

证券代码：002970

证券简称：锐明技术

深圳市锐明技术股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2024-004

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他			
	参与单位名称及人员姓名	单位名称 长江证券	参会者姓名 李焯	单位名称 宝盈基金
时间	2024年2月23日			
地点	公司会议室			
上市公司接待人员姓名	副总经理、董事会秘书：孙英 证券事务专员：龚晓涵			
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1、公司毛利率对比去年同期有明显提升，具体原因是什么？后续预期的持续性如何？</p> <p>毛利率提升的关键因素主要有以下几点，一是公司坚持长期主义策略，持续的研发高投入，不断进行研发创新及迭代，持续推出新产品，一定程度上保持了公司产品毛利率的提升；二是持续拓展海外市场，扩大相对高毛利率的海外销售占比，一定程度上拉高了产品毛利率，高毛利率产品收入的提高，助力公司整体毛利率水平的提升；三是公司生产环节良品率的持续提高，对毛利率提升有帮助；四是销售单价的提升带来毛利率的提升，如海外的主力产品线（货运、公交、校车等）的回升都比较强劲。以上几点，是保障公司毛利率提升的关键性因素，具有一定的持续性。我们会继续努力，想办法积极拓展公司业务，争取用好的业绩回报广大投资者。</p> <p>2、请介绍下公司的创新业务—欧标的进展情况？</p> <p>欧标将在 2024 年 7 月强制执行，所有下线的新车包括客运及货运的大</p>			

	<p>型车辆及出租及公交等车辆都要符合欧标。公司针对欧标已经作了充足的准备，对标欧标的相关产品已基本研发完成。目前公司部分产品在国内首次通过了欧标的严格认证，现已跟几家车厂进行了业务对接。欧标产品的成功认证，对于国内车厂符合欧标的高端车型打入国际要求最严苛的欧盟市场提供了强有力的支持，可开启国内商用车走向国际高端市场的大门，可为公司创新业务和业务增长提供良好基础。欧标是个增量市场，未来市场空间较大，可有效提高公司的海外销售规模。</p> <p>公司针对欧标产品的销售模式将有两类，一是与国内相关整车厂商合作，实现欧标产品随整车出口；二是将与欧盟部分整车厂商进行本地化业务合作，将欧标产品引入欧盟市场。</p> <p>3、公司的海外业务毛利率高于国内业务毛利率的原因是什么？</p> <p>海外是个价值市场，需求推动是业务发展的最大动力，也是公司业务增长的主要原因。公司的海外业务多在经济发达地区开展，是个以市场为导向的价值市场，高品质、高技术含量的产品，是海外客户更加关注的事项，加上公司产品在海外的性价比优势，海外毛利率相比国内要高。</p> <p>国内市场以监管需求为主，在政府监管导向下，业务需求以标准化的国标、部标机为主，产品准入相对海外充分市场化竞争的门槛不太高，单车产品附加价值也不够高，低价竞争态势较为显现，产品毛利率相对海外较低。</p> <p>大力发展海外市场，继续加速海外本地化投入等，是公司海外发展的重要举措之一。</p>
附件清单 (如有)	无
日期	2024年2月23日