,集数据中心、云服务和大数据服务为一体的高新技术企业,拥有国内外 200 余项专利和 100 余项软件著作权。同时,创新科是工信部产业化重点支持大数据企业、国家级精专特新小巨人企业、国家信创联盟企业、广东省大数据工程研究中心,曾入围 2020-2021 年中央国家机关政府采购中心电子商务供应商名录,曾参与上海世博会视频监控系统、国家超算中心(深圳)高性能计算系统和中国人民银行征信中心业务存储系统等重大项目。目前创新科主要产品已与华为鲲鹏、飞腾、海光、申威等国产 CPU 生态完成兼容开发适配,以上兼容适配能力已获得相关国产 CPU 生态完成兼容开发适配,以上兼容适配能力已获得相关国产 CPU 生态厂商的认证证书。经过了近 20年的市场考验,创新科依靠其深厚的底层代码技术研发能力,获得了国内市场的认可。未来,公司也将督促创新科增加研发投入,推动技术创新和产品开发,持续加强技术壁垒,保证技术的长期竞争优势。

4、未来创新科是否有扩产计划?如果扩产速度如何?

答复: 创新科将根据市场情况逐步扩大产能。创新科的软件是自主研发的, 硬件部件则是通过市场采购, 在这种模式下如果创新科扩产的话, 速度会比较快。

5、公司是否还有继续收购创新科股权的计划?

	答复: 若创新科后续经营状况较好, 公司不排除进一步收购其
	股权或对其追加投资。
	6、公司明年的童装业务有什么规划?
	答复:公司会继续进行运营体制改革和组织人效优化,提升线
	下直营店铺店效;加大存货精细化管理力度,提升存货管理效率;
	强化费用管控水平,提升综合管理能力。
附件清单	无
(如有)	
日期	2024年1月16日