华帝股份有限公司投资者关系活动记录表

编号: 2024-001

投资者关系活动 类别	√特定对象调研 □分析师会议 □媒体采访
	□业绩说明会 □新闻发布会 □路演活动
	□现场参观 □其他(请文字说明其他活动内容)
参与单位名称及 人员姓名	申万宏源、鼎宏投资、富利达投资、平安资管、聚鸣投资等5人
时间	2024年3月12日
地点	公司办公楼四楼会议室
上市公司接待人 员姓名	罗莎
投资者关系活动主要内容介绍	问题 1: 公司 2023 年经营情况?
	回复:过去一年,公司整体经营情况良好。首先,在品牌力建设方面,公
	司坚定不移地推动品牌高端化,贯彻落实科学战略;在产品技术创新方面,公
	司围绕"三好"产品理念,家居一体化的发展路线,聚焦集成厨房整体解决方
	案,成功推出了多项创新产品形态,在多项技术方面也实现突破。同时,在其
	他方面,像公司中后端体系的完善、管理水平等都显著提升。
	问题 2: 华帝在全产业链建设上有哪些举措?
	回复:公司深耕厨电 30 余年,已形成了完整的厨电产业链。在产业链上
	游,公司通过技术创新、提高质量控制等方式促进上游产业链技术升级。在"清
	洁"赛道方面,公司已经掌握了多项清洁专利技术,从灶具到油烟机,从产品
	疏油疏水纳米涂层面板,再到瓷膜内胆涂层等技术,实现了产品全矩阵技术覆
	盖。同时,公司通过联合上下游企业和行业协会、高校科研院所等单位制定行
	业标准,促进行业规范化发展并构筑系统性竞争优势。
	问题 3: 今年以来,中央也发布了多项支持民营企业发展的政策,在此背景
	下,公司将如何进行高质量发展?
	回复: 首先,坚持"科学品牌"战略,赋能和引领高品质厨房生活方式。
	其次,坚持创新驱动引领,持续加大研发投入,加强自主创新能力,深入洞察
	消费者需求,以创新驱动发展。最后,科技赋能助推发展,继续提升智能化、

	数字化、绿色化制造赋能和管理水平。
	问题 4: 公司渠道建设会有新的变化吗?
	回复:公司坚持线上、线下、工程多渠道融合共生的管理体系。线下渠道
	主要以代理制为核心,未来也会重新梳理和设计线下渠道业务逻辑,打通零售
	通路,建立高效、敏捷的用户价值驱动的商业模式,推动以零售为导向的扁平
	化架构转型;线上渠道仍以直营结合分销为主要模式,覆盖众多电商主流平台
	以及新兴网购渠道;工程渠道采用自主经营与代理经营相结合的模式,严控风
	险原则下,积极与优质客户共谋合作发展。
	接待过程中,公司接待人员与投资者进行了充分的交流与沟通,严格按照
	有关制度规定,没有出现未公开重大信息泄露等情况,参会人员签署《承诺书》。
附件清单	无
日期	2024年3月12日