

证券代码：300049

证券简称：福瑞股份

内蒙古福瑞医疗科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2024-001

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	富国基金：赵伟、孙笑悦 东方红资产：江琦
时间	2024年2月29日 10:00
地点	福瑞股份会议室
上市公司接待人员姓名	董事长、总经理：王冠一 董事会秘书（代行财务总监职责）：孙秀珍
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1. 请介绍公司未来的重点工作。</p> <p>答：<input type="checkbox"/>提升 FibroScan 在国内外的市场占有率，加大按次收费模式下的便携式设备的铺设力度。<input type="checkbox"/>帮助 Echosens 公司少数股东法国的股权投资基金 Astorg 进行股权退出事宜，期待引入具备优势数据、市场、管理、战略资源的，与公司目标一致的，能产生协同效应的合作伙伴，抓住行业发展的契机，利用好自身优势，实现财务数据、业务数据的快速增长，从而实现公司价值。</p> <p><input type="checkbox"/>坚持“肝癌高危人群筛查新路径+二级预防新策略+中医药优势品种按治疗效果价值付费新方向”为核心的管理式医疗战略，利用好产品、品牌、学术优势，通过“药品+器械+服务”协同驱动，实践公司的管理式医疗模式。通过筛查、管理患者积累有价值的的数据资产，建立将课题管理、患者管理、数据管理等相结合的肝脏管理综合数据库，鼓励医生管理患者、鼓励患者遵医嘱、鼓励科学规范的双抗治疗方案、鼓励肝癌早发现，把优质医疗带到千家万户，降低肝癌发生率和肝病相关死亡率，助力“健康中国”建</p>

设。

2. 请介绍公司对于 NASH 新药的看法。

答：公司在 2014 年左右开始关注 NASH 方向，制定了相应的战略目标，积极促进与各研发药企的合作，加大进入相关指南的步伐。目前，已充分验证公司战略的正确性，NASH 新药将是公司业务增长的催化剂。公司将继续以 NASH 的诊断与治疗为中心，不断提高自身研发水平、积极开展与国际大型药企的合作、推动全球肝病及相关领域临床实践指南的更新，针对不同的市场需求持续挖掘市场潜力，提升 FibroScan 市场占有率，提升全球范围内的 FibroScan 临床应用需求，拓展其在非肝脏领域及初级保健领域的应用，推动 FibroScan 成为全球 NASH 无创诊断领域的金标准。

3. 请介绍 FibroScan 的竞争优势。

答：□学术及指南推荐优势：有超过 4200 篇同行评审文献，超过 180 篇国家和国际指南推荐 FibroScan 瞬时弹性成像技术，FibroScan 获得了广泛的学术认可。□专利策略：公司建立了专利族群，目前 FibroScan 的关键功能和增量改进受专利保护到 2040 年。□与大型制药公司的合作伙伴关系，推动我们在临床证据、市场触达足迹和标记物采用方面处于领先优势。

4. 请介绍一下 FibroScan 产品应用科室。

答：2023 年 3 月，FDA 批准扩大 FibroScan 筛查的使用适应症，患者群体已从“肝病患者”扩大到“确诊或疑似肝病患者”。随着使用适应症的扩大及产品覆盖的增加，FibroScan 在肝病科、消化科、内分泌科和初级保健等领域都将继续增加应用。

5. 请介绍法国泰拉克里昂 Sonovein 的产品优势。

答：该产品优势在于不用手术室，不用全身麻醉，无疤痕，

	治疗时间短，病人治疗后可即刻回到日常活动。
附件清单（如有）	无
日期	2024-02-29