

# 温州源飞宠物玩具制品股份有限公司

## 投资者关系活动

### 记录表

编号：2024-003

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他	<input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动
活动参与人员	1、西部证券 李雯 2、华福证券 杜采玲	
时间	2024年2月29日	
地点	浙江省平阳县水头镇标准园区宠乐路1号	
上市公司接待人员姓名	董事会秘书：陈群 证券事务代表：方静 证券专员：王薇薇	
形式	现场会议	
交流内容及具体问答记录	<p>一、介绍公司基本情况及参观产品展示厅</p> <p>二、调研活动问答内容</p> <p>1、海外客户为什么会<b>出现库存现象</b>，目前<b>库存消化情况如何</b>？</p> <p>海外客户在2023年出现库存较大的现象的主要原因是：1) 2022年, 客户由于对运输时间等各方面原因综合考量后加大了备货力度；2) 公司主要以欧美客户为主，由于欧美经济大环境处于下行周期，叠加美国持续加息等各种因素，导致市场需求收缩。</p>	

根据目前与客户的沟通了解，公司主要客户的库存消化基本完成，处于正常备货状态。

## 2、公司财务费用波动较大的原因是什么？

公司业务以出口为主，外销业务主要以美元结算，使得公司持有较多的美元银行存款和应收账款。财务费用波动较大主要是因为公司持有较多的美元资产产生汇兑损益所致。

## 3、公司未来如何权衡宠物食品和宠物用品的体量比例？

公司将继续推行双轮驱动战略，在宠物食品端和用品端同时发力。

## 4、公司在柬埔寨的工厂有除关税以外的优势吗？

柬埔寨除了不在美国加增关税的名单内，还有以下优势：

- 1) 地理位置。柬埔寨属于一带一路沿线的国家，而且又靠海，有区位优势，国内也有政策支持；
- 2) 柬埔寨跟中美两个国家的关系都比较好；
- 3) 劳动力优势，可以降低用工成本。

## 5、海外客户对我们出口的产品是否有认证要求？

海外的大型客户对生产商的质量控制、生产交期、安全生产、产品环保性、员工劳动保护等综合资质要求高。国际知名客户在选择供应商时具有一套严格的资质认定标准，对供应商的认证流程复杂、认证成本较高，故一经认证合格，双方通常会保持长期稳定的合作关系。

	<p>公司目前已通过环境管理体系认证、质量管理体系认证、食品安全管理体系认证和 GRS 等多项认证。</p> <p><b>6、公司是否每年会对 SKU 进行更新？</b></p> <p>公司多年来已形成全球化的研、产、销布局体系。为及时获取前沿市场信息、快速应对市场潮流的变化，公司在美国、上海子公司分别设立了前沿研究小组和研发中心，目前公司宠物牵引用具拥有 2 万多个 sku，每年 sku 平均更新率在 30%左右。</p> <p><b>7、国内电商目前主要在售平台有哪些？</b></p> <p>随着国内市场需求增长，公司对国内市场的开拓力度逐步加大，在淘宝、抖音、京东、天猫、拼多多、小红书等电商平台均开设了线上店铺。</p> <p><b>8、公司 2024 年 Q1 营收情况怎么样？</b></p> <p>2024 年海外订单持续恢复，2024 年 Q1 与往年同期相比态势不错，相关经营数据请以披露的 2024 年第一季度报告为准。</p> <p><b>注：以上所有交流内容均未涉及公司未公开披露的信息。</b></p>
<p>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</p>	<p>不涉及。</p>
<p>活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作为附件）</p>	<p>无。</p>