证券代码: 002003 证券简称: 伟星股份

# 浙江伟星实业发展股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号: 2024-002

投资者关系活动 类别	□特定对象调研    □分析师会议
	□媒体采访    □业绩说明会
	□新闻发布会    □路演活动
	□现场参观 ✓ 其他: 电话会议
参与单位名称及 人员姓名	Kiara asia pacific: 伍有安 霸菱资产: Alan Lee
	中金国际:林骥川中信证券:郑一鸣、张政
时间	2024年2月1日
地点	_
上市公司接待人 员姓名	谢瑾琨等
投资者关系活动主要内容介绍	互动环节
	1、YKK 和公司的竞争优势分别有哪些?
	答: YKK 的优势主要在于品牌知名度和精工制造的匠心精神,而公司是"产品
	+服务"的经营理念,注重在为客户供应优质产品的同时提供"一站全程"的服务。
	另外,公司拉链在产品品类的多样性、时尚性、创新能力以及产品的配套能力等
	方面都形成了较强的竞争优势。
	2、公司在主要客户中的份额占比如何?
	答:因客户匹配度、合作时间长短、紧密程度的差异,不同的客户占比不尽
	相同。总体来说,国内品牌客户的份额占比相对会高一些。
	3、公司产能利用率水平如何?
	答:纺织服装行业存在明显的季节性差异,公司在产能规划时需综合考虑不
	同季节对客户的生产保障问题;同时随着服饰个性化需求提升,品牌客户更注重
	订单的快速响应能力,因此公司整体的产能利用率并不高,年度综合产能利用率
	在 60%-70%左右。
	4、当前的毛利率水平是否能继续维持?
	答:公司产品采取成本加成的定价原则,毛利率会受原材料、产品结构、规

模效益等多种因素的影响,同时公司遵循合作共赢的原则,不会片面追求高毛利,但合理的毛利率水平是可持续的。

### 5、公司前五大客户占比是多少?

答:公司 2022 年度报告中披露的前五大客户的营收占比为 7.06%,这是按照 财务开票口径统计的,并未穿透到品牌客户;如果按品牌客户统计,那公司实际 前五大客户占比并不低。

### 6、公司如何展望 2024 年业绩?

答:业绩主要看未来获取订单的情况,但公司分别在 2020 年和 2021 年推出了第四期股权激励计划和第五期股权激励计划,可以参照两期股权激励的相关考核指标。

#### 7、客户去库存是否已进入尾声?

答:每个客户去库存的进度都是不一样的,但总体来说已进入尾声阶段。

# 8、公司国内外业务占比情况如何?

答:公司国内外业务是直接按照产品交付地来区分的,并未穿透到品牌终端; 以此口径,公司国内业务权重较大,占比 70%左右。

## 9、为什么公司快反能力比较强?

答:公司服务意识一直很强,注重满足品牌客户的综合采购需求。面对下游"小批量、多批次"的下单模式,公司除了提升服务意识之外,还通过智能制造战略的实施和柔性制造体系的打造来提升生产效率,通过营销网络的布局来保障与客户之间的沟通,多方面的举措形成了公司较强的快反能力。

# 10、越南工业园全部建成后,海外产能占比能达到多少?

答: 待越南工业园正式建成运营后,公司海外产能会有所提升,但国内产能仍在持续扩大,总体来看未来海外产能占比依旧不会太高。

附件清单	无
日期	2024年2月1日