

证券代码：002382

证券简称：蓝帆医疗

公告编号：2024-007

债券代码：128108

债券简称：蓝帆转债

## 蓝帆医疗股份有限公司

### 2023年度业绩预告

本公司及董事会全体成员保证信息披露的内容真实、准确、完整，没有虚假记载、误导性陈述或重大遗漏。

#### 一、本期业绩预计情况

1、业绩预告期间：2023年1月1日至2023年12月31日

2、预计的业绩：

亏损  扭亏为盈  同向上升  同向下降

项 目	本报告期	上年同期
归属于上市公司股东的净利润	亏损：51,000万元-61,000万元	亏损：37,231.63万元
	比上年同期下降：36.98%-63.84%	
扣除非经常性损益后的净利润	亏损：58,000万元-68,000元	亏损：65,717.35万元
	比上年同期下降：-11.74%-3.47%	
基本每股收益	亏损：0.51元/股-0.61元/股	亏损：0.37元/股

#### 二、与会计师事务所沟通情况

2023年度业绩预告相关财务数据未经注册会计师审计，但公司已就业绩预告有关事项与年报审计会计师事务所进行了预沟通，公司与会计师事务所在2023年度业绩预告方面不存在重大分歧。

### 三、业绩变动原因说明

报告期内，公司扣除非经常性损益后的净利润较去年同期变化幅度不大，预计体现为亏损减少 11.74%至扩大 3.47%。但由于苏州同心医疗科技股份有限公司（以下简称“苏州同心”）投资收益等非经常性损益事项的差异，导致归属于上市公司股东的净利润有较大波动。报告期内公司业绩受如下原因综合影响：

**1、公司心脑血管事业部经营业绩明显向好：2023 年实现销售收入超过 10 亿元，与 2022 年相比增幅约 30%；和 2022 年扣除苏州同心公允价值影响后的税后净亏损相比，亏损进一步收窄超过 20%。**

心脑血管事业部业绩整体向好的主要原因是：

①2023 年随着集采支架提价，新产品持续入院销售，公司的综合毛利率得到提升，特别是中国区，毛利率增长 30%，随着公司自主研发新产品开始梯次上市，公司心脑血管事业部自 2023 年起进入营收快速增长阶段；

②2023 年中国区销售收入相比 2022 年涨幅超过 90%，其中吉威医疗 2022 年获批的中国药监局创新通道产品柏腾™优美莫司涂层冠状动脉球囊扩张导管，在京津冀联盟、广东联盟、江苏联盟、上海等省级集采均获得中标，并取得了泰国、印尼注册证，实现了海外销售的突破。Biofreedom®支架在中国上市后获得良好的市场表现，植入量增长超过 120%，两款独家原研创新产品上市后获得市场高度认可，仅这两款创新产品销售收入占公司中国区域 2023 年销售收入比例 20%左右；

③2023 年海外销售收入相比 2022 年涨幅超过 10%，其中亚太地区营收实现近 20%的增长率，欧洲区域营收也实现增长；

④Allegra 瓣膜获批 MDR 新法规下的 CE 注册证，拥有主动脉狭窄和瓣中瓣双适应症，并持续在全球推广，截至 2023 年累计在全球 29 个国家和地区实现销售，2023 年新进入的国家和地区超过 10 个，其中包括人口大国土耳其和墨西哥，在中国瓣膜公司海外商业化中走在前列，也充分说明了海外强大的销售网络可以为公司不断推出的新产品带来商业化的成功。Allegra Imperia 瓣膜在国外的注册临床完成全部入组，目前正在随访。

⑤随着心脑血管事业部持股平台北京蓝帆柏盛医疗科技有限公司成功增资引入战略投资者，充分证明了市场对公司在心脑血管领域发展前景的认可，一方面优化了股权结构，借助大健康领域产业基金、国资投资平台优势资源，获取优质的产业资源，形成资本与产

业链的协同效应；另一方面，有助于补充提供经营发展所需资金，加速公司在高端创新医疗器械市场的开拓。

**与此同时，以下原因对心脑血管事业部当期业绩有负向影响：**

①心脑血管事业部持续投入研发，2023 年研发费用率约 20%，在研产品包括新一代经导管主动脉瓣膜置换系统、经导管主动脉瓣膜碎石球囊扩张导管、冠状动脉血管内碎石球囊扩张导管、冠状动脉刻痕球囊扩张导管、冠状动脉乳突球囊扩张导管、冠状动脉锯齿切割球囊扩张导管等多个重磅产品。公司持续投入研发，致力带来更多更优秀的产品获批、丰富产品组合、提升产品优势；

