

方大集团股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2024-02

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	长城证券：花江月、王龙 中天国富证券：竺艺
时间	2024年1月25日
地点	深圳方大城 T1 栋 39 楼会议室
上市公司接待人员姓名	董事会秘书：肖杨健 证券事务代表：郭凌晨
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1、公司幕墙及新材料产业订单储备充足，核心竞争优势是什么？ 答：截至 2023 年第三季度末公司幕墙及新材料产业订单储备 631,109.71 万元，是 2022 年公司幕墙及新材料产业营业收入的 2.19 倍。公司在高端智慧幕墙领域深耕 30 多年，积累了丰富的项目设计实施经验及知名案例，是国内高端幕墙系统产业首选品牌之一。作为幕墙行业的头部企业，为客户提供集研发、设计、生产、安装和技术服务为一体的整体解决方案，产业链配套完整，持续深化精细化管理，加大数字化、智能化建设，在产品品质、技术服务等方面具有较强综合实力。</p> <p>完善的产业布局为公司提高市场占有率及综合竞争力也提供了重要保障。公司以深圳为总部，在东莞、上海、成都、南昌、等地建有生产基地。方大（赣州）低碳智造总部基地项目正在进行主体结构施工建设，建成后将进一步提升公司的竞争力和可持续发展能力。</p>
	<p>2、公司海外业务增长较快，主要优势是什么？海外市场未来有哪些布局？ 答：公司 2023 年上半年境外收入增长 96.22%，主要得益于积极响应国家“一带一路”倡议，率先跨越国门，凭借行业领先的技术、品牌、服务等优势，业务已经拓展到新加坡、马来西亚、印度、卡塔尔、阿联酋、蒙古、澳洲、新西兰、安哥拉、孟加拉、哥伦比亚、希腊等“一带一路”沿线国家，业务包括地铁屏蔽门、幕墙、铝板材料等。公司在国际市场上已经形成了一定的品牌影响力，具有较强的竞争力。</p>

	<p>公司将加强海外业务人才团队建设，加大力度进行海外业务拓展和布局，争取打造更多海外精品项目，提高公司的知名度和市场竞争力。</p> <p>3、公司是如何控制应收账款风险？ 答：公司注重应收账款风险管理，从订单签订的源头控制，甄别客户资信情况、筛选优质订单。在执行过程中，强化以合同为中心的项目管理，严格按照合同约定收款，同时在公司内部加大收款考核制度的优化力度，多举措加快应收账款及时回收。</p> <p>4、公司接连中标多个海外地铁屏蔽门项目订单，轨道交通屏蔽门产业境外市场主要在哪些区域？ 答：2023年公司轨道交通屏蔽门产业收获的海外订单主要有新加坡 CR152 和 R152A 地铁项目、雅典地铁 4 号线、香港地铁 1254 项目等。公司是国内较早从事地铁站台屏蔽门系统的研发、设计、制造、安装和运维的企业，通过二十多年的积累，公司具备了行业领先的自主技术、专业服务、品牌等优势，先后在新加坡、马来西亚、泰国、印度、哥伦比亚、希腊等“一带一路”沿线国家和地区获得重要项目订单，在全球承接了 100 多条地铁站台门项目，得到海内外客户广泛认可，成为全球性城市轨道交通站台屏蔽门系统供应商。</p> <p>5、公司轨道交通屏蔽门维保业务如何规划？非公司承建的轨道交通线路，公司也做维保业务吗？ 答：随着城市轨道交通网络的不断扩展以及现有地铁屏蔽门的使用年限不断增加，专业的维护和保养成为轨道交通运营的关键环节。公司具备轨道交通屏蔽门系统的全产业链技术服务优势，拥有站台屏蔽门系统智能运维保障系统，能够实时关注与记录设备系统的健康度水平，实现数据中心与产品间的实时通讯，通过智能运维的专业化的软件分析运行数据。随着投入运营的城市轨道交通线路不断增长以及现有地铁屏蔽门的使用年限不断增加，轨道交通屏蔽门维保服务的需求市场不断扩大，公司的维保业务也将会有更多的发展机遇。 公司的轨道交通屏蔽门维保业务面向所有轨道交通线路，不限于本公司承建的项目。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2024 年 1 月 25 日