

### 崇义章源钨业股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：202400305

<p>投资者关系活动类别</p>	<p> <input checked="" type="checkbox"/>特定对象调研                      <input type="checkbox"/>分析师会议  <input type="checkbox"/>媒体采访                                <input type="checkbox"/>业绩说明会  <input type="checkbox"/>新闻发布会                              <input type="checkbox"/>路演活动  <input type="checkbox"/>现场参观  <input type="checkbox"/>其他（请文字说明其他活动内容）                 </p>
<p>参与单位名称及人员姓名</p>	<p>上海东方证券资产管理有限公司：张伟锋、杨帅；民生证券：孙二春</p>
<p>时间</p>	<p>2024年3月5日 12:30-18:00</p>
<p>地点</p>	<p>公司及全资子公司赣州澳克泰展厅、生产线、会议室</p>
<p>上市公司接待人员姓名</p>	<p>公司董事、总经理：黄世春；董事、副总经理、董事会秘书：刘估；证券事务代表：张翠；赣州澳克泰总经理助理：陈科钧</p>
<p>投资者关系活动主要内容介绍</p>	<p style="text-align: center;"><b>一、赣州澳克泰基本情况及产能规划</b></p> <p>赣州澳克泰主要生产机加工用刀具，包括可转位刀片、刀体、整体硬质合金刀具、实心棒材、单直孔棒材、双直孔棒材、螺旋孔棒材等产品，产品覆盖机械加工刀具的主要类别，产品主要对标国际一线品牌，国内市场销售定位是替代同类进口产品。</p> <p>随着国产替代趋势的增强及智能制造业的增长，高端刀具的市场需求不断增加，赣州澳克泰由产品线布局转为行业应用布局，通过差异化销售策略，集中资源，聚焦核心客户，在汽车、航空航天、工程机械、3C 小零件等行业拥有了一批重点核心客户，进一步扩大赣州澳克泰在相关行业的品牌影响力，提升市场份额，加快实施高端品牌战略。</p> <p>赣州澳克泰高性能硬质合金精密刀具产能为 2,000 万片/年，硬质合金棒材产能为 1,000 吨/年，其中刀片销量保持稳定</p>

增长，毛利率持续提高。未来赣州澳克泰将根据市场需求，继续扩充有竞争力、高附加值产品的产能。

## 二、公司行业地位

公司以钨资源的利用和开发，研发生产高性能、高精度、高附加值的硬质合金为发展方向，依照做精做强产业链战略，不断加大精深加工环节的投入。

公司矿山建立了自动分选工艺流程，机械化、智能化程度不断提高；公司在钨冶炼环节形成了国内领先的技术和工艺优势。在制粉环节，公司打造了超高性能钨粉体全自动数字化生产线，可生产超细、超粗、超纯粉末产品来满足不同客户需求，粉末产品产量排名国内行业前列；赣州澳克泰是国家级专精特新“小巨人”企业，产品主要对标国际一线品牌，国内市场销售定位是替代同类进口产品。

据中国钨业协会统计数据，2022 年度，公司钨粉产量排名国内行业第一，碳化钨粉产量排名国内行业第二。

## 三、公司钨粉、碳化钨粉扩产计划

公司钨粉产能为 15,000 吨/年，碳化钨粉为 13,100 吨/年，其中超细碳化钨粉产能 2,500 吨/年（一期）产能已逐步释放，未来将根据市场情况扩充产能。

## 四、热喷涂粉产品介绍

热喷涂粉是钨下游产品，以碳化钨、钴、镍等为主要原料，经球磨、喷雾制粒、烧结、破碎筛分、合批等生产工艺后制得的一种合金粉末。通过超音速火焰等喷涂方法使这些各具特性的粉末瞬间受热，随高速热气流喷射到工件表面，形成强化层以达到提高工件表面的耐磨性、耐腐蚀、耐高温、耐疲劳、抗氧化以及修复外形尺寸等目的。