②心脑血管业务持股平台期权激励计划本报告期确认股份支付费用约 2,000 万元，不涉及现金支出，旨在有效调动全球管理层及骨干员工的积极性，促进公司心脑血管业务战略目标的达成；

③心脑血管事业持续投入市场开拓，2023 年市场费用相比去年同期上升超过 20%（市场费用上升幅度小于收入增长幅度，市场费用率下降），主要因为公司进一步扩展销售网络覆盖，积极参加行业展会扩大影响力，坚持以临床证据为导向，为进一步增长提供支撑；

④心脑血管事业部持股平台北京蓝帆柏盛医疗科技有限公司重组并引进战略投资者发生相关重组费用、融资费用、独立运营相关的房租分摊等约 2,000 万元；

⑤汇率变动导致心脑血管事业部账面形成汇兑损失约 2,000 万元。

## **2、公司防护事业部 2023 年仍呈现经营亏损，但开工率显著提升。**

公司防护事业部 2023 年年度仍呈现经营亏损。亏损背景源于 2020-2021 年度期间手套行业极度繁荣，产能急速扩张，该状况从 2022 年度开始调整，终端需求回落，产品价格大幅下降，经销商长时间消化渠道库存，采购意愿不强，报告期内手套价格依旧处于历史最低位。在产能依旧过剩的严峻市场形势下，公司制定了“在息税折旧摊销前利润（EBITDA，期间经营现金流的近似指标）保持为正的前提下，全力以赴开拓新客户和抢抓市场订单，领先行业实现满产”的经营策略。

**在这样的策略指导下，尽管行业产能还处在逐步出清的阶段，但防护事业部的经营策略仍有稳健性：**

①2023 年度公司防护事业部手套产品综合销量较去年同期增长约 15%，综合生产量较去年同期增长约 20%，但由于行业平均销售单价下降，导致营收同比下降约 3%，亏损有所扩大。

②在 2023 年初，公司 PVC 手套和丁腈手套产能利用率仅 70%；随着渠道库存逐渐消化、市场需求有所恢复，以及公司销售团队的进取努力，产能利用率逐季走高，截至 2023 年末，除少量长期闲置的老旧产能外，公司已基本实现满产，成为全球手套行业率先实现满产全销的少数企业之一，市场占有率进一步提升，停工损失大幅下降；

③同时，根据中国海关出口数据显示：公司一次性 PVC 手套 2023 年度出口数量比去年同期上涨 8.4%，出口市场份额上涨至近 23%；公司丁腈手套 2023 年度出口数量较 2022 年度增长 26%，出口市场份额超 20%，公司在全球手套市场的份额进一步得到集中和提升。

在等待行业产能过剩出清的形势下，公司一方面坚守息税折旧摊销前利润为正的财务底线，确保经营现金不流出；一方面在初步达到满产全销的阶段经营目标后，于 2023 年四季度陆续启动了若干重大技改和降本项目，总投资过亿元，目标是针对现有的 PVC 手套和丁腈手套产线进行深度技术改造，通过进一步提升车速、效率来实现生产成本的继续下降和经营效益的提升；同时，对长期闲置的若干老旧产能于 2023 年四季度进行了报废，或进行合理化技术改造。从个别已完成技改车间的结果来看，降本增效的效果明显，全部产线改造预计将于 2024 年二季度末前完成。

**3、公司护理事业部 2023 年累计盈利约 3,000 万元,相较于 2022 年同期实现约 10%的增长，毛利率与去年同期相比进一步提升近 2 个百分点。**

**护理事业部业绩整体向好的主要原因是：**

①公司已在湖北团风打造了医疗急救产业园区，建设了智能化、精益化智慧工厂，经过一年的优化，公司生产急救包已打通部分关键产业链瓶颈，完成部分单品自治及供应链整合，大大缩短了原材料采购周期、降低生产成本，目前几款标准车载急救包全套配置中自产覆盖率已达到 95% 以上，逐步体现成本优势，对毛利率产生正向影响；

②外币汇率波动对毛利率提升、盈利增加起到了重要作用。

此外，公司 2024 年计划突破传统急救包配置产品的包装方式，实现自动化作业替换

手工作业，通过技术转型实现行业突破从而进一步提升企业自身核心竞争力。

#### 四、其他相关说明

1、本次业绩预告是公司财务部门初步估算的结果，具体财务数据以公司正式披露的2023年年度报告为准。敬请广大投资者谨慎决策，注意投资风险。

2、公司指定的信息披露媒体是《中国证券报》、《上海证券报》、《证券时报》、《证券日报》和巨潮资讯网（[www.cninfo.com.cn](http://www.cninfo.com.cn)），公司所有信息均以在上述指定媒体披露的信息为准。

特此公告。

蓝帆医疗股份有限公司

董事会

二〇二四年一月三十一日