



证券代码：002749

证券简称：国光股份

债券代码：128123

债券简称：国光转债

四川国光农化股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2024-003

| | |
|-----------------|---|
| 投资者关系 活动类别 | <input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（ ） |
| 活动参与人员 | 中信建投证券股份有限公司 邓皓烛 上海东方证券资产管理有限公司 向仕杰、秦绪文、刘锐 富国基金管理有限公司 曹晋 融通基金管理有限公司 李文海、任涛、刘安坤、陈泽伟 敦和资产管理有限公司 吴极 汇添富基金管理股份有限公司 田立 国光股份 颜铭、证券事务代表 李超 |
| 时间 | 2024年1月29日 |
| 地点 | 公司龙泉办公区 |
| 形式 | 电话会议 |
| 交流内容及具 体问答记录 | 问 1： 请介绍一下公司 2023 年度业绩预告情况。 答： 公司预计 2023 年实现归属于上市公司股东的净利润 3-3.2 亿元，同比增长 164.1%-181.7%。主要原因是：一是 2022 年 4 季度以来上游原材料价格下降，公司毛利率上升；二是销售费用率下降；三是公司在大田作物上的应用推广顺利，对公司营业收入增加起到了促进作用。 问 2： 公司产品非农业用药市场的销售情况如何？ 答： 非农业用药主要应用于城市园林绿化、生态修复、森林有 |



害生物防治、园艺栽培、家庭绿植、花卉生产销售等方面，子公司国光园林立足于花卉苗木园林绿化领域。随着城市的扩张，人居环境的持续改善、提升，城市绿地面积不断增加，绿化养护市场规模不断扩大，因此非农业用药市场空间也越来越大。恒大债务危机后，公司加强了对地产类客户的筛选和回款管理，把工作重点放在了养护类产品及用户的开发上，2024 年公司已经摆脱了恒大暴雷事件的影响，园林业务同比有较明显增长。

问 3：公司对推广作物全程解决方案的经销商有何要求？提供哪些支持？

答：在作物全程解决方案方面主要是推广基础较好的大田作物产区的有实力、有意愿、有想法、有技术积累的经销商。在对经销商的支持方面，优先提供技术支持、优先提供产品支持、优先提供人员支持。

问 4：经销商为什么愿意配合公司推广作物全程解决方案？

答：第一，一个区域内农资用户是有限的，而竞争是相对激烈的，经销商在经营的过程中也需要寻找突破，避开同质化竞争，独具特色的公司作物全程解决方案就是突破口。第二，经销商技术力量比较薄弱，而公司有强大的技术服务团队，成熟的作物技术方案，指导性强，复制性强，经销商推广起来省事放心。第三，公司“产品+技术+服务”的作物全程解决方案使得用户对经销商和公司形成技术依赖关系，增加用户对经销商和公司的黏性，有利于经销商自身的发展。

问 5：公司 2024 年在大田作物推广方面有何打算？

答：我国农作物种植面积约 25 亿亩次，公司 2023 年开始在大田作物上推广作物全程解决方案，从推广的情况来看，可以大幅提高公司产品单亩销量。2024 年公司将在作物全程解决方案上继续发力，力争在大田作物推广上实现新突破。

问 6：公司产品的季节性强吗？

答：每年的 3-9 月是农作物生长的高峰期，也是农药使用的高



| | |
|---|---|
| | <p>峰期。由于公司产品线越来越丰富，近年来公司四季度的营业收入占比持续上升。从全年来看，第一季度的营收在全年的占比最小，第二季度的营收在全年的占比最大。</p> |
| <p>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</p> | <p>公司不存在应披露而未披露的重大信息。</p> |
| <p>活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作为附件）</p> | <p>无。</p> |