公司的全资子公司章源喷涂对国内外油服企业、国内新能源电池生产厂商的工件表面提供喷涂服务。

## 五、公司矿山情况

### 1. 公司资源储量及矿权资源整合

公司拥有淘锡坑钨矿、新安子钨锡矿、大余石雷钨矿、天井窝钨矿、长流坑铜矿和黄竹垅钨矿 6 座采矿权矿山，拥有东峰、碧坑、西坑口、泥坑、龙潭面、石咀脑、大排上和大桥 8 个探矿权矿区。根据公司所辖矿权在江西省自然资源厅备案数据，公司保有钨资源储量 9.46 万吨，锡资源储量 1.76 万吨，铜资源储量 1.28 万吨。

公司新安子钨锡矿与龙潭面探矿权矿区、淘锡坑钨矿与东峰探矿权矿区的资源整合方案，均已获得自然资源部的批复，公司正按计划进行资源储量核实工作。

### 2. 公司钨精矿配额及原料自给率

国家对钨矿开采实行总量控制，配额管理，近几年公司钨精矿配额较为稳定。

公司自产钨精矿不能完全满足公司生产需要，不足部分需要对外采购，公司主要原料外购占比 80%左右。外购一般采用跟供应商签订长单的方式，与优质供应商建立长期稳定的合作关系，确保公司主要原材料的稳定供应。

## 六、公司采购模式和销售模式

公司制定了《采购业务管理制度》《供应商管理规定》，对供应商进行严格挑选和考核，并与优质供应商建立长期稳定的合作关系，确保公司主要原材料及辅料的稳定供应，公司定期在微信公众号发布主要钨原料价格信息。

公司对大客户采用直销模式，通过稳定的产品质量和快速供货能力与大客户建立长期合作关系。公司下游精深加工产品采取直销和经销相结合的方式，针对部分重点行业开发系统解决方案，对中小规模客户采取经销的方式，通过经销商网络实现众多中小规模客户的全面覆盖。

## 七、公司管理团队和技术人才情况

公司核心管理团队和关键技术人员在钨采选、冶炼、精深

	<p>加工领域拥有资深的行业技术背景及丰富的管理经验，能够及时、准确地掌握钨行业的发展动态及市场机遇。同时，公司坚持自主创新，重视人才建设，经过十几年的积累和发展，公司培养的一批技术人员都处于关键岗位，为公司发展提供动力。</p> <p>赣州澳克泰积累了一批优秀的技术人员，同时引进外部技术人才，拥有一支技术实力雄厚的研发团队。赣州澳克泰先后获准成立省级院士工作站、博士后创新实践基地、省级工业设计中心，并与清华大学、中南大学等高校开展广泛的技术合作，不断提升赣州澳克泰自主创新研发能力，带动公司整体研发实力提升。</p> <p style="text-align: center;"><b>八、公司未来规划</b></p> <p>公司致力于钨资源的开发和利用，以研发生产高性能、高精度、高附加值的硬质合金为发展方向，产业链上、中、下游协同发展。</p> <p>在上游端，加大资源勘探，加快资源整合及矿山深部开拓建设，进一步夯实资源基础。提高矿山智能化建设，逐步实施井下采选一体智能化技术改造，提升矿山开采效率。</p> <p>在中游端，通过绿色生产流程化管理，以自动化设备及生产信息管理系统来提高人均产能，提升粉末产品品质，降低能耗及生产成本，着力生产特色粉末产品来满足客户的需求。</p> <p>在下游端，拓展赣州澳克泰销售渠道，加快向航空航天、军工等行业布局，以开发大客户为目标，提升客户服务能力，提高涂层刀片的市场份额，促进赣州澳克泰在相关行业的品牌影响力，做精做强刀具及相关业务，形成可转位刀片、整体切削刀具、硬质合金棒材、涂层装备及服务和高档陶瓷材料五大业务板块。</p>
附件清单（如有）	无

日期	2024年3月5日
----	-----------