证券代码: 002003 证券简称: 伟星股份

# 浙江伟星实业发展股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号: 2024-006

投资者关系活 动类别	√特定对象调研	□分析师会议
	□媒体采访	□业绩说明会
	□新闻发布会	□路演活动
	√现场参观	√其他: 电话会议
参与单位名称 及人员姓名	浙商证券: 詹陆雨、李陈佳、刘芳依 花旗银行: Eric、Alice 富国基金: 周羽、赵宗俊、方竹静、张慕宇、闫伟、毛联永 创金合信基金: 王妍、郑剑、张小郭、刘毅恒、刘洋、陆迪	
时间	2024年3月8日	
地点	临海	
上市公司接待 人员姓名	谢瑾琨等	
投资者关系活为名	互动问答: 1、公司在钮扣和拉链领域的市占率分别是多少? 答: 服饰辅料行业属于纺织服装、服饰业的分支子行业,行业统计数据缺乏,但根据纺织服装行业有关数据和专家的推算,公司钮扣产品占国内中高端市场的 20%左右;拉链产品由于应用领域较广,市场容量大,统计难度更大,但综合判断公司拉链产品的市场份额仍较小。 2、公司主要竞争对手有哪些? 答: 在钮扣业务方面,公司已是业内综合品类齐全、全球产销规模领先的企业;钮扣产品材质众多,存在细分领域的竞争对手,但小微企业居多。在拉链业务方面,公司主要以中高档服装鞋帽休闲用品拉链为主,已发展成为国内条装拉链规模最大的企业,主要竞争对手是以YKK为代表的国际知名拉链企业。 3、相比YKK,公司有哪些竞争优势? 答: 两家公司各有所长。YKK 的优势主要在于品牌知名度和国际化运	

营能力,而公司是"产品+服务"的经营理念,注重在为客户供应优质产品的同时提供"一站全程"的服务。另外,公司拉链在产品品类的多样性、时尚性、创新能力以及产品的配套能力等方面都形成了较强的竞争优势。随着小批量、多批次下单模式的逐渐形成,公司除了提升服务意识之外,还通过智能制造战略的实施和柔性制造体系的打造来提升生产效率,多方面的举措形成了公司较强的快反能力。

#### 4、公司是直接跟品牌客户进行对接还是跟成衣加工厂进行对接?

答:两个方面皆有,且都非常重要。一般情况下,首先通过沟通交流、 验厂等进入品牌客户的供应商名录,再由品牌方进行指定或者推荐,具体 业务则与成农加工厂进行洽谈以及产品交付、结算等。

#### 5、下游客户在选择供应商会比较注重哪些方面?

答:总体而言,除品质和价格外,客户对于交期、服务、研发能力等方面也越来越重视。

#### 6、公司的生产设备是在哪里采购的?

答:公司现有的生产设备主要是在国内设备厂商采购的,但会根据生产实际需要进行针对性订制、改造与升级。

#### 7、公司未来是否会通过并购整合来加速发展?

答:未来发展,公司不排除用并购重组等相关方式,但目前并无实质项目。

#### 8、未来毛利率是否还有上升的空间?

答:公司产品采取成本加成的定价原则,毛利率会受原材料、产品结构、规模效益等多种因素的影响,同时公司遵循合作共赢的原则,不会片面追求高毛利,但合理的毛利率水平是可持续的。

### 9、未来公司会继续保持高分红政策吗?

答:公司一直坚持"可持续发展"和"和谐共赢"的理念,每年在综合考虑年度盈利状况、未来发展需求和股东意愿等因素的前提下,合理制定年度利润分配方案,积极回馈公司股东。

## 10、越南工业园全部建成后,海外产能占比能达到多少?

答: 待越南工业园全部建成运营后,公司海外产能会有所提升,但国

	内产能仍在持续扩大,短期内来看海外产能占比依旧不会太高。	
附件清单	无	
日期	2024年3月8日